БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
№60 (403) 18 сентября 1997 года четверг

53 ДНЯ В НЕВОЛЕ



СЕГОДНЯ

ГЕННАДИЙ КАРПЕНКО: «СОПЕРНИЧЕСТВО В НЫНЕШНИХ УСЛОВИЯХ — ГИБЕЛЬ ДЛЯ ВСЕГО ДЕМОКРАТИЧЕСКОГО ДВИЖЕНИЯ»

«БДГ» продолжает серию диалогов с ведущими деятелями белорусской оппозиции. Сегодня на вопросы нашей газеты отвечает Геннадий КАРПЕНКО.

стр.4

СОБЫТИЕ

ЗА КАИРСКИМ ПРЯНИКОМ — ЛЮКСЕМБУРГСКИЙ КНУТ

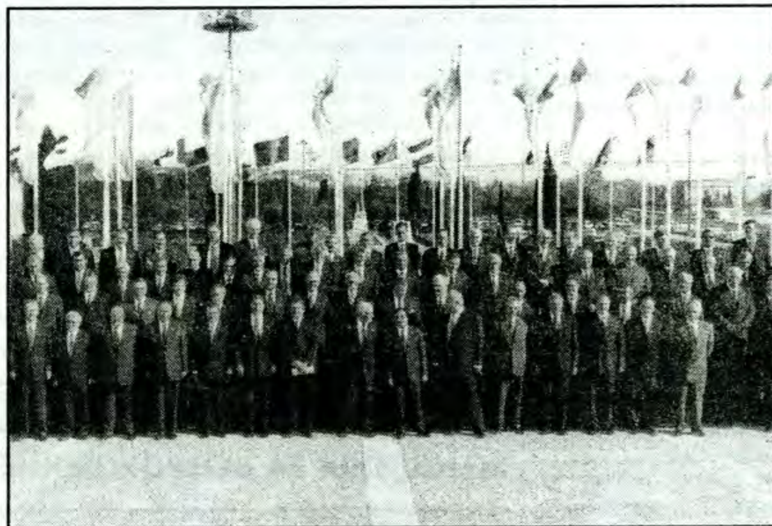
Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Андрей МАХОВСКИЙ

После обнародования информации о восстановлении в ходе каирской конференции членства Беларуси в Межпарламентском союзе белорусские власти поспешили объявить о прорыве изоляции. Однако решение, принятое 15 сентября на заседании совета министров иностранных дел Европейского союза, показало, что круг изоляции просто стал шире. Поскольку трехсторонние переговоры об изменении Конституции были сорваны по вине белорусских властей, совет министров ЕС постановил свести к минимуму контакты европейских государств с Беларусью.

Как известно, продолжавшиеся в течение нескольких месяцев переговоры между представителями белорусских властей и оппозиционного парламента в начале сентября были отложены на неопределенный срок. Причиной этого стало письмо министра иностранных дел Беларуси Ивана Антоновича в адрес специального представителя Евросоюза Анри Косто. Белорусский министр официально отказался принять условия, предложенные Евросоюзом. Они, в частности, касались предмета переговоров. Европейская сторона настаивала на том, что разговаривать стоит только после признания действия Конституции 1994 года.

Отказ белорусской стороны от этого и обсуждался на специальном заседании совета министров иностранных дел Евросоюза, прошедшем 15 сентября. В повестку дня было включено два вопроса: о прекращении трехсторонних переговоров и о применении в отношении Беларуси экономических и политических санкций. Как сообщил корреспонденту «БДГ» сотрудник пресс-службы МИД Люксембурга Виктор Вайцель, ответ на оба вопроса был положительным.

В заявлении совета министров, подготовленном по итогам этого заседания, констатируется, что за прошедшие несколько месяцев *«никакого серьезного продвижения в работе трехсторонней рабочей группы не произошло»*. Белорусская сторона, по мнению совета, не сделала ни одного жеста доброй воли для того, чтобы эти переговоры принесли хоть какой-то положительный результат. Напротив, как сказал корреспонденту «БДГ» Виктор Вайцель, ситуация с свободой слова, правами человека и соблюдением норм конституционной законности за последнее время изменилась исключительно в худшую сторону. В связи с этим совет министров принял решение о прекращении переговорного процесса. В заявлении отмечается, что *«совет отказывается принимать политическую ситуацию в Беларуси как нормальную. Отношения Евросоюза и Беларуси не будут прогрессировать до тех пор, пока в Беларуси не станут серьезно считаться с правами человека и фундаментальными принципами свободы слова»*.



ОБСЕ -- одна из немногих европейских организаций, в которой Беларусь имеет право голоса, а Александр Лукашенко может стать рядом с другими президентами

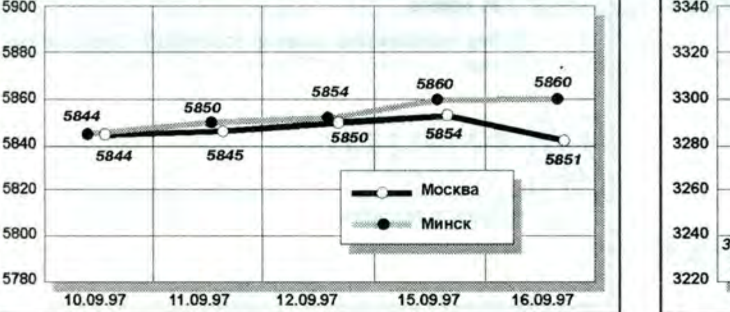
Конкретные санкции за отказ Беларуси следовать этим принципам заключаются в максимально возможном ограничении официальных контактов европейских государств с белорусскими властями. *«Ни ЕС, ни европейские государства не будут заключать с Беларусью каких-либо соглашений, в том числе соглашений о дружбе и сотрудничестве»*,-- говорится в заявлении. Будут существенно ограничены официальные визиты в Минск представителей европейских государств, равно как и ответные визиты в Европу представителей белорусских властей. Если потребность в таких контактах все же возникнет, в каждом конкретном случае решение должно приниматься руководством Евросоюза. Так что теперь прежде чем отправиться на какой-либо европейский саммит или престижную международную конференцию, белорусскому президенту придется спросить разрешение.

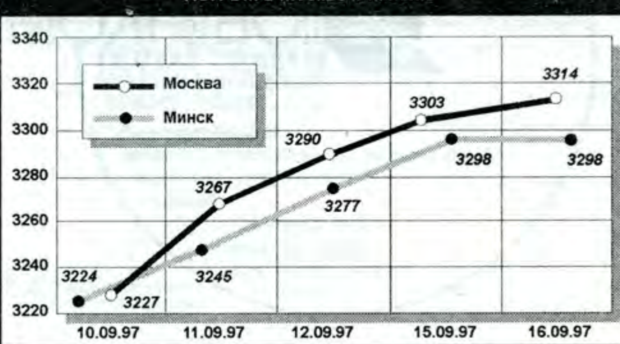
Мера по ограничению политических контактов естественным образом повлекла за собой и применение по отношению к Беларуси экономических санкций. Правда, в данном случае Евросоюз избрал все-таки достаточно мягкий вариант. В решении, принятом советом министров, предусмотрено лишь ограничение материальной и финансовой помощи, которую оказывали Беларуси европейские государства. Государствам -- членам союза предложено пересмотреть программы технической помощи. Те программы, которые все еще работают, рекомендовано заморозить до лучших времен. Это, правда, не должно касаться программ гуманитарной помощи, проектов по поддержке демократии в Беларуси и программ регионального развития.

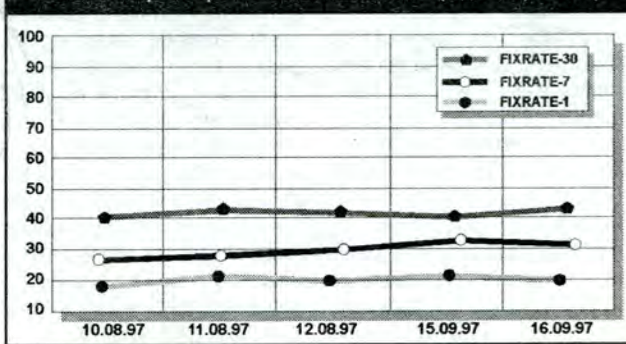
Между тем первоначальная информация о заседании совета министров была прямо противоположной. Утром 16 сентября телеканалы со ссылкой на информационное агентство ИТАР-ТАСС передали сообщение о том, что Европа не намерена применять в отношении нашей страны экономические и иные санкции. Белорусский политический бомонд уже принялся обсуждать причины столь резко изменившегося отношения к Беларуси, но информация была опровергнута.

Возможно, причиной ошибки стало то, что совет министров принял менее жесткое решение, чем предполагалось вначале. Первоначальный проект предусматривал применение куда более серьезных экономических санкций. В частности, существенное ограничение экспорта из Беларуси калийных удобрений, мочевины, синтетических волокон и текстиля. Поскольку перечисленные продукты являются основными товарами, которые Беларусь экспортирует на Запад, очевидно, что применение этих санкций больно ударило бы по белорусскому внешнеторговому сальдо.

Впрочем, назвать действительную причину ошибки ИТАР-ТАСС сложно. Известно, что сообщение было передано одним из европейских корреспондентов агентства. То, как была воспринята эта дезинформация в Беларуси, показывает, что представители официального Минска весьма охотно принимают желаемое за действительное. Возможно, теми же причинами объясняются и дипломатические успехи, которых добились наши парламентарии в Каире. Кстати, не соответствует действительности официальное сообщение о том, что за восстановление членства Беларуси в Межпарламентском союзе все участники конференции проголосовали единогласно. На самом деле решение по поводу Беларуси было принято вообще без голосования.







ПРАЗДНИК

ПРАЗДНИК МОСТОВСКИХ МОСТОВЫХ

Отдел информации «БДГ»

Всем памятны прошлогодние «Дажынкі», когда после празднования уборки урожая сельские детские садики остались без полдников, фельдшерско-акушерские пункты были частично закрыты, бюджетникам вовремя не выплатили зарплату. Тем не менее в нынешнем году праздник решено было сделать «традиционным». Чем он обернется для Мостовского района?

По словам председателя Мостовского райисполкома А. Киселина, на проведение мероприятия «Дажынкі» правительство Беларуси выделило 10 млрд. руб, 2 млрд. предоставил Гродненский облисполком и одним миллиардом поделился Чернобыльский фонд.

Суммарные же расходы на проведение фестиваля составили не менее 80 млрд. рублей, из них 20 млрд. ушло на асфальтирование разбитых мостовских мостовых. Так как выделенных правительством средств явно не хватало, то разницу покрыли за счет районных предприятий и организаций, частично лишив тружеников причитающейся им премии (узел электросвязи и др. организации).

Охрану мероприятия, кроме местной милиции, обеспечило 600 прибывших в Мосты омоновцев, что тоже влетело в копеечку.

КАДРЫ

В БЕЛАРУСИ НАЧАЛ РАБОТУ НОВЫЙ ПОСОЛ США

Отдел информации «БДГ»

На 18 сентября запланировано вручение верительных грамот белорусскому президенту новым послом США в Беларуси Дэниелом Спекхардом.

Как всегда, официальный Минск связывает прибытие нового лица с изменением политики западных стран в отношении Беларуси и «прорывом блокады». Тем не менее очевидно, что позиция США по отношению к нашей стране остается прежней.

Совсем недавно, во время принесения присяги в Вашингтоне, г-н Спекхард заявил, что Соединенные Штаты обеспокоены судьбой демократии в Беларуси. Во время встреч и бесед с представителями белорусских властей новый посол надеется убедить их в том, что путь к демократии и рыночным реформам является для Беларуси более выгодным, нежели тот, по которому она движется сегодня.

Дэниел Спекхард уже несколько лет занимается проблемами, связанными с постсоветскими государствами. До назначения на пост посла США в Беларуси Спекхард работал со странами бывшего СССР в сфере утверждения внешнеполитических интересов США, а также в сфере безопасности.

ОППОЗИЦИЯ

НОВОМУ ПОЛИТИЧЕСКОМУ СЕЗОНУ — НОВЫЕ ЛОЗУНГИ

Андрей МАХОВСКИЙ

В минувшую субботу состоялся очередной сойм исполкома Белорусского народного фронта. Это заседание выделяется в ряду других, поскольку на нем были определены задачи БНФ в преддверии осеннего политического сезона. Главным политическим лозунгом по-прежнему остается отставка Лукашенко.

С докладами о политической ситуации в стране на собрании выступили и.о. председателя фронта Леонид Борщевский и секретарь исполкома Вячеслав Сивчик. Кроме этого, был заслушан доклад руководителя БНФ Зенона Позняка.

Добиваться реализации своей стратегической цели фронт намерен вполне традиционными методами. Как и весной, основой политической деятельности БНФ будет организация уличных массовых акций протеста. Новый сезон уличной активности предполагается открыть с октября. 12 октября БНФ намерен организовать массовую уличную акцию протеста под социальными лозунгами. Мероприятие будет проводиться совместно с женскими организациями и профсоюзами. О своем намерении принять участие в ней уже заявили профсоюзы сельскохозяйственного машиностроения и радиоэлектроники, свободные профсоюзы.

Ряд массовых выступлений должен состояться и после 12 октября. Самые крупные запланированы на Дзяды и день первой годовщины республиканского референдума, который организаторы акций называют государственным переворотом.

Кроме этого, как сообщил Вячеслав Сивчик, руководителям районных организаций фронта предложено в течение осени провести серию пикетов. Первая их волна должна начаться с 10 октября. Следующая -- в 20-х числах того же месяца.

Как предполагается, все акции протеста пройдут преимущественно под экономическими лозунгами. По мнению руководства БНФ, ситуация осенью будет принципиально отличаться от весенних событий. *«В начале нынешнего года на улицы выходили лишь те люди, которые четко определились в своих политических взглядах и готовы были за эти взгляды бороться. Теперь положение изменилось. Экономическая политика Лукашенко уже в ближайшее время обещает резкое ухудшение условий для большинства народа»*,-- сказал в беседе с корреспондентом «БДГ» один из руководителей фронта.

АРЕСТЫ

ЛИЦОМ К СТЕНЕ! СТОЯТЬ! НЕ ШЕВЕЛИТЬСЯ!

Андрей МАХОВСКИЙ

Политическая жизнь в нашей стране все больше становится похожа на второразрядный шпионский фильм. 15 сентября вооруженные автоматами сотрудники милиции «произвели задержание» заместителя председателя Белорусского народного фронта Юрия Беленького. Правда, уже спустя несколько часов после этого театрального ареста Беленького отпустили.

Как выяснилось в отделении милиции, причина задержания по нынешним временам оказалась более чем банальной. Юрий Беленький является одним из обвиняемых по делу о нарушениях общественного правопорядка в день проведения уличной акции протеста 27 июля. А нарушения праздновавших День независимости граждан заключались в том, что они сошли с тротуара на проезжую часть. На фоне сражений демонстрантов с милицией, происходивших, к примеру, 2 или 26 апреля, это «преступление» выглядит ничтожным, однако именно празднование Дня независимости почему-то очень не понравилось белорусским властям. По факту имевших место в этот день правонарушений уже осуждены заместитель председателя БНФ Станислав Гусак и лидер социал-демократов Николай Статкевич. Оба приговорены к уплате значительных штрафов.

В числе обвиняемых был и Юрий Беленький. Поскольку с повинной он не явился, был объявлен розыск. С описанием внешности «опасного преступника» ознакомили личный состав МВД.

Юрия Беленького опознал постовой милиционер в здании «Белпромстройбанка». Бдительный страж порядка тут же вызвал усиленный наряд милиции. Задержание напоминало сцену то ли из шпионского, то ли из детективного фильма. К зданию банка подъехала милицейская машина с сиреной. Из нее выскочили вооруженные автоматами сотрудники милиции в бронежилетах. Юрия Беленького поставили лицом к стене и надели на него наручники. Предъявление удостоверения депутата Верховного Совета 12-го созыва на отношение представителей правоохранительных структур к задержанному никак не повлияло.

После того как Юрий Беленький был доставлен в отделение милиции, выяснилось, что его задержание -- не более чем спектакль. Через час после помещения Беленького в камеру было установлено, что он не является ни рецидивистом, ни опасным государственным преступником. На него составили протокол об административном правонарушении, после чего «злоумышленник» был освобожден.

ИНИЦИАТИВЫ

ЖЕНЩИНЫ ЗА ВОЗРОЖДЕНИЕ

Отдел информации «БДГ»

Отсутствие цивилизованных возможностей для защиты своих интересов через государственные структуры привело к появлению в Беларуси множества неправительственных неполитических общественных организаций. Граждане объединяются по интересам, по возрастному и половому признакам. 14 августа состоялась учредительная конференция женского движения "За адраджэнне Айчыны».

В ней приняли участие 50 делегатов из четырех регионов Беларуси. Были представлены Минск, Минская, Гродненская и Брестская области. Председателем движения избрана Татьяна Ванина. Кроме этого, сформирован исполнительный комитет в составе 21 женщины. По предварительным подсчетам, движение уже сейчас объединяет более 2 тыс. человек. Как считают его создатели, новая организация имеет все шансы стать действительно республиканским движением женщин.

По словам Татьяны Ваниной, *права женщины в нашей республике почти ничем не защищены. Мы будем защищать эти права в семье, где основная тяжесть домашнего труда ложится на плечи женщин; на производстве, где женщин увольняют с работы в первую очередь; в социальной и политической сферах, где женщин не допускают к высшим государственным должностям.*

Основой идеологии нового движения станет национальное и культурное возрождение. По мнению Татьяны Ваниной, защита прав женщин в нашей стране неотделима от защиты прав граждан вообще. *«В конце концов, женщин, как и мужчин, хватают на митингах, сажают в тюрьмы и штрафуют»*,-- сказала председатель нового движения.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СОДРУЖЕСТВО

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ ПОРОЖДАЕТ НЕМАЛО ВОПРОСОВ

Отдел информации «БДГ»

По инициативе России 9 июля Экономический суд СНГ рассмотрел дело, связанное с реализацией договора о Таможенном союзе. Представители суда подчеркивают, что в данном случае речь не идет о неких претензиях российской стороны к белорусской. По их словам, суть дела связана с возникшими при реализации договора вопросами. В то же время интересно, что в решении Экономического суда речь идет лишь о товарах, ввозимых в Россию и Беларусь, а другие участники соглашения -- Казахстан и Кыргызстан -- не упоминаются.

Российской стороне потребовались разъяснения по двум вопросам. Во-первых, могут ли российские таможенники осуществлять контроль товаров, уже прошедших все необходимые процедуры на белорусской территории и выпущенные для свободного обращения таможенными службами Беларуси? Во-вторых, российская сторона интересовалась тем, в чей бюджет должны идти платежи за таможенные пошлины, налоги и сборы за товары, ввезенные белорусскими фирмами на белорусскую территорию для последующей реализации в России. Содержание вопросов, поставленных российской стороной, свидетельствует о том, что реализация соглашения о Таможенном союзе оказалась не настолько выгодной для России, как это представлялось ее руководству в момент подписания соглашения.

Экономический суд считает, что, поскольку сегодня в рамках Союза существует единая таможенная территория и отменен таможенный контроль при перемещении товаров между государствами-участниками, движение товаров, выпущенных для свободного обращения на территории одной из стран, не должно впоследствии ограничиваться таможенными органами другой страны.

Что касается второго вопроса, то согласно договору о Таможенном союзе суммы ввозных пошлин, имеющих эквивалентное действие, вносятся в бюджет страны, которая является страной назначения товара. Поэтому суд считает, что если в момент отгрузки товара известно, что страной назначения является Россия, сумма пошлины вносится в российский бюджет, а если известно, что страной назначения является Беларусь, то суммы платежей перечисляются в белорусский бюджет. Взимание экспортных таможенных тарифов, налогов и сборов в случае вывоза товара из этих государств не предусмотрено.

ВИЗИТЫ

ВСЕМИРНЫЙ БАНК - БЕЛАРУСЬ: ПОКА БЕЗ ПЕРЕМЕН

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

18 сентября завершился визит в Минск миссии Всемирного банка во главе с Полем Сигельбаумом, директором отдела, который отвечает за программы предоставления кредитов и другую деятельность банка в Украине и Беларуси. Во время пребывания в Минске г-н Сигельбаум ознакомил белорусское руководство с новой организационной структурой Всемирного банка, а также на месте получил информацию о состоянии дел в белорусской экономике.

Отношения страны со Всемирным банком являются важнейшим критерием инвестиционной привлекательности, надежности и стабильности экономики, а также респектабельности правительства. За последние три финансовых года кредитная активность банка в Беларуси фактически была сведена к нулю. Беларусь стала единственной страной СНГ, которая не получила ни одного кредита в то время, когда Всемирный банк выделил государствам СНГ более $10 млрд. в рамках 90 проектов.

Представители Всемирного банка считают, что это объясняется двумя основными причинами. Во-первых, правительство не выполняло согласованные с банком обязательства по реформированию экономики. Во-вторых, существуют проблемы бюрократического характера, поскольку у руководства Беларуси отсутствовал и до сих пор отсутствует четкий механизм отбора и утверждения проектов.

Представители Всемирного банка рассчитывают на то, что возобновление нормальных взаимоотношений с Беларусью возможно. Надежды на это банк связывает с недавним подписанием меморандума о взаимопонимании с правительством. Подписав документ, белорусское руководство обязалось провести либерализацию валютного рынка и политики ценообразования, ужесточить финансовые ограничения и процедуру банкротства убыточных предприятий, реализовать процесс приватизации и демонополизации, укрепить независимость банковской системы, провести стабилизацию правовой и экономической среды, создать более благоприятные условия для регистрации и налогообложения предпринимательской деятельности. Правда, оснований для оптимизма у представителей Всемирного банка не так уж и много: меморандум был подписан 18 июня, и с тех пор белорусское руководство проводит прежнюю экономическую политику, крайне далекую от взятых на себя обязательств. Между тем, если бы правительство реально выполняло оговоренные меры, Всемирный банк мог бы выделить Беларуси до $100 млн. ежегодно.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

КАЖДЫЙ ТРЕТИЙ — НЕПЛАТЕЛЬЩИК

Отдел информации «БДГ»

Просроченная задолженность населения Беларуси по коммунальным платежам составляет 30-35% от их общей суммы. Об этом 16 сентября на пресс-конференции сообщил министр жилищно-коммунального хозяйства страны Борис Батура.

По его словам, летом люди платят исправней, так как нет платежей за отопление, составляющих около 40% в общем объеме жилищно-коммунальных платежей. Если вести учет по лицевым счетам, то сумма просроченной задолженности, отметил Борис Батура, не превышает 20%. «Злостных» же неплательщиков, по его информации, не более 3%.

Министр сообщил, что в новом Жилищном кодексе, который внесен министерством на рассмотрение Палаты представителей, для граждан, не производящих оплату свыше полугода, предусмотрено выселение «в иное жилье с меньшим комфортом», то есть в менее благоустроенное. Как отметил министр, качество жилищно-коммунальных услуг повысится тогда, когда за эти услуги будут в полной мере платить те, кто ими пользуется. Ныне же финансирование отрасли идет в основном за счет перекрестного субсидирования и бюджета.

В новом отопительном сезоне жилищно-коммунальная отрасль Беларуси, по мнению министра, должна сработать не хуже, чем в прошлые годы. По его словам, подготовка к отопительному сезону находится в завершающей стадии: объем работ по замене тепловых сетей выполнен на 83%; по ремонту котельных -- на 81%. Министр сообщил, что республика имеет сегодня 120 тысяч тонн мазута из необходимых к началу отопительного сезона 160 тысяч; однако планируется, что в ближайшее время запасы будут пополнены до необходимого объема. Впрочем, есть и нерешенные вопросы. Так, из 87 котельных, которые необходимо перевести на более дешевые виды топлива, переведено лишь около 60; из подлежавших ремонту 1 млн. 300 кв. метров кровли отремонтировано около 1 млн. По данным министра, акты готовности к отопительному сезону подписаны на 87 процентах тепловых пунктов и 88 процентах систем отопления. В результате корректировки бюджета, сообщил Б.Батура, основные фонды жилищно-коммунальной отрасли формируются сегодня из следующих источников: население -- около 40 процентов, бюджет -- 28,9 процента, остальное -- перекрестное субсидирование. Увеличение бюджетного финансирования и снижение перекрестного субсидирования должны, по мнению министра, положительно сказаться на работе промышленности.

ТАМОЖНЯ

СОЛОМОНОВО РЕШЕНИЕ БЕЛОРУССКОЙ ТАМОЖНИ

Отдел информации «БДГ»

С 15 сентября в Беларуси вступили в силу новые правила таможенного оформления личного имущества при перемещении через таможенную границу республики.

Новые правила введены в соответствии с постановлением Совета Министров N 315 от 10 апреля нынешнего года. Согласно новому порядку любой гражданин при пересечении границы Беларуси обязан предъявлять к таможенному оформлению все перевозимые им вещи. В случае, если вещи будут признаны предназначенными для коммерческих или производственных целей, придется платить налоговые сборы и пошлины. Новым Положением также определено, что при ввозе автотранспортных средств необходимо предоставлять финансовые гарантии. Для автомобилей со сроком эксплуатации более трех лет ставка составляет 0,3 ЭКЮ за 1 куб. сантиметр объема двигателя; за автомобиль со сроком эксплуатации до трех лет -- 1 ЭКЮ за 1 куб. сантиметр объема двигателя.

Следует отметить, что официальный срок ввода в действие новых правил переносился четыре раза. В последний раз перенос произошел по просьбе таможенной службы Российской Федерации, которая оказалась не готова к принятию подобных мер. При этом, по сведениям «БДГ», российская сторона просила отсрочить введение новых правил на два месяца, однако Государственный таможенный комитет Беларуси согласился лишь на месячную отсрочку.

ПАРЛАМЕНТ

ПАЛАТА ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ СОСТАВЛЯЕТ ПЛАН НА ОСЕНЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

18 сентября на заседании президиума Палаты представителей будет утверждена повестка очередной парламентской сессии. Корреспондент «БДГ» обратился к руководителям двух важнейших экономических комиссий нижней палаты с просьбой рассказать о тех законопроектах, которые они намерены вынести на рассмотрение сессии.

Александр Зинченко, председатель комиссии по бюджету, налогам, банкам и финансам

-- *Александр Николаевич, как можно оценить готовность вашей комиссии к новой сессии?*

-- Во время каникул мы работали, как и все комиссии Национального собрания. В настоящее время в разработке у нас находится 19 законопроектов. Прежде всего предстоит утвердить декрет президента об уточнении основных параметров бюджета на второе полугодие текущего года. Будет рассмотрен в первом чтении проект закона о бюджетной системе. Но главный наш вопрос -- бюджет на 1998 год.

-- *В каком состоянии сейчас проект бюджета?*

-- Он еще не поступил в комиссию. Его разработкой по поручению Совета Министров занимается Министерство финансов. Мы надеемся, что Минфин выполнит поручение правительства и уже в 20-х числах сентября представит ему окончательный вариант. Мы должны получить этот проект одновременно с Советом Министров, может быть, с опозданием на один-два дня. Вот тогда комиссия и начнет работу над бюджетом. На сессию его предполагается вынести в начале следующего месяца.

-- *Кроме подготовки бюджета, к компетенции вашей комиссии относится и разработка налогового законодательства, решение вопросов реформирования налоговой системы. В какой стадии сейчас находится этот процесс?*

-- Сегодня по поручению правительства разработкой Налогового кодекса занимается Государственный налоговый комитет. Подготовлена общая часть Налогового кодекса, которая направлена для утверждения и согласования во все министерства и ведомства. Мы надеемся, что в конце октября -- начале ноября будет готова и основная часть.

Василий Хрол, заместитель председателя комиссии по экономике

-- *Василий Петрович, насколько я знаю, сейчас комиссия занимается разработкой 11 законопроектов.*

-- Сейчас их уж больше 11. К тому же на рассмотрение комиссии постоянно поступают все новые и новые вопросы. В частности, во втором чтении будет вынесен проект закона «О регулировании производства, продажи и потребления алкогольной продукции». За время, прошедшее после первого чтения, он претерпел значительные изменения исключительно в лучшую сторону. Во время парламентских каникул Советом Министров был внесен проект закона «О ценообразовании».

-- *К вашей компетенции относится разработка законопроектов, связанных с жильем и недвижимостью. Ожидаются ли какие-то существенные изменения в этой сфере?*

-- Очень важный вопрос -- Жилищный кодекс. Однако поскольку по этому закону уже сейчас возникло много споров, мы еще не можем говорить о том, в каком виде он будет принят.

Подготовлен во втором чтении проект закона «О приватизации жилищного фонда». Предполагается, что после его принятия в этой сфере произойдут очень значительные изменения. В частности, вводится приватизация жилья по действующим ценам. Если сейчас квартиру можно приватизировать за копейки, то с принятием закона стоимость приватизируемого жилья серьезно возрастет. Будет вводиться нормальная система оценки -- с учетом индексации стоимости строительства, износа основных фондов и реальной рыночной стоимости квартир.

Но при этом мы вводим нормальную систему использования чеков «Жилье». При приватизации можно будет использовать не только чеки, находящиеся в распоряжении владельца жилья, но и чеки, приобретенные гражданином в порядке, установленном законодательством. То есть квартиру можно будет приобрести за чеки, купленные на бирже или подаренные гражданину кем-то из его родственников. Чеки «Жилье», таким образом, приобретают статус нормальной ценной бумаги.

Кроме этого, снимается ряд ограничений, действовавших при приватизации квартир раньше. Можно будет приватизировать квартиры, расположенные в домах, которые являются архитектурными памятниками. Снимаются ограничения по приватизации жилья в долевую собственность.

МНЕНИЕ

УЧЕНЬЕ — СВЕТ, А НЕУЧЕНЫХ — ТЬМА

Светлана КАЛИНКИНА

Объявив войну журналистам, которая сегодня вылилась в возбуждение уголовного дела в отношении представителей ОРТ, Александр Лукашенко априори отвел себе роль мальчика для битья. Но, похоже, по своей «президентской молодости и неопытности» он и дальше намерен придерживаться самой дурацкой из всех существующих моделей самоутверждения: говорит -- черное, когда все окружающие убеждают -- белое.

Сколько раз президент Беларуси не держал свое слово, мы считать не будем, дабы просто не сбиться со счета. Что же касается «дела Шеремета», то как минимум четыреждьы Александр Лукашенко оказывался в ситуации, когда в ответ на справедливые обвинения в несвособности выполнить взятые обязательства вынужден был упорно вещать нечто в духе «сам дурак».

Вспомним телефонный разговор Александра Лукашенко с Борисом Ельциным. Президенты спокойно поговорили, отвели для решения проблемы день-два. Лукашенко даже осилил перед телекамерами милый самокритичный пассаж на счет «молод и горяч», а спустя несколько дней «вспомнил», что, оказывается, ничего не обещал г-ну Ельцину...

В тот же день Евгений Примаков был удостоен высших похвал, и мы все стали свидетелями того, как белорусский лидер произнес сакраментальное «только ради Вас!». Но стоило главе внешнеполитического ведомства России покинуть Минск, как Александр Лукашенко вновь вспомнил о том, что «суд и следствие у нас независимы». А накануне встречи в Вильнюсе и об этом забыл -- несмотря на отклонение судом ходатайства об изменении меры пресечения Дмитрию Завадскому, «посоветовал» «независимому» КГБ освободить оператора. Теперь уже «сам дурак» было адресовано журналистам -- Шеремет, дескать, ходатайств об освобождении президенту не пишет, значит, ему в СИЗО понравилось. (Ходатайства в суд, прокуратуру, на имя следователя в нашем «правовом государстве» таковыми уже не считаются).

И наконец, центровая сцена данного «поремного спектакля» -- встреча белорусского и российского лидеров в Москве, которая и должна была расставить все точки над «і». Президенты были убеждены, что они все-таки договорились. Этого не отрицали ни Ельцин, ни тем более Лукашенко. Теперь в очередной раз выяснилось, что президент Беларуси о договоренности помнит, только забыл ее суть... Вот уж поистине память юной девицы демонстрирует усатый белорусский лидер. Не к лицу!

Об этом ему 16 сентября напомнил все тот же Борис Ельцин. *«Если между двумя государственными деятелями, двумя президентами есть, достигнута договоренность, то в мировой практике просто не существует, что вдруг эта договоренность кем-то из президентов не выполняется. Такого не бывает!.. Значит, президент не додумывает... Ему надо решить так, как мы договорились, -- снять эту проблему. **Так и передайте».***

Вряд ли даже после столь жесткого заявления Ельцина белорусский лидер перестанет упорствовать. Но тут кроме как о непробиваемом упрястве речи не идет. Более интересно, что, собственно, произошло, коль всегда находившие общий язык Лукашенко и Ельцин вдруг в течение полутора месяцев говорят будто на разных языках?.. Сложно предположить, что президент России перешел на белорусский, с которым Александр Лукашенко не совсем в ладах. Скорее, Александр Григорьевич не выучил современный русский, в котором непривычные для нашего уха «свобода слова», «независимость прессы», «терпимость к политическим оппонентам» -- заняли достойное место. И Москва, похоже, решила напомнить белорусскому президенту о том, что тоже когда-то читала партийных классиков, один из которых вошел в историю автором мудрейшего девиза: «Учиться, учиться и еще раз учиться!». Теперь нам предстоит узнать, у кого же больше терпения -- у того, кто преподает урок по праву авторитетнейшего политика современности, или у того, кто «еще только учится» быть игроком «большой сцены».

Пока наш ученик выкручивается, как умеет, прибегая в ход идут все новые «увертки».

«Учил, но забыл!» И мы становимся свидетелями твердой убежденности белорусского лидера, что никто ни с кем ни о чем не договаривался.

«Я не виноват!» И президент обвиняет Павла Шеремета в организации покушения на собственную персону, а литовская полиция будто в издевку отпускает «покусителей» на все четыре стороны.

«Я исправлюсь!» И Лукашенко согласно улыбается, сидя рядом с Ельциным после завершения последних переговоров в Москве, хотя президент России в это время говорит, что «договорились проблему снять».

Вариант с недавней передачей в Москву «секретных документов, касающихся журналистов ОРТ», видимо был нацелен на еще один «беспорный» довод «первоклассника» -- **«А он сам такой.».** Впрочем, даже если подобный сценарий еще не разыгрывается, то наверняка готовится. У «БДГ», заинтересовавшейся «биографией» «сокамерников» Павла Шеремета, возникли серьезные сомнения в подлинности официальных версий по крайней мере двух из них. Никаких следов некоего г-на Балыша, подозревающегося в «покушении на изнасилование», а потому пребывающего в Гродненском СИЗО, в родной деревне по месту прописки (Сморгонский район) нами не обнаружено. Столь же «туманными» для нас пока являются и следы другого «соседа». Г-н Семенов, которого описывает Павел, оказывается как минимум лет на пятнадцать моложе человека, «легенду» которого рассказывает. Ясно, для каких целей «подсаживают» подобных клиентов. И можно быть уверенным, что конспекты «камерных откровений Шеремета» полны жестких оценок как действий белорусских властей, так и позиции «великой России», которая тем не менее до настоящего времени демонстрирует лишь неспособность договариваться даже с собственным ближайшим союзниками.

... Уроки идут своим чередом. А тем временем на календаре уже 53-й день пребывания нашего коллеги за решеткой.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ГЕННАДИЙ КАРПЕНКО: «СОПЕРНИЧЕСТВО В НЫНЕШНИХ УСЛОВИЯХ -- ГИБЕЛЬ ДЛЯ ВСЕГО ДЕМОКРАТИЧЕСКОГО ДВИЖЕНИЯ»

Стефания КАЛИНОВСКАЯ

«БДГ» продолжает серию диалогов с ведущими деятелями белорусской оппозиции. Сегодня на вопросы нашей газеты отвечает Геннадий КАРПЕНКО.

-- На последнем съезде ОГП вас избрали «единым национальным лидером». Как реализуется решение? Вы считаете, этого достаточно, чтобы возглавить демократическое движение в условиях нынешних белорусских политических реалий?

-- Выбор лидера голосованием выглядит достаточно смешным. Лидер должен сформироваться в процессе долгой напряженной работы по объединению демократических сил. К сожалению, вопрос объединения никак не решается.

-- Может быть, потому, что некому решать? Кто этот «некто», способный привести разрозненную оппозицию в боеспособный вид?

-- Я не отношу себя к людям, которые могут заявить о своем лидерстве. На сегодняшний день сложность процесса формирования лидера определяет несколько факторов. Во-первых, еще не все силы, претендующие на оппозиционность, понимают, что, действуя в одиночку, каждый на своем идеологическом поле, нельзя добиться успеха. Это уже начинают осознавать в партийных структурах на местах, доходит это и до отдельных руководителей партий. Но решительный шаг по объединению не делается. По-прежнему мешают личные амбиции. Во-вторых, ведется жесткий прессинг со стороны официальных структур в отношении любого, кто начинает претендовать на роль лидера оппозиции. В-третьих, не хватает средств -- финансовых, информационных, интеллектуальных. В-четвертых, не завершены еще разъединительные процессы. Что происходит, к примеру, в среде социал-демократов? Обнаруживается четыре партии: партия Шушкевича, партия Статкевича, Партия народного согласия и белорусское движение «Яблоко». Казалось бы, политики первой волны уже стали опытными людьми, которые не должны путать период объединения с обратным процессом.

Далее, те же митинги. Разве они сегодня организуются, как того требуют обстоятельства массового противостояния режиму личной власти? От партий демократического толка подаются сразу три заявки с тремя разными маршрутами. Этакое соревнование: кто победит? А на самом деле демонстрация того, что белорусская оппозиция состоит из «лебедей, раков и щук».

А сколько у нас политических лидеров, которые только и следят за своим рейтингом. Предвкушают, как выйдут на президентские выборы? Чушь все это! Из первой пятерки популярных политиков только Лукашенко безоговорочно лидирует в опросах общественного мнения, остальные соревнуются между собой.

Я не хочу включаться в соревнование с кем бы то ни было из демократических политиков. Потому что глубоко убежден: соперничество -- просто погибель для всего демократического движения.

-- Велика ли вероятность того, что Зенон Позняк в ближайшее время возвратится в страну?

-- Я считаю, что ему надо бы вернуться. Я имею представление о том, где он находится и чем занимается. Как он поступит, это проблема его личного самоопределения. Я бы не уезжал, что бы мне ни угрожало.

-- Каковы шансы Позняка возглавить оппозицию?

-- Достаточно весомые. Предыдущая деятельность создала ему имидж и авторитет крупного политика от БНФ. Что касается идеологических позиций, выражаемых Позняком письменно, то в свете сказанного я не стану заниматься их критикой. Если бы Позняк был здесь, я бы с ним сел и поговорил о том, что меня не устраивает в его взглядах.

-- Какова платформа, на которой могут объединиться оппозиционные силы?

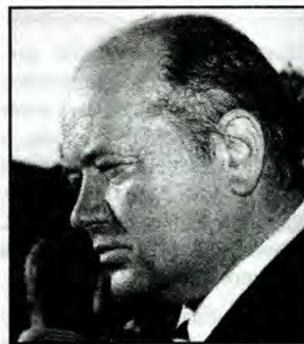
-- После объявления лидера единой оппозиции была проделана определенная работа. Мы создали Общественное коалиционное правительство, которое, однако, не охватило весь спектр партий. Поэтому ограничились другим названием -- «Национальный экономический совет» (НЭС), в который вошли представители пяти партий. Я доволен той работой, которую проделал НЭС за восемь месяцев: нами разработаны программы, произошла консолидация специалистов в семи социальных комитетах. Это достаточно широкий круг людей, способных профессионально работать в сферах экономики, правоведения, социальных, международных отношений и т.д. Я думаю, что можно говорить о создании «костяка» профессиональной оппозиционной элиты.

-- Оппозиционной -- чему?

-- Я не сторонник той идеи, что только «улица» может свергнуть сегодняшний строй. Или как-то значительно его поколебать. Нужен достаточно сильный «мозговой центр», который оппозиционен экономическому и политическому режиму в Беларуси. Сказать, что все «плохо», не составляет большого труда. Нужно было собрать людей и показать, что существуют другие способы решения проблем, организации дел в государстве, претендующем называться цивилизованным. В НЭС платформа ограничивалась поиском выхода из экономического тупика.

-- Помимо написания программ, их надо еще и реализовывать. Вы можете назвать «белорусского» Гайдара, который в случае прихода к власти демократических сил начнет осуществлять все задуманное?

-- Не надо искать «белорусского» Гайдара. Нужна политическая воля на реализацию экономической программы. Пока президент Лукашенко у власти, заниматься поисками Гайдара бессмысленно. Кто же ему даст что-нибудь реализовать? Грамотных экономистов в Беларуси наберется целая команда, в которую могут войти самые неожиданные люди. Например, раньше я негативно относился к Михаилу Чигирю. Сегодня я уверен, что этот человек готов проводить экономические реформы. Понятно, что платформа НЭС тесна для формирования единой оппозиции. Представители партий (БНФ, ОГП, БСДП (Статкевича), Партия труда, ПЗС, «Надзея», ПКБ Карякина--Новикова) приняли решение о создании более широкого движения, предварительно назвав его Объединенный демократический совет Беларуси. Эта структура включает уже 17 комитетов.



-- Какие принципы кладутся в основу будущего объединения?

-- Прежде всего, целью создания совета является защита демократии, политических и экономических свобод. И принципы всем известны. Это соблюдение Конституции (1994 года); консолидация общественно-политических сил республики и народа в целом; укрепление и расширение форм народовластия; развитие рыночных экономических отношений; развитие равноправных взаимовыгодных отношений со странами Европы и странами-соседями.

-- Следует ли серьезно сотрудничать в рамках единой оппозиции с коммунистами, если это исторически сыгранная партия?

-- Что касается партии Чикина, то это просто гроб со старым барахлом, который носится по нашей республике без попа и кадила. А вот те шаги, которые предпринимаются партией Калякина--Новикова, достаточно демократичны. Несмотря на то, что лично я не в восторге от коммунистической идеологии, нельзя отмахнуться от коммунистов только потому, что они кому-то не нравятся. Мы не можем одномоментно отказаться от социальной защиты населения, к которой оно за 70 лет привыкло. Поэтому опыт коммунистов, их желание сотрудничать нельзя сбрасывать со счетов.

-- Вы занимаете много руководящих постов, в т.ч. и в структурах Верховного Совета. Что это такое -- оппозиционный ВС, и как долго вы собираетесь исполнять там служебные обязанности?

-- В последнее время все свои усилия я отдавал работе в НЭС. Если задуманная реорганизация будет проведена, то я собираюсь полностью переключиться на работу в совете.

-- Можно ли предположить, что в отложенных трехсторонних переговорах, если они когда-либо возобновятся, уже не вы будете возглавлять делегацию от ВС-13?

-- Вопрос так не стоит. Я уверен, что переговоры возобновятся, и я буду в них участвовать. Не рассчитывая на то, что нам удастся вернуться к Конституции 1994 года, я считаю, что надо показать, до какой степени враньая доходит власть, ведя бесконечные переговоры с теми же европейцами. Можно «валять дурака» со своим народом, используя для этого СМИ и не допуская никакого инакомыслия. Но с Европой вести подобную игру не хватит ни ума, ни сил, ни средств.

ТЕМА НОМЕРА

БЮДЖЕТ-98: ПРИЗРАКИ ВОЗВРАЩАЮТСЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

Проект бюджета на 1998 год, похоже, будет мало отличаться от бюджета года нынешнего. Во всяком случае, формирование бюджетной политики планируется проводить *«на основе предпосылок продолжения начавшейся в текущем году тенденции финансовой стабилизации, активизации с учетом этого инвестиционной деятельности, являющейся главным фактором экономического роста»*. А поскольку тенденции финансовой стабилизации в этом году были более чем условными, то и новая бюджетная политика обещает быть такой же далекой от действительности, как и во все предыдущие годы.



Деньги, имеющие национальность

МИРАЖИ

Со времени прихода к власти Лукашенко в начале каждого финансового года в Беларуси регулярно намечаются тенденции макроэкономической стабилизации. Призрак этой самой стабилизации бродит по стране много месяцев; к концу года он, как правило, умирает, но с началом следующего, как птица Феникс, возрождается вновь.

При формировании бюджетов-95, -96 и -97 правительство всякий раз исходило из необходимости закрепления процессов макроэкономической стабилизации, наметившихся в отечественной экономике в предыдущем году. Этот же тезис активно эксплуатируется и при формировании бюджета на 1998 год. Правда, в отличие от предыдущих лет на этот раз призрак стабилизации не умер. Напротив, к концу года он наполнился новой жизненной силой и даже обрел некоторую материальность. Экономические успехи последних месяцев были настолько потрясающими, что даже президент слегка усомнился в их реальности.

Министерство финансов оказалось доверчивее президента. Ничуть не сомневаясь в собственной полезности и правоте, оно составляет очередной бюджетный план исходя из собственных же неоправдавшихся расчетов предыдущего года.

В первую очередь это касается показателей инфляции и бюджетного дефицита. Несмотря на то, что в первой половине 1997 года дефицит был сведен к минимуму -- 0,5% от ВВП -- и явной необходимости в печатании пустых денег не было, инфляция только за шесть месяцев превысила прогнозные показатели в полтора раза. На конец года общий уровень инфляции прогнозируется в 192%, а размер дефицита увеличен с 5,5 до 6% от ВВП.

Тем не менее план на 1998 год основывается именно на прогнозных показателях. В соответствии с ним дефицит бюджета должен составить 2% от ВВП. Основной задачей при планировании дефицита является *«обеспечение его финансирования реальными неинфляционными источниками»*. Главная ставка при этом делается на выпуск ценных бумаг. На будущий год планируются расширение продажи ГКО и реструктуризация задолженности на внутреннем финансовом рынке путем выпуска долгосрочных государственных ценных бумаг. Уровень процентных ставок предполагается привести в соответствие с определенными правительством среднемесячными темпами роста инфляции.

«Одним из предпочтительных источников финансирования бюджетного дефицита будет рассматриваться привлечение внешних государственных займов»,-- сказано в плане. Белорусское правительство все еще рассчитывает, что международные финансовые организации в самом ближайшем будущем, распихивая друг друга локтями, бросятся выдавать кредиты нашей стране. Именно поэтому, вероятно, одним из основных направлений в области финансирования бюджетного дефицита в будущем году названа *«активизация работы по линии кредита стэнд-бай»*. Излишне говорить о том, что подобные планы являются не более чем прожектами. До сих пор ни МВФ, ни Всемирный банк не изъявляли желания финансировать экономические эксперименты белорусского президента. Напротив, в ближайшем будущем Беларуси предстоит не получать новые кредиты, а расплачиваться за старые. В 1997 году заканчивается мораторий по ряду кредитов, и с 1998 года начинается их погашение. Только по уже полученному кредиту МВФ Беларуси предстоит выплатить $25 млн.

РЕАЛЬНОСТЬ

На такой зыбкой основе базируются расчеты правительства по поводу снижения в будущем году темпов роста инфляции. В соответствии с прогнозом ее среднемесячный уровень должен составлять не более 2%. Свести размер бюджетного дефицита к минимуму предполагается, с одной стороны, за счет увеличения бюджетных поступлений, с другой -- за счет проведения жесткой политики в области бюджетных расходов.

В проекте «Основных направлений бюджетной политики на 1998 год» указывается, что *«резервы сокращения налоговой нагрузки исчерпаны»*. Поэтому идти на сколько-нибудь масштабное сокращение налогов правительство не намерено. В перспективе оно собирается ограничиться локальными сокращениями доли изъятий с субъектов хозяйствования за счет налогов.

Не собирается правительство отказываться и от порочной практики, связанной с существованием внебюджетных фондов, количество которых увеличивается. За прошедшие три года размеры отчислений в них выросли настолько, что сейчас сопоставимы с собственно бюджетными платежами. На будущий год предусмотрено некоторое сокращение внебюджетных платежей, однако, судя по всему, радикально положение предприятий власть улучшать не собирается.

В проекте продекларировано уменьшение суммарной налоговой нагрузки (в том числе и за счет внебюджетных платежей) с 29,9 до 28%. Однако это касается лишь платежей в республиканский бюджет. Поэтому снижение налоговой нагрузки вряд ли ощутит каждое конкретное предприятие. Все, что недополучит республиканский бюджет, государство с лихвой компенсирует за счет очередного увеличения местных налогов. В будущем году планируется *«усилить заинтересованность местных органов власти в увеличении собственной доходной базы»*. Это означает, что в выборе налоговой политики местные власти будут свободны и в будущем году.

В нынешнем году с самой лучшей стороны проявили себя белорусские налоговики, которые сумели обеспечить поступление бюджетных доходов в объемах, значительно превышающих предусмотренные планом. Однако, как справедливо считает правительство, кое-какие деньги на руках у населения все еще остаются. Поэтому в 1998 году практику сбора налогов предполагается еще больше ужесточить. И без того фантастический уровень собираемости налогов планируется повысить за счет *«ужесточения ответственности налогоплательщиков в процессе исполнения налоговых обязательств»*. Налоговым органам предлагается усилить борьбу с сокрытием доходов и неуплатой налогов. Поскольку резервы «увеличения собираемости налогов» для юридических лиц уже исчерпаны, можно ожидать, что в 1998 году жертвой всесильных налоговых контролеров станут граждане.

Столь же декларативной остается и бюджетная политика в области государственных расходов. С одной стороны, правительство заявляет, что с целью максимального сокращения бюджетного дефицита на 1998 год *«будут сформированы реальные расходы бюджета»*, а Министерство финансов намерено четко определить приоритетные области государственного финансирования и *«перечень расходов, подлежащих сокращению»*. Но в то же время заявленный принцип жесткой экономии бюджетных средств никак не коснется социальной сферы. В новом году белорусское правительство намерено проводить ту же дорогостоящую, популистскую социальную политику, что и в все предыдущие годы. Доля средств, направляемых на финансирование социальной сферы, в бюджете нового года сохранена неизменной. Ни одна из социальных программ в новом году не будет ощутимо сокращена. Напротив, расходы на программу льготного кредитования жилищного строительства предполагается увеличить. В соответствии с планом общий объем расходов на социальную сферу составит 48% всех бюджетных расходов.

Экономить белорусские власти собираются на экономике. С целью уменьшения бюджетных расходов планируется сократить поддержку ряда отраслей экономики, обеспечить принцип разумной достаточности при финансировании бюджетной сферы, сократить число специальных государственных программ.

С одной стороны, правительство забирает у предприятий последние средства посредством отчислений по многочисленным налогам и неналоговым платежам, с другой -- сокращает и без того скудную государственную поддержку для тех предприятий, которым она необходима. До сих пор никто так и не позаботился о разработке целостной государственной концепции поддержки приоритетных отраслей экономики, о которой много говорится на протяжении последних нескольких лет. Экономя на том, на чем экономить нельзя, правительство планирует дальнейшее сокращение инвестиционных программ.

Впрочем, резервы для пополнения бюджета у Беларуси все еще есть. Приносить реальные, а не призрачные деньги могли бы торговля оружием, оплата транзита через белорусскую территорию российских энергоносителей, проведение нормальной таможенной политики. Однако эти доходы власть предпочитает оставлять для себя. В проекте бюджета на 1998 год поступления по перечисленным статьям не предусмотрены.

Очевидно, что такая политика продиктована отнюдь не соображениями экономической целесообразности. Вместо того чтобы прибегнуть к необходимому в нынешних условиях хирургическому вмешательству, белорусские власти уже три года подряд пытаются продлить агонию безнадежно больной экономики. А результаты таких действий -- постоянное снижение жизненного уровня и медленный, но неуклонный рост цен -- все острее ощущает население. Последовательно разоряемая экономика все менее способна предоставлять средства для финансирования дорогостоящей популистской политики властей.

Ассоциацией содействия экономическому развитию рассмотрен «Проект основных направлений бюджетно-налоговой политики на 1998 год»

Считаем ошибочным посылку, что формирование бюджетной политики на 1998 год предлагается производить исходя из «продолжения начавшейся в текущем году тенденции финансовой стабилизации, активизации с учетом этого инвестиционной деятельности». Нет предпосылок стабилизации, так как не сформированы соответствующие рынки, не произведены необходимые институциональные преобразования, законодательно не решены проблемы возможности реформирования государственных предприятий. Не будет оживления инвестиционной деятельности, так как не созданы мотивационные предпосылки для инвестиций гражданами республики, нет гарантий защиты инвестиций, республика имеет негативный имидж в мире.

Временное улучшение показателей в 1997 г. вызвано действием краткосрочных внешних факторов и проведением кейсианской политики накачивания денежной массы. Например, в 1996 г. Беларусь потребила не менее чем на $4,6 млрд. больше, чем произвела (ВВП составил около $12 млрд.).

Совершенно правильным представляются намерения принять в 1997-1998 годах законы «О бюджетной системе и государственных внебюджетных фондах», «О классификации доходов и расходов республиканских и местных бюджетов» и Налогового кодекса, что действительно может позволить упорядочить бюджетный процесс, создать необходимые механизмы контроля за использованием государственных финансовых ресурсов, стабилизировать и привести в систему налоговую политику, нацелить ее на повышение эффективности общественного производства.

В области налоговой политики Министерством финансов не предлагается ничего нового, кроме очередной декларации, что налоговая нагрузка будет снижена, и важного тезиса о необходимости повышения финансовой независимости местных бюджетов.

Вместе с тем, без конкретного плана снижения налогов на корпорации, без уменьшения налоговой нагрузки, упрощения учета и отчетности для малого предпринимательства, без повышения финансовой независимости местных бюджетов именно за счет налогов с малого предпринимательства рассчитывать на успех нельзя.

Считаем очень важным введение в Налоговый кодекс раздела «О консолидированном налогоплательщике», что откроет возможности к имущественной реструктуризации крупных предприятий. Надо реализовывать, а не декларировать уменьшение налоговой нагрузки на корпорации. С целью компенсации потерь бюджета полагаем правильным ввести в доходную часть доходы от продажи вооружений, земельных участков в городах и возле транспортных магистралей, сборы за транзит через территорию республики нефти, газа, других грузов, плату за аренду военных объектов. Полагали бы правильным ввести налог для населения с продаж предметов роскоши, спиртного, деликатесов.

Считаем целесообразным исключить из налогооблагаемой базы НДС износ материальных активов. Поступления налогов за счет данного источника весьма малы, в то же время они препятствуют ускорению НТП.

Предлагаемые меры в области бюджетных расходов можно поддержать, а вместе с тем считаем необходимым сократить государственные расходы:

-- на инвестиции, дотации отдельным отраслям и субъектам хозяйствования;

-- на социальные нужды за счет расширения платных услуг для обеспеченных слоев населения;

-- на органы управления, контрольные органы, МВД.

Наиболее эффективным сектором экономики (способным в короткие сроки создать множество новых рабочих мест, привлечь инвестиции, новые технологии) является малое предпринимательство. Именно этот сектор нуждается в серьезной поддержке государства. Но в проекте Министерства финансов о нем нет даже упоминания.

Что касается бюджетного дефицита, проблем управления государственным долгом, то здесь изложены лишь благие пожелания. Рассчитывать на поддержку мирового сообщества не приходится, для этого требуется коренным образом изменить проводимую политику, в том числе и экономическую.

Если в проект не будут внесены изменения, которые изложены выше, дефицит бюджета придется в очередной раз покрывать за счет инфляции.

МОНИТОРИНГ

КОГДА В ТОВАРИЩАХ СОГЛАСЬЯ НЕТ

Разногласия в руководстве российского правительства стали объектом внимания ведущих мировых изданий. Каждое из них выделяет собственных «героев». Однако основные имена -- Анатолий Чубайс, Борис Березовский, Альфред Кох.

«Дейли телеграф» (Великобритания)



«Напряженность в отношениях между соперничающими кремлевскими фракциями проявилась открыто, когда одна газета предприняла жестокую атаку на правую руку президента Ельцина, первого вице-премьер-министра Анатолия Чубайса, которого она обозвала «новым Лениным».

Атака либеральной «Независимой газеты» означает новую фазу в соперничестве между российскими бизнесменами-магнатами, поддерживаемыми их союзниками в Кремле, в момент подготовки к новому этапу приватизации.

Какая бы фракция ни одержала победу, она займет хорошую позицию, чтобы продвинуть своего преемника Ельцина, когда истечет срок его пребывания на посту или раньше, если ухудшится здоровье российского лидера.

66-летний Ельцин, правящий подчиненными с помощью системы сдержек и противовесов, был вынужден пойти на то, чтобы замять скандал. Он отложил приватизацию оспариваемого нефтяного гиганта «Роснефть» и распорядился, чтобы акции больше не продавались по заниженным ценам привилегированным бизнесменам, и пригласил в Кремль семерых ведущих российских бизнесменов, видимо, чтобы охладить их пыл.

Статья в «Независимой газете» обвинила 42-летнего Чубайса в попытке установить диктатуру в коммунистическом стиле. В статье говорится, что он покупает прессу на деньги «Онэксимбанка», контролируемого бывшим первым вице-премьером Владимиром Потаниным. Сама эта газета контролируется другим ведущим банкиром Борисом Березовским. Его положение во власти не принесло ему ожидаемых преимуществ».

«Санди таймс» (Великобритания)



«Превращение преданного друга в смертельного врага бывает быстрым. Самый могущественный союзник Бориса Ельцина -- Борис Березовский, бизнесмен-миллиардер, скоро может стать его самым опасным противником в ожесточенной посткоммунистической борьбе за власть. Головокружительное восхождение Березовского от мало оплачиваемого исследователя в научном институте до заместителя главы Совета безопасности России с широкими интересами в области нефти, автомобильной промышленности и на телевидении позволило ему объединиться с влиятельными контактами и беспрецедентной властью в правительстве.

Однако человек, который должен был символизировать зависимость президента Ельцина от крупного бизнеса, сейчас борется за свое политическое выживание. На прошлой неделе Немцов и Чубайс потребовали, чтобы российский президент разорвал свои дружеские связи с Березовским. Эта просьба отрицается, однако наблюдатели сомневаются, что Ельцин будет долго колебаться».

«Таймс» (Великобритания)



«Российский генпрокурор объявил о начале проверки обстоятельств получения гонорара в 100 тыс. долларов бывшим шефом приватизации. Эта акция может запятнать политическую репутацию правительственной реформаторской команды.

Проверка сконцентрирует внимание на авансе за книгу о процессе приватизации, который получил Альфред Кох, подавший в отставку некоторое время назад с поста главы российской приватизационной организации. Еще не опубликованная книга была заказана сомнительной швейцарской компанией.

Решение Юрия Скуратова расследовать доходы от литературной деятельности бывшего министра принято в момент усиливающегося конфликта в российских политических и деловых кругах относительно процесса приватизации, который курировал Кох.

Российский парламент проголосовал за создание комиссии по расследованию обвинений в нарушениях при проведении двух крупных аукционов этим летом. Влиятельные российские финансисты, оказавшиеся за бортом, обвинили Коха в благосклонности к «Онэксимбанку», победителю обоих тендеров. Однако официальные представители правительства отвергли жалобы как необоснованные.

Решение генерального прокурора относительно этого противоречивого дела, вероятно, лопнет, как мыльный пузырь».

КОРОТКО

КАНДИДАТЫ НЕ НАЗВАНЫ

Отдел международной информации «БДГ»

В понедельник в Брюсселе завершилось заседание Совета Европейского союза на уровне министров иностранных дел, на котором были рассмотрены международные вопросы весьма обширного спектра -- от расширения ЕС до проблем отдельных государств. Итоги заседания подвел на заключительной пресс-конференции министр иностранных дел Люксембурга, председательствующего в ЕС, Жак Поос.

Он сообщил, что министры обменялись мнениями по поводу порядка предстоящих переговоров ЕС со странами -- кандидатами на вступление в союз. По его словам, никакие решения по кандидатурам не принимались. *«Все страны заслуживают приема в союз, никто не дискриминируется, ко всем будет применен равный подход, и никаких новых разделов в Европе не будет»*,-- заявил Поос. Вместе с тем он подчеркнул, что *«начало переговоров с той или иной страной никак не связано со сроками ее приема в ЕС»*. Глава внешнеполитического ведомства Люксембурга указал, что главное -- это соответствие кандидатов необходимым критериям. Члены Совета ЕС также договорились продолжать контакты с Ираном с целью разрешения проблем, существующих между союзом и этой страной.

Совет выразил свое неудовлетворение в связи со срывом переговоров по Кипру. Однако он не связывает перспективы вступления этой страны в ЕС с их продолжением, считая, что прием Кипра в Европейский союз пойдет на пользу как греческому, так и турецкому сообществам. Люксембургский министр дал хорошую оценку муниципальным выборам, которые прошли в минувшие выходные дни в Боснии и Герцеговине, сказав, что они проведены *«в удовлетворительных условиях»*. Он также положительно оценил ситуацию в Албании, сложившуюся после законодательных выборов. Поос сообщил, что Совет рассмотрел положение на Ближнем Востоке, одобрив результаты визита в регион госсекретаря США Мадлен Олбрайт. Министры ЕС изучили возможности экономической помощи палестинской автономии, потребовав от Израиля соблюдать обязательства по выделению палестинцам их части доходов от налоговых сборов.

СКАНДАЛ

РОССИЯ-ГРУЗИЯ: ПОХМЕЛЬНЫЙ СИНДРОМ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Российско-грузинский «спиртовой конфликт», развивающийся в Дарьяльском ущелье, медленно, но верно приобретает очертания, не совсем вписывающиеся в узкий формат борьбы с контрабандой. К настоящему моменту близ границы двух стран на грузинской территории у КПП Верхний Ларс и Нижний Замарах скопилось более 1750 автомашин и цистерн со спиртом американского и турецкого производства, который российские пограничники отказываются пропустить в Россию.



Горячие грузинские парни...

Главный аспект «спиртового противостояния», с точки зрения российской стороны, состоит в необходимости максимально ограничить ввоз подобного рода продукции на территорию РФ. Необходимость вполне актуальная, особенно если принять во внимание значительное падение производства ликеро-водочной продукции в прошлом году. *«Причина не в том, что люди стали меньше пить»*, -- сказал по этому поводу Борис Ельцин в своем радиообращении 12 сентября, -- *«просто увеличилась контрабанда, резко возросло производство нелегальной продукции»*. Иначе говоря, российский президент обозначил водку не как неизбежное зло, а наоборот -- как национальную экономическую идею. Идею, в общем, не новую, ибо традиция строить бюджет «на водке» -- пусть с погрешностями -- но все же свято соблюдалась на протяжении не одного десятка лет. Нынешние налоговые поступления за счет продажи изделий ликеро-водочного сектора составляют свыше RUR 0,5 трлн. в месяц. Но бюджет, по оценкам специалистов, недополучает в два раза больше по причине как раз нелегального ввоза и производства спирта.

Действия Федеральной пограничной службы (ФПС) и Государственного таможенного комитета (ГТК), непосредственно связанных с задержанием спиртовозов на границе России и Грузии, так или иначе опирались на проделкарированную российской властью *«политическую линию в области установления контроля за внутренним производством водки»*. На этой трактовке настаивает заместитель председателя ГТК Владимир Мещеряков.

Несколько иначе расценивает действия названных служб грузинская сторона. Комментируя проблему «спиртового противостояния», пресс-секретарь президента Грузии Вахтанг Абашидзе подчеркнул, что порядок транзита грузов по территории стран СНГ регулируется соответствующим соглашением от 8 февраля 1992 года, к которому Грузия присоединилась в 1995 году. Российская сторона якобы нарушает это соглашение, отказываясь пропустить на свою территорию машины со спиртом. По утверждению Абашидзе, согласно упомянутому документу транзитные грузы освобождаются от необходимости получения разрешения на транзит и таможенный досмотр. Общий же вывод, который сделал пресс-секретарь грузинского президента, таков: *«Нарушение российской стороной в одностороннем порядке соглашения о порядке транзита грузов по территории стран СНГ может поставить под сомнение жизнеспособность Содружества»*.

Вывод этот весьма показателен в том смысле, что вскрывает еще один аспект «спиртового конфликта». Вряд ли Грузия серьезнее Украины относится к Содружеству Независимых Государств, которое Леонид Кучма назвал *«бракоразводной конторой»*. Ценность СНГ для Грузии определяется возможностью использования этого формального института в реализации своих национальных задач. Политика Эдуарда Шеварднадзе, безусловно, отличается от политики его предшественника, человека с «имперскими амбициями» Звиада Гамсахурдиа, но тем не менее они схожи в главном -- в движении к самоопределению согласно геополитическим интересам, которые все меньше совпадают с российскими. Скажем, если бы транзит каспийской нефти сосредоточился исключительно на грузинской территории, Грузия бы была не в обиде. Новороссийский нефтяной путь не вписывается в рамки грузинских интересов. В области дипломатии Тбилиси пытается пойти на более тесное сближение с Азербайджаном и Турцией и, как возможное следствие, на сближение с НАТО. В последнем случае политические позиции Грузии на Кавказе стали бы гораздо выше нынешних. Очевидно, что подобные перспективные цели усугубляют разрыв, обозначившийся в российско-грузинских отношениях.

Симптоматичными в этом смысле являются косвенно связанные со «спиртовым конфликтом» препирательства, которые российской стороной были квалифицированы как территориальные претензии Грузии. По словам замминистра иностранных дел Грузии Малхаза Какабадзе, Россия в одностороннем порядке нарушила Владикавказский протокол от 17 июня, принятый на заседании совместной грузино-российской комиссии по делимитации и демаркации госграницы. Соглашение констатировало, что участок российско-грузинской границы Верхний Ларс признается обеими сторонами спорным. По утверждению, Какабадзе, он считался таковым даже в советские времена, когда существовало лишь административное деление. После распада СССР стороны решили считать его нейтральной полосой и не предпринимать никаких действий после завершения заседания совместной комиссии. Тем не менее 22 августа российские пограничники без согласования с грузинской стороной продвинули один из погранпереходов на 500 м к югу вглубь нейтральной полосы. МИД Грузии отреагировало на это действие двумя нотами протеста, направленными российскому внешнеполитическому ведомству. Впрочем, ноты, как отметил грузинский министр, не следует считать территориальными претензиями,



...против российского медведя

поскольку россияне сами считают участок спорным. Но нарушение все-таки имело место.

Итак, обе стороны обвинили друг друга в различных нарушениях. Причем уже не столь важно, связаны ли они со спиртом. Это, конечно, не тупик для российско-грузинской дипломатии, но с каждым днем становится очевиднее, что концепции, которыми руководствовались (или, конечно, руководствовались) в своих отношениях Россия и Грузия, требуют внесения серьезных, если не кардинальных корректив.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЗА ПЯТЬ ЛЕТ «БЕЛБИЗНЕСБАНК» СТАЛ НАПОЛОВИНУ ГОСУДАРСТВЕННЫМ

Игорь ВОРОБЬЕВ

19 сентября АКБ «Белбизнесбанк» отметит пятилетнюю годовщину своей деятельности. Его официальный день рождения -- 1 сентября, однако праздничные мероприятия состоятся именно в ближайшую пятницу. На этот день намечено торжественное собрание, на которое приглашена почти вся финансовая элита Беларуси. Корреспондент «БДГ» встретился с исполнительным директором «Белбизнесбанка» Тамарой Королевой и попросил ее ответить на несколько вопросов.



-- Какие основные вехи вы бы выделили в развитии «Белбизнесбанка»?

-- Свою работу банк начал как бывший специализированный «Жилсоцбанк». Если система «Белпромстройбанка» или «Белагропромбанка» сохранилась полностью, то некоторые региональные управления и филиалы «Жилсоцбанка» на первом этапе выбрали самостоятельный путь развития. Понадобилось около года для того, чтобы руководители этих подразделений осознали необходимость объединения в единый мощный банк.

В сентябре 1992 года пять коммерческих банков -- «Минскбизнесбанк», «Жилкомбанк», «Гомельсоцбанк», «Гроднокомбанк» и «Могобанк» -- создали акционерное общество закрытого типа -- «Белбизнесбанк». Позже банк поменял свой статус на акционерное общество открытого типа. В 1995 году в систему «Белбизнесбанка» влился коллектив АКБ «Виткомбанк» (г. Витебск). За это единогласно высказались его акционеры. Акции «Виткомбанка» были заменены на акции «Белбизнесбанка» по номинальной стоимости.

-- На каких основных принципах строится работа банка?

-- С момента становления мы стремились проводить минимально рисковую политику. За это нас не раз упрекали в консерватизме. Но мы и сейчас уверены в правильности выбранного пути. Данная политика не помешала банку стать универсальным, осуществляющим весь традиционный спектр услуг, осваивать все новые формы работы. Но это делается без спешки, после предварительной подготовки.

Необходимое условие выживания любого банка -- стабильная команда. Нам удалось сохранить костяк -- людей, пришедших в банк еще пять лет назад. Изменения незначительны. Мы получили хорошее кадровое «наследство», сформированное в недрах старой советской банковской системы, в таких ее составляющих, как Госбанк, Стройбанк, Жилсоцбанк.

-- Довольны ли вы результатами пятилетней деятельности банка?

-- В общем, да. За пять лет напряженной работы с ростом собственного капитала нам удалось получить прибыль в сумме 257,8 миллиарда белорусских рублей. Доходы банка за период с 1.10.92 г. по 1.08.97 г. составили 3367,9 миллиарда. Поскольку одним из приоритетных направлений работы банка является кредитная деятельность, то и основу его доходов составляют доходы от кредитования различных отраслей народного хозяйства, которые составили 2390,2 миллиарда, или 71% в общей сумме доходов.

Из 50 действующих сегодня филиалов «Белбизнесбанка» 41, или 82%, работают с прибылью.

Наши финансовые результаты позволили решить проблему создания новых производственных площадей, направить значительные средства на техническое переоснащение филиальной сети. За период 1992--1996 гг. банком направлено 87,4 миллиарда, или 45,7% чистой прибыли на расширение и развитие производства, 16,1 миллиарда -- на увеличение уставного фонда путем индексации по увеличению номинальной стоимости акций и их количества. Почти 12% (22,3 миллиарда) чистой прибыли банка направлено на выплату дивидендов акционерам. В фонд производственного и социального развития банка направлено 40,8 миллиарда, или 21,4% чистой прибыли. Средства использованы на техническое оснащение банка, развитие и создание производственных площадей, социальные выплаты работникам банка.

-- Каковы принципы филиальной политики банка?

-- В свое время в системе «Белбизнесбанка» работало 63 филиала. Сегодня их осталось 50. Сокращение численности филиалов вызвано необходимостью оптимизации филиальной сети. К сожалению, не все филиалы выдержали испытание непредсказуемостью денежно-кредитной политики последних лет. Отдельные из них сократили, а затем и полностью утратили возможность получения балансовой прибыли. В этих условиях в стратегию банка на ходу пришлось вносить изменения. Основными направлениями нашей дальнейшей работы стали: умеренный рост активов, снижение рисков, совершенствование управления ресурсами, повышение качества обслуживания и расширение спектра услуг, оказываемых клиентам.

Наряду с этим возникла острая необходимость в проведении более продуманной линии на открытие новых и развитие ранее созданных филиалов. На основе выработанной системы «Белбизнесбанка» мы вынуждены были отойти от активного создания филиалов, уделив значительное внимание совершенствованию действующей сети, окупаемости затрат на их открытие и содержание.

В этой связи была принята жесткая установка на недопущение убыточной работы в системе банка. Наиболее тяжелым периодом в этом отношении был конец 1995 года, когда дальнейшая судьба 20 убыточных филиалов зависела от их способности выйти из кризисного положения. И надо отдать должное тем из них, которые наметили конкретные перспективы взыскания процентов за кредиты и смогли реализовать свои намерения, что позволило им увеличить доходность и получение прибыли. В то же время 12 отделений было закрыто в связи с отсутствием всяких перспектив и нецелесообразностью их дальнейшего функционирования.

-- С 1997 года банк перестал выполнять норматив Нацбанка по размеру уставного фонда. С чем это связано?

-- Действительно, единственная проблема по капиталу -- необходимость наращивания уставного фонда. В течение четырех лет «Белбизнесбанку» удавалось поддерживать его размер на нормативном уровне, установленном Нацбанком. За этот период банк осуществил восемь выпусков акций и две индексации по увеличению их номинальной стоимости, тем самым доведя его размер до 40,3 миллиарда белорусских рублей. К сожалению, в результате инфляционных процессов за истекший период нынешнего года уставный фонд банка, оцененный в ECU, значительно уменьшился. Около $1 миллиона мы не досчитались в 1995 году, после решения Нацбанка о переводе валютной части уставного капитала в белорусские рубли.

-- Намерен ли банк все же выполнить данный норматив? Если да, то каковы будут основные источники ресурсов?

-- Конечно же, банк обеспечит выполнение норматива. А вот с источниками ресурсов дело обстоит сложнее. Только 400 миллиардов белорусских рублей банк потерял вследствие перевода счетов бюджетных организаций в АСБ «Беларусбанк». Возможность найти инвестора в Беларуси практически равна нулю. Но мы работаем в этом направлении.

-- В свое время циркулировали слухи о возможном объединении «Белбизнесбанка» и «Приорбанка». Существуют ли другие проекты?

-- К нам обращаются с подобной просьбой некоторые белорусские банки. Но о чем-то конкретном говорить пока рано. После присоединения «Виткомбанка» к таким процессам мы относимся очень осторожно.

-- Чем закончился судебный процесс относительно «Виткомбанка»?

-- Если помните, «Виткомбанк» присоединился к нам банкротом. На нем «висело» 30 миллиардов убытков. В основном эти убытки возникли из-за покупки банком ресурсов для осуществления платежей клиентов по запредельным процентным ставкам. Сначала суд вынес решение в пользу «Белбизнесбанка». Однако спустя некоторое время налоговая инспекция издала новые разъяснения по взаимодействию между банками и налоговыми организациями. Дело было направлено на пересмотр. А затем первоначальное решение было отменено. Но мы надеемся, что налоговые органы хотя бы разрешат отнести присужденную к выплате сумму -- около 30 миллиардов -- на затраты банка.

-- Возможно ли участие в капитале «Белбизнесбанка» российских банков?

-- Этого отрицать нельзя.

-- Тем не менее за счет каких источников банк увеличит уставный капитал уже в ближайшее время?

-- За счет собственной прибыли. Банк будет наращивать собственный капитал. А это источник бесплатных для банка ресурсов.

-- «Белбизнесбанк» имеет статус уполномоченного банка. В каких государственных программах он принимал участие?

-- Сегодня «Белбизнесбанк» до 3/4 кредитных вложений направляет на финансирование государственных экономических программ. Только в нынешнем году на заготовку зерна выделено 500 тысяч долларов. На закладку нового урожая пойдет еще полтриллиона рублей. Мы постоянно выделяем огромные суммы на выплату зарплат и пенсий. И все это в ущерб себе.

Традиционно кредитуем социально значимые отрасли: легкую, пищевую, заготовительную, перерабатывающую отрасли, торговлю, медицину. В том, что сегодня появилась неплохая одежда, обувь наших отечественных производителей, нет дефицита с лекарствами, продуктами питания, есть и определенная заслуга «Белбизнесбанка».

-- Выполнил ли банк 209-й указ президента в части увеличения доли госсобственности?

-- Да. На сегодняшний день доля государственной собственности в уставном фонде банка составляет 47,7%, как и требовал президент. Акции за счет прибыли были выкуплены у физических лиц по номинальной стоимости и переданы госпредприятиям.

-- Каково ваше отношение к последнему важному решению Нацбанка о снижении ставки рефинансирования?

-- Очевидно, что чем ниже себестоимость произведенной продукции, в которую включается и цена банковских кредитов, тем больше возможностей будет у предприятия для технического перевооружения, решения социальных и других задач. Снижение ставки рефинансирования должно увязываться с эффективностью производства. Конкурентоспособная, востребованная продукция, издержки по производству которой не покрываются инфляционными источниками, -- путь к благополучию предприятия и экономики в целом.

-- Как складываются отношения с новым руководством Национального банка?

-- Отсутствие мелочной опеки, концентрация усилий банковского сектора на решении стратегических задач позволили преодолеть последствия кризиса и работать на перспективу. Отрадно, что к мнению банков прислушиваются. Однако доработки требует нормативная, методологическая база, ее увязка с действующим законодательством. Это сняло бы многие вопросы. Банки не тратили бы средства и время на бесплодную борьбу с зачастую субъективными мнениями различных проверяющих инстанций.

-- Каковы перспективы дальнейшего развития банка?

-- Проблемы в банковском секторе будут способствовать обострению конкуренции между банками за клиентуру и рынки банковских услуг. В этой связи основными задачами на ближайшую перспективу являются:

-- наращивание собственного капитала и принятие комплекса антиинфляционных мер по его защите;

-- оптимальное, разумное построение требований и обязательств;

-- активизация клиентской политики;

-- снижение доли активов, не приносящих доход;

-- расширение спектра активных операций банка, улучшение качества предоставляемых услуг (разработка системы льгот при обслуживании приоритетных клиентов, повышение роли маркетинговых услуг для корпоративных клиентов), диверсификация фондового портфеля банка, расширение номенклатуры и географии работы с коммерческими дорожными чеками, пластиковыми карточками, работа с металлическими счетами, активизация работы с «короткими деньгами»);

-- дальнейшая работа по улучшению качества кредитного портфеля, оказание кредитной поддержки приоритетным госпрограммам, сокращение доли проблемных долгов, проведение финансовой реструктуризации задолженности по кредитам в случаях, когда ее проведение целесообразно и может принести положительный результат;

-- продолжение работы по поиску и отбору инвестиционных проспектов в сфере малого и среднего бизнеса для кредитования в рамках выделяемых для этих целей средств ЕБРР;

-- создание финансово-промышленных групп и участие в деятельности свободных экономических зон;

-- увеличение роста доходов от внешнеэкономической деятельности;

-- совершенствование собственной информационно-аналитической системы.

Анализ деятельности АКБ «БелБизнесБанк» за 5 лет (в USD)

	01.01.93	01.01.94	01.01.95	01.01.96	01.01.97	01.08.97	01.09.97
1. Собственный капитал (тыс.USD)	92,74	974,21	9509,43	27139,13	21929,03	15165,56	15734,60
2. Уставный фонд (тыс.USD)	69,55	118,91	1132,08	3504,35	2600,00	1482,71	1469,19
-уд.вес в общей сумму ресурсов банка(%)	1,80	1,70	1,20	1,60	1,50	1,00	0,90
3. Количество филиалов	28	39	50	61	53	50	50
4. Численнось работающих	719	1747	1950	3483	3431	3123	3155
5. Итог баланса (тыс.USD)	9381,76	20386,82	135471,70	305443,4	286348,3	263355,4	274134,1
6. Всего ресурсов, имеющихся в распоряжении банка (тыс.USD)	3910,36	7163,32	93415,09	215217,3	171838,7	145831,4	152723,3
в том числе: привлеченных ресурсов	3493,04	6189,11	83905,66	188078,2	149909,6	130665,6	136988,7
7. Размещение ресурсов:кредиты всего (тыс.USD)	2897,99	6604,58	72141,51	162347,8	91929,03	83524,65	87495,44
10. Финансовый результат (прибыль+, убыток -)(тыс.USD)	154,56	1189,11	10415,09	8130,43	445,16	1416,48	1764,49

ФОРУМЫ

ПЕНСИОННАЯ РЕФОРМА ВО ИМЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

С 11 по 13 сентября в Польше под девизом «За укрепление глобализации и региональное экономическое сотрудничество» проходил международный экономический форум. Одно из его пленарных заседаний, на котором присутствовали и представители Белорусского страхового союза, было посвящено реформе общественного страхования.

В ходе выступлений и дискуссий участники заседания попытались ответить на вопрос о том, что будет представлять собой окончательный вариант реформы социального страхования и как она повлияет на экономическое развитие страны. Были проанализированы недостатки нынешней системы и возможные пути ее совершенствования. Говорилось о значении и влиянии на развитие экономик Центральной и Восточной Европы негосударственного пенсионного страхования.

Выбор направления реформы действующей системы и модели ее реализации зависит от нескольких аспектов. Во-первых, необходимо оценить, какую экономию принесет частичная коммерциализация государственному бюджету. Во-вторых, важно представлять, какую выгоду извлечет общество от образования современных и профессионально управляемых пенсионных фондов.

По оценкам ЕС, в ближайшие годы около 30 стран евро-азиатского блока будут реформировать свои пенсионные системы. Государство в новых системах должно играть ту роль, которая ему по силам. За ним будут оставлены функции контроля. Например, польские экономисты давно поняли, что в организации пенсионного страхования должен превалировать принцип капитализации, а не солидарности. По их мнению, применение принципа капитализации поможет снизить остроту демографических проблем Польши, увеличить ВВП и занятость населения. А за 40 ближайших лет рост пенсии превысит рост заработной платы.

На форуме была озвучена главная идея реформационных процессов: *«Необходимо использовать экономический рост для того, чтобы осуществить пенсионную реформу. Но мы должны так провести пенсионную реформу, чтобы она способствовала экономическому росту»*.

КРИМИНАЛ

ФАЛЬШИВОМОНЕТЧИКИ СТАЛИ ПОДДЕЛЫВАТЬ БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Пока главный банк Беларуси и подконтрольные ему банки борются за недопущение роста количества наличных денег, преступники, наоборот, пускают в обращение все новые расчетные билеты Нацбанка достоинством BLR 100 тыс. (правда, собственного производства).

Деньги изготовляются способом цветной капельно-струйной печати на принтерных устройствах для ЭВМ. К 22 августа 1997 года на централизованном криминалистическом учете в ГЭКЦ МВД Беларуси было зарегистрировано 11 фактов сбыта поддельных расчетных билетов Нацбанка Беларуси достоинством BLR 100 тыс. Местом сбыта фальшивок мошенники выбрали Брест. В этом городе и были зафиксированы все 11 фактов сбыта фальшивых денег. 11 изъятых билетов имеют одинаковый серийный номер дЕ 3693914 и следующие отличительные признаки:

-- бумага мягче подлинной, в ультрафиолетовых лучах люминесцирует голубым светом по всему полю билета;

-- рельефность изображений отсутствует;

-- водяной знак, защитная нить, защитные волокна отсутствуют;

-- элементы совмещенного рисунка на лицевой и оборотной сторонах не образуют единого орнамента при изучении на просвет;

-- микротекст не читается, выполнен неровными линиями;

-- все изображения, в том числе изображения защитных волокон, выполнены мелкими хаотично расположенными разноцветными точками;

-- на белом поле билета хорошо виден фон из разноцветных точек;

-- под воздействием воды изображение размывается из-за водорастворимости красящего вещества.

НЕСЧАСТЛИВОЕ ЧИСЛО 13

Отдел информации «БДГ»

«БДГ» уже писала о рекордном для Швейцарии ограблении. На нынешней неделе стали известны подробности этого происшествия.

Полиция уже арестовала 14 человек в Швейцарии и Италии в связи с ограблением почтового отделения в Цюрихе на сумму SFr 53 млн. ($36 млн.).

Уже известно, что 13 задержанных остаются в местах изоляции -- девять из них в Цюрихе и четверо в Милане. Четырнадцатый подозреваемый, арестованный в Цюрихе, был отпущен на свободу. Следователи заявили, что возвращено более SFr20 млн. похищенных денег.

Первыми были арестованы подозреваемые итальянец и ливанец, проживающие в Швейцарии, а также две швейцарки итальянского происхождения. Арестованы также предполагаемый главарь банды -- 38-летний итальянец из Турина, владеющий баром в Цюрихе, и 24-летний служащий итальянского происхождения ограбленного почтового отделения, которого считают «наводчиком» ограбления.

Любопытно, что в фургоне грабителей не хватило места для всей наличности, и им пришлось оставить около SFr 17 млн.

ПРОЕКТЫ

ЕВРООБЛИГАЦИИ С БЕЛОРУССКОЙ ПРОПИСКОЙ

Дмитрий МАШАРА

Однодневная массированная атака, предпринятая «Онэксимбанком» на руководство Беларуси, получила продолжение в виде конкретных финансовых проектов. Несомненно, самым весомым аргументом группы «Онэксим-МФК», повлиявшим на положительное решение главы государства относительно создания совместного банка, стало следующее соображение: будет банк -- будут инвестиции. Чаша весов колебалась около полугода, и встреча Владимира Потанина с Александром Лукашенко совпала с завершением организационных процессов.

Можно считать, что первым в списке инвестиционных проектов «Онэксим-МФК» стоит выпуск Беларусью собственных еврооблигаций. Эта идея была озвучена высшим руководством страны еще весной, а к осени о еврооблигациях не говорил только ленивый. АКБ «МФК» представил белорусскому правительству широкомасштабную программу выхода на международный рынок капитала. При этом организатором выпуска еврооблигаций готов выступить сам банк. Имея опыт размещения международных займов различных суверенных и муниципальных заемщиков, АКБ «МФК» готов выступить советником при структурировании инструмента эмиссии, оказать содействие в подготовке всей необходимой документации, организовать подписку на эмиссию и ее размещение. Он также может помочь в ведении переговоров с различными сторонами, потенциально участвующими в сделке, в том числе в выборе соорганизатора займа из числа ведущих международных инвестиционных банков на конкурсной основе, а также заняться привлечением иностранных инвесторов и подготовкой размещения ценных бумаг среди них.

Собственно, «МФК» считает возможным не ограничиваться одним наименованием международных облигаций. В перспективе Беларуси предлагается участвовать в размещении двух основных видов облигаций: еврооблигаций и глобальных сертификатов. Дебютировать целесообразнее с эмиссии еврооблигаций, учитывая ее большую приемлемость с точки зрения раскрытия информации, интереса инвесторов и вероятности успешного размещения. Конечной же целью любого эмитента должен быть выпуск глобальных облигаций и размещение их на американском рынке: в обмен на более высокие требования можно получить и более широкие возможности.

По мнению специалистов АКБ «МФК», для приобщения Беларуси к мировым финансовым рынкам сейчас очень подходящий момент. Черновую работу по выявлению потенциального спроса и определению круга инвесторов, ориентированных на бумаги восточноевропейских эмитентов, уже сделали Россия, Казахстан, Молдова и Украина. А стартовать, имея за спиной достаточно стабильный вторичный рынок этих бумаг, гораздо проще.

Применение данного инструмента Беларусью может означать привлечение среднесрочных финансовых средств по сравнительно низкой процентной ставке и получение доступа на международный финансовый рынок для будущих заимствований. Но обширная подготовительная работа и сама эмиссия стоят денег, и достаточно больших. По мнению специалистов российского банка, неминуемые расходы не должны остановить Беларусь. И высокая стоимость подготовки первого выпуска еврооблигаций по сравнению с синдицированным кредитом оправдает себя тем, что последующие выпуски будут существенно дешевле. Выплачиваемый по еврооблигациям процент часто оказывается ниже, чем по кредитам, за счет большей ликвидности долговых инструментов. Кроме того, первый выпуск откроет доступ на международные рынки капитала для других заемщиков страны.

Проект размещения белорусских еврооблигаций АКБ «МФК» предлагает проводить в 6 этапов:

1. Организация тендера среди ведущих инвестиционных банков по назначению ведущего управляющего. Подписание эксклюзивного договора с управляющим о назначении его организатором выпуска еврооблигаций, подписание мандата. При этом АКБ «МФК» готов выступить организатором еврооблигационных займов для Беларуси.

2. Подготовка обобщающего отчета о структуре и экономическом положении эмитента.

3. Разработка структуры сделки с учетом текущей ситуации на рынках. Подготовка информационного меморандума для потенциальных инвесторов.

4. Маркетинговые поездки для встреч с инвесторами. Презентации.

5. Завершение сделки.

6. Поддержка ликвидности выпущенных ценных бумаг на вторичном рынке.

Предварительные сроки реализации проекта могут составить около 20 недель, а работа по получению рейтинга будет проводиться в течение осуществления всего проекта.

Как известно, рейтинг является основой успешного размещения и дает возможность потенциальным инвесторам составить мнение о заемщике. Составлением рейтинга занимаются рейтинговые агентства, которые в своей оценке используют ряд формальных показателей, главный из которых -- отношение государственного долга к ВВП. В представленной правительству программе «МФК» предлагает воспользоваться услугами таких известных рейтинговых агентств, как Moody's, Standard & Poor's или IBCA. В дальнейшем кредитный рейтинг страны будет служить ориентиром при оценке рейтинга эмитентов с другим юридическим статусом (предприятий, банков, административно-территориальных единиц).

Как правило, организатор выпуска еврооблигаций одновременно является консультантом эмитента по получению рейтинга -- благодаря этому достигается наибольшая согласованность мероприятий по получению рейтинга и проведению эмиссии и, следовательно, экономия затрат труда, времени и средств эмитента. В связи с этим АКБ «МФК» готов выступить в качестве консультанта по присвоению Беларуси международного кредитного рейтинга. Работу в этом направлении планируется построить следующим образом: помощь в сборе информации и подготовке данных для передачи рейтинговому агентству, помощь в составлении рейтинговой книги, организация встреч официальных лиц Беларуси с агентствами. Согласно планам работа по присвоению рейтинга займет около 16 недель.

Что касается своевременности предложения «МФК» помочь Беларуси в размещении собственных еврооблигаций, то в настоящее время пять различных финансовых структур уже ведут работу в данном направлении. Причем не все из предполагаемых проектов предусматривают обязательность получения странового рейтинга. Это удешевляет подготовительную работу, но в конечном итоге увеличивает стоимость заимствования. С этой точки зрения проект «МФК» более основателен. А если учесть еще и практический опыт работы банка на международных рынках, то становится ясно, что именно его услугами, скорее всего, воспользуется белорусское правительство. В этом случае параллельно российская финансовая группа начнет работу по подготовке к осуществлению эмиссии белорусскими предприятиями и административно-территориальными единицами. Такой вариант наверняка не устроит другие финансовые структуры, оставшиеся не у дел, так что уже в сентябре обострится их борьба за собственные проекты.

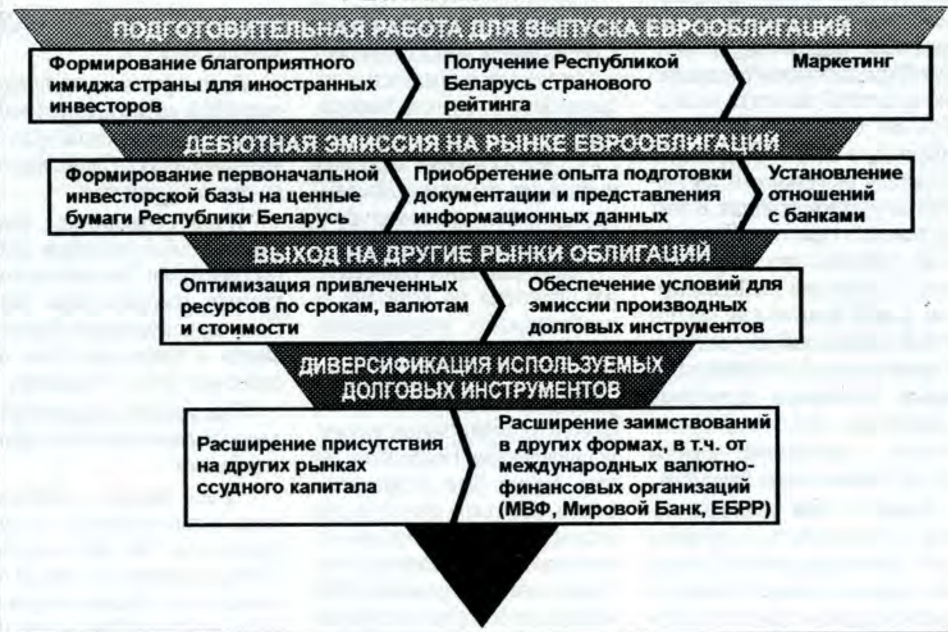
СПРАВКА «БДГ».

Еврооблигации -- это облигации, размещаемые международным синдикатом специализированных банков на международных рынках капитала среди широкого круга инвесторов из различных финансовых центров и обращающиеся одновременно на рынках ряда стран. Обращение еврооблигаций не регулируется правилами конкретной страны, в валюте которой осуществлен выпуск. Еврооблигации являются долговым инструментом, широко используемым суверенными, муниципальными и корпоративными заемщиками, обеспечивающим доступ к широчайшей базе европейских и международных инвесторов.

Еврооблигации позволяют привлечь крупные объемы финансирования на длительные сроки при выгодных условиях.

СПРАВКА «БДГ».

АКБ «МФК» стал соорганизатором трех еврооблигационных займов России ($1 млрд., DEM 2 млрд., $2 млрд.) и ведущим соорганизатором еврооблигационного займа Санкт-Петербурга ($300 млн.). Кроме того, банк выступил совместным ведущим управляющим еврооблигационного займа «Онэксимбанка». «МФК» также занимает ведущие позиции в синдикате по выпуску еврооблигаций ряда муниципалитетов и корпоративных заемщиков.



Бизнес и право

ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ 18 сентября 1997г.

ЮРИДИЧЕСКАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ

ПОЧЕМУ ВЛАДЕЛЬЦЫ ВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ ЛИШЕНЫ НЕОБХОДИМОЙ ИНФОРМАЦИИ?

Юрий ПЛАХИН

В статье «Валютный депозит: как избежать неприятных неожиданностей», опубликованной в номере «БДГ» за 11.09.97 г., рассматривались проблемы правоотношений, связанных с хранением гражданами денежных средств в иностранной валюте в банковских учреждениях. С выходом нового «Положения о счетах и вкладах физических лиц в иностранной валюте», утвержденного постановлением правления Нацбанка N20.2 от 27.08.97 г. и введенного в действие письмом от 5.09.97 г. N945, прежний порядок претерпел изменения, в связи с чем целесообразно прокомментировать некоторые его положения.

Регулированию отношений по хранению денежных средств и расчетам в Гражданском кодексе РБ посвящена ст.385, содержащая отсылку на специальное (банковское) законодательство. В кодексе отсутствуют понятия договоров банковского вклада, банковского счета; нормы, регулирующие порядок начисления процентов, обеспечение возвратности денежных средств. В такой ситуации особое значение приобретают нормативные акты Национального банка.

Право граждан на получение достоверной и своевременной информации о работе государственных органов и обязанность государственных органов и должностных лиц предоставлять гражданам возможность ознакомиться с материалами, затрагивающими их права и законные интересы, предусмотрены в ст.34 Конституции РБ в редакции, принятой на республиканском референдуме 24.11.96 г. Очевидно, что при наличии в ГК отсылки к специальному законодательству граждане имеют право ознакомиться с актами этого законодательства. Постановление Совета Министров N316 от 13.05.93 г., утвердившее «Положение о порядке регистрации нормативных актов министерств, государственных комитетов и ведомств», обязывает центральные органы государственной власти и управления регистрировать в Минюсте принимаемые нормативные акты, касающиеся прав и обязанностей граждан или носящие межведомственный характер, независимо от срока их действия или характера содержащихся сведений.

Положение N945 от 5.09.97 г. в Реестре государственной регистрации не зарегистрировано и соответственно не опубликовано, видимо, потому, что, по мнению Нацбанка, оно носит ведомственный характер и существенно не затрагивает права и законные интересы граждан. Таким образом, банки и граждане -- потенциальные клиенты банков -- заранее ставятся в неравное положение, несвойственное для участников гражданско-правовых отношений. Напротив, во II части Гражданского кодекса РФ, вступившей в силу с 1.03.96 г., договорам банковского вклада и счета посвящены главы 44 и 45, содержащие 27 статей.

Но вернемся к Положению N945 от 5.09.97 г., с введением в действие которого утратило силу Положение N141 от 31.03.93г., а также письма Нацбанка N292 от 26.03.94 г. и N463 от 11.01.95 г. Граждане могут открывать в уполномоченных банках счета и вклады в иностранной валюте следующих видов: именные счета и вклады, совместные счета и вклады, счета и вклады на предъявителя. Положение не разъясняет, в чем заключается отличие договора счета от договора вклада, а лишь перечисляет формы хранения денежных средств, относящиеся к тому или иному виду отношений.

С учетом определений, содержащихся в статьях 834 и 845 ГК РФ, по договору банковского вклада (депозита) банк принимает денежную сумму (вклад) от другой стороны (гражданина), обязуется возвратить сумму вклада и выплатить на нее проценты. На основании договора банковского счета банк обязуется принимать и зачислять поступающие на открытый клиенту счет денежные средства, выполнять распоряжения клиента о перечислении и выдаче соответствующих сумм со счета и осуществлять другие операции. Таким образом, если по банковскому депозиту клиент должен получить вложенную сумму с процентами и при этом возможность зачисления дополнительных средств или частичное их снятие ограничивается, то банковский счет -- более гибкий инструмент, позволяющий не только накапливать денежные средства, но и распоряжаться ими в пределах, установленных законодательством.

Открытие счета или вклада возможно лишь в иностранных валютах, котируемых Нацбанком Беларуси. Ограничение на зачисление и списание денег со счетов и вкладов согласно п.1.9 Положения N945 от 5.09.97 г. распространяется на операции, связанные с хозяйственной, производственной, посреднической и коммерческой деятельностью граждан. Во избежание нарушений запрета платежные документы, оформляющие распоряжение клиентов денежными средствами, должны содержать информацию о характере проводимой по счету (вкладу) операции.

В договоре на ведение и обслуживание счета (вклада) -- термин, употребленный в Положении, -- может быть определено взимание банком комиссий за проведение операций по счету или вкладу в иностранной валюте или валюте РБ, причем запрещается взимание платы в инвалюте за перевод средств на любые счета (во вклады), открытые в этом же банке.

Уменьшить расходы при открытии именного счета (вклада) можно за счет заверения подписи на карточке с образцом подписи или в договоре должностным лицом банка, а не нотариусом. Госпошлина за заверение подписи на карточке с образцом подписи нотариусом составляет 2 минимальные зарплаты, плата за заверение подписи клиента должностным лицом банка -- одну минимальную зарплату.

Валюта, размещаемая во вклад, может быть внесена клиентом в наличной форме либо переведена со счета (вклада) владельца или распорядителя вклада (лицо, на имя которого открывается вклад). Со вклада валюта может быть получена в наличной форме, переведена на счет или во вклад лица -- владельца (распорядителя) вклада, продана за валюту РБ, переведена на счета юридических лиц в случае, если у последних имеется лицензия Нацбанка на розничную торговлю или оказание услуг за иностранную валюту. Причем продажа вклада за белорусские рубли осуществляется на основании дополнительного договора, т.е. включение в договор банковского вклада условия о выдаче белорусских рублей вместо валюты вклада в случае досрочного расторжения гражданином договора запрещено.

На именные счета физических лиц зачисляется иностранная валюта в случае перевода ее из-за границы, в том числе по платежным документам, пересланным на имя владельца счета или ввезенным из-за пределов РБ, почтового перевода; взноса или перечисления владельцем счета и иными физическими лицами, когда это не связано с расчетами за товары, работы, услуги или проведением других операций, запрещенных законодательством; перечисления предприятиями, организациями; покупки валюты владельцем счета.

Следует помнить, что при снятии наличной валюты со счета или вклада в соответствии с п.9 ст.2 Закона РБ N1394-XII «О государственной пошлине» от 10.01.92 г. и п.7.3. постановления СМ РБ N105 от 26.02.93 г. «О ставках государственной пошлины» взимается госпошлина в размере 5% с суммы поступившего из-за границы денежного перевода. Не взимается госпошлина с поступающих из-за границы алиментов; сумм, поступающих в порядке наследования; авторского вознаграждения, зачисленного в установленном порядке на счет агентства по авторским правам; сумм, поступающих в возмещение причиненного вреда; сумм, вырученных от продажи принадлежащего гражданам имущества и полученных по другим делам имущественного характера, включая суммы, принадлежащие реэмигрантам и репатриантам; пенсий; сумм, поступающих от работников учреждений Республики Беларусь, расположенных за границей, и от работников, временно командированных из Республики Беларусь за границу; сумм, поступающих от военнослужащих, рабочих и служащих воинских частей и организаций Минобороны РБ по почтовым переводам; сумм, поступающих в свободно конвертируемой валюте из-за границы в пользу иностранных граждан и лиц без гражданства (кроме граждан бывшего СССР).

Клиент может осуществить следующие операции по распоряжению валютой, находящейся на его именном счете: перевести за пределы РБ; получить наличными в пределах остатка средств на счете; перевести на иные счета (во вклады), открытые на его имя; продать за валюту РБ по отдельно заключаемому договору; перевести во вклады или на счета иных физических лиц, если перечисление не связано с осуществлением хозяйственной деятельности и запрещенными операциями. Например, п.9.10. «Положения о порядке проведения валютных операций на территории РБ» N768 от 1.08.96 г. запрещает физическим лицам осуществлять платежи в иностранной валюте за субъектов хозяйствования.

«Положение о счетах и вкладах физических лиц в иностранной валюте» направлено на упорядочение и развитие отношений банков и граждан, внедрение системы банкоматов. Но нельзя не отметить, что только открытое и стабильное законодательство, доступное гражданам для ознакомления, сможет существенно упростить их взаимоотношения с организациями и повлиять на развитие экономических процессов.

В СУДАХ

СТРАХОВЩИКИ СУДЯТСЯ С БАНКИРАМИ

Ян БАЙКОВСКИЙ

Как свидетельствует практика, взаимоотношения страховых организаций и банков складываются порой совсем не безоблачно. Один из примеров тому -- конфликт, порожденный спором по поводу неосновательного, как утверждают страховщики, получения банками страховых возмещений.

Трения возникли еще в период с 1993 по 1994 гг. Тогда существовал порядок, при котором банки выдавали заемщикам кредиты, а страховые компании по заявлениям последних на определенных условиях в пользу банков страховали риск непогашения кредитов. Если заемщик (он же страхователь) не погашал кредит, то банк взыскивал страховые возмещения в судебном порядке. Полагая, что договоры страхования доброкачественны, и учитывая сложившуюся судебную практику, страховщики по требованию банков в последующем выплачивали им страховые возмещения.

Такая ситуация длилась до ноября 1994 года, когда пленум Высшего хозяйственного суда принял постановление, указав, что *«не может являться объектом страхования и рассматриваться в качестве риска невозврат (непогашение) самим заемщиком полученного им кредита. Такие договоры должны признаваться недействительными»*.

В рассматриваемых спорах за выманивание кредитов, т.е. получение их по подложным документам, заемщики осуждались в уголовном порядке. На основании приговоров судов хозяйственные суды первой инстанции признали кредитные договоры в соответствии со ст. 60 Гражданского кодекса недействительными, как сделки, заключенные под влиянием обмана. С заемщиков в пользу банков были взысканы долги с учетом инфляции. Кроме того, на основании ст. 47 Гражданского кодекса были признаны недействительными и договоры страхования, а заемщикам-страхователям были возвращены уплаченные ими страховые взносы.

Таким образом, по признанным недействительными сделкам стороны приведены в первоначальное состояние, за исключением страховщиков, которые были вынуждены вернуть страхователям страховой взнос, не получив взамен неосновательно выплаченное страховое возмещение. Хотя в соответствии со ст.470 Гражданского кодекса возврат должен был осуществить получивший его банк, как неосновательно приобретенное имущество. Учитывая данное обстоятельство, страховые компании обратились в хозяйственный суд с исками к банкам о возврате неосновательно приобретенного этими банками имущества. Судом первой инстанции иски были удовлетворены. Однако суд надзорной инстанции эти решения стал отменять.

Если проанализировать принятые судом надзорной инстанции постановления, можно выявить их противоречивость. Так, в одном из них утверждается, что, выплатив страховое возмещение, в связи с отсутствием договора страхования страховая компания погасила задолженность по кредиту. Но это невозможно сделать по двум причинам: во-первых, нет *«задолженности по кредиту»*, так как нет кредитного договора, т.е. кредита, а есть долг банку обманувшего его заемщика и уже взысканный с него решением суда; а во-вторых, *«страховая компания не являлась ни гарантом, ни поручителем, а только страховщиком и поэтому не могла и не имела права выплатить задолженность по кредиту»*, а только страховое возмещение. Это подтверждается платежными документами и решениями суда. Этим постановлением предлается вторично взыскать с бывшего заемщика долг, ранее уже взысканный с него по неотмененному решению суда о признании кредитного договора недействительным. Теперь уже в пользу страховой компании. На основании чего?

В другом постановлении суда надзорной инстанции утверждается противоположное: *«Поскольку отпали правовые основания для передачи банку имущества вследствие признания недействительным договора страхования и присуждения судом возврата сторонам в порядке реституции того имущества, которое участвовало в реализации договора, то у страховой организации возникло право требования в силу ст.470 Гражданского кодекса РБ, а у банка -- обязанность возвратить неосновательно приобретенное по сделке...»*. И имущество возвращается, но не по стоимости на сегодняшний день, т.е. без учета инфляции.

Справедливости ради следует отметить, что по одному из дел надзорной коллегией Высшего хозяйственного суда все-таки было принято решение в пользу страховщиков. Но опять же, в представлении пленуму об отмене принятого постановления утверждалось, что страховая компания пропустила срок исковой давности, так как должна была узнать о нарушении своего права с момента уплаты *«задолженности по кредиту»*.

Позиция страховщиков, убежденных в том, что сроков исковой давности они не пропускали, понятна. Поставить точку в этом многолетнем споре должен Высший хозяйственный суд Республики Беларусь, заседание

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ПРЕЗИДЕНТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

· Декрет президента Республики Беларусь от 9.09.97 г. N 16 «О некоторых мерах по упорядочению материального и социального обеспечения служащих государственного аппарата и приравненных к ним лиц»

Декретом установлено, что должностные оклады руководителей высших государственных органов и приравненных к ним лиц определяются президентом Республики Беларусь, размеры должностных окладов других государственных служащих -- Советом Министров Республики Беларусь. Президентом РБ будут определяться порядок и условия присвоения классных чинов, классов, воинских званий, а также размеры надбавок за них и выслугу лет. Декретом утверждены размеры ежемесячной доплаты к должностным окладам государственных служащих, имеющих ученую степень:

-- за ученую степень кандидата наук -- 5% должностного оклада;

-- за ученую степень доктора наук -- 10% должностного оклада.

Однако эти доплаты устанавливаются не в обязательном порядке, а по решению руководителя государственного органа. Государственным служащим запрещается осуществление в рабочее время оплачиваемой работы, не связанной с исполнением трудовых обязанностей по месту основной работы. Государственные служащие имеют право на пенсию за выслугу лет при достижении мужчинами возраста 55 лет, женщинами -- 50 лет и наличии стажа работы в качестве государственного служащего не менее 20 лет. При этом не менее двух лет стажа должно приходиться на период после 1 марта 1994 года.

· Указ президента Республики Беларусь от 8.09.97 г. N 454 «Об утверждении коллегии Комитета государственного контроля Республики Беларусь»

· Распоряжение президента Республики Беларусь от 10.09.97 г. N 273рп «О внесении изменения в распоряжение президента Республики Беларусь от 14 марта 1995 г. N 40рп»

В соответствии с изменениями проекты нормативных актов до внесения их в Администрацию президента Республики Беларусь подлежат согласованию с Государственным секретариатом Совета безопасности РБ по вопросам внутренней и внешней политики республики, затрагивающим интересы национальной безопасности и обороны, и с Комитетом государственного контроля -- по вопросам исполнения республиканского бюджета, государственной собственности, хозяйственных, финансовых и налоговых отношений.

СОВЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

· Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 4.09.97 г. N 1169 «О специальном выпуске государственных ценных бумаг»

Министерству финансов Республики Беларусь поручено произвести выпуски государственных ценных бумаг на условиях, утвержденных постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 9 августа 1996 года N 526. Данное постановление устанавливает основные условия выпуска, обращения и погашения государственных долгосрочных облигаций с купонным доходом.

· Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 4.09.97 г. N 1170 «О признании утратившим силу постановления Совета Министров Республики Беларусь от 1 февраля 1994 г. N 50 «О мерах по формированию республиканского эталонного банка данных правовой информации»

· Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 4.09.97 г. N 1171 «О предоставлении Республиканской коллегии адвокатов права пользования печатью с изображением Государственного герба Республики Беларусь»

· Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 5.09.97 г. N 1180 «Об изменении и признании утратившими силу некоторых решений правительства Республики Беларусь»

Внесены изменения в ряд постановлений правительства Республики Беларусь, связанные с преобразованием и переименованием Главного управления пограничных войск при Совете Министров Республики Беларусь в Государственный комитет пограничных войск Республики Беларусь.

· Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 5.09.97 г. N 1182 «О внесении изменений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 апреля 1995 г. N 228»

Перечень видов предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица, по которым областные и Минский городской Советы депутатов могут устанавливать ставки подоходного налога с граждан в твердых суммах, дополнен такими видами деятельности, как оказание услуг гражданам по организации международных перевозок, медицинских услуг, написание картин по заказам, оформлению подарков и букетов цветов. В новой редакции изложен порядок взыскания подоходного налога с граждан в твердых суммах, который, как и постановление, вводится в действие с 1 октября 1997 года. Согласно новому порядку твердые суммы подоходного налога уплачиваются гражданами ежемесячно до начала осуществления ими деятельности на основании извещения, которое выдается налоговыми органами. Если граждане занимаются одновременно несколькими видами деятельности, по которым установлены твердые суммы налога, то налог уплачивается по каждому виду деятельности. Если фактически полученный доход за отчетный квартал превысит в 1,5 раза сумму дохода, соответствующего установленной ставке налога, подоходный налог уплачивается в общем порядке. Порядок не распространяется на розничную реализацию товаров за наличный расчет через мелкорозничную торговую сеть, магазины при условии, что суммарная площадь торговых залов магазинов, принадлежащих одному владельцу, не превышает 25 кв.метров. Также порядок не распространяется на объекты общественного питания, торговлю на рынках, ярмарках и выставках-продажах.

· Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8.09.97 г. N 1186 «О внесении дополнения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10 сентября 1993 г. N 614»

Внесены изменения в Положение о прохождении военной службы офицерским составом вооруженных сил Республики Беларусь, согласно которым первое воинское звание офицера «младший лейтенант» может присваиваться военнослужащим, имеющим среднее образование, окончившим иностранные военные учебные заведения со сроком обучения не менее двух лет.

· Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8.09.97 г. N 1190 «Об изменении и признании утратившими силу некоторых постановлений правительства Республики Беларусь»

В связи с ликвидацией Министерства топлива и энергетики и создания Белорусского государственного энергетического концерна внесены изменения в ряд постановлений правительства, в результате которых слова «Министерство топлива и энергетики» заменены словами «Белорусский государственный энергетический концерн», а также признаны утратившими силу постановления, касающиеся кадрового состава Министерства топлива и энергетики, и постановление, утверждавшее Положение об этом министерстве.

НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ МИНИСТЕРСТВ И ВЕДОМСТВ

МИНИСТЕРСТВО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

· Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 14 августа 1997 г. N 17 «О порядке работы в зоне отчуждения ЧАЭС» (зарегистрировано в Реестре государственной регистрации 4 сентября 1997 года, рег. N 2054/12)

Согласно постановлению все министерства, ведомства, научно-исследовательские учреждения и организации, направляющие своих специалистов для выполнения специальных, научно-исследовательских и служебных работ в зону отчуждения вокруг Чернобыльской атомной электростанции, в обязательном порядке обязаны получать в Республиканском центре гигиены и эпидемиологии Минздрава РБ или Гомельском областном центре гигиены и эпидемиологии разрешение -- санитарный паспорт на право проведения работ. Допуск в зону отчуждения бригад специалистов, не имеющих «Санитарного паспорта на право работ на территории, загрязненной радиоактивными веществами», запрещается.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ

· «Инструкция о порядке производства личного досмотра граждан, следующих через таможенную границу Республики Беларусь» утверждена приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 23.01.97 г. N 24-ОД (зарегистрирована в Реестре государственной регистрации 2 сентября 1997 года, рег. N 2049/12)

Как операция таможенного контроля личный досмотр граждан может производиться в исключительных случаях по письменному разрешению начальника таможенного органа или его заместителя при наличии достаточных оснований предполагать, что гражданин, следующий через таможенную границу или находящийся в зоне таможенного контроля, в том числе в транзитной зоне аэропорта, имеет при себе вещи, ввоз или вывоз которых ограничен или запрещен. Общие положения порядка личного досмотра граждан содержатся в ст.50 Таможенного кодекса Республики Беларусь.

Личный досмотр производится в пункте таможенного оформления должностными лицами таможенного органа, получившими разрешение на производство такого досмотра. Приказом утверждается форма разрешения на производство досмотра, которое должно быть предъявлено досматриваемому гражданину. Однако при отсутствии возможности выдать разрешение такой формы в месте досмотра допускается в качестве разрешения сообщение по телефону и другим средствам связи начальника таможенного органа, председателя ГТК или их заместителей о выдаче ими разрешения. Телефонограмма в качестве разрешения признается действительной при наличии у должностного лица таможни, уполномоченного на его выдачу, оригинала разрешения на личный досмотр. По общему правилу, личный досмотр производится в отношении граждан, которым исполнилось 16 лет. Личный досмотр детей, не достигших 16 лет, проводится после получения разрешения и только в присутствии их родителей или сопровождающих лиц. Личный досмотр проводится в изолированных помещениях, которые отвечают санитарно-гигиеническим требованиям, необходимым для производства такого досмотра.

Перед проведением личного досмотра должны быть проверены документы, а также произведен внешний осмотр и досмотр имеющегося багажа. Личный досмотр производится в присутствии двух понятых одного пола с досматриваемым. Понятыми могут быть совершеннолетние дееспособные граждане, в том числе представители правоохранительных органов, исполняющие служебные обязанности в пункте таможенного оформления, сотрудники транспортных организаций, железнодорожных станций, автовокзалов, аэропортов. В качестве понятых не могут выступать должностные лица таможенных органов.

В присутствии понятых должностное лицо таможенного органа, которому поручено проведение личного досмотра, обязано предъявить гражданину разрешение на личный досмотр, разъяснить его права и обязанности, а также предложить расписаться в протоколе личного досмотра о предъявлении разрешения на личный досмотр, предложить добровольно выдать сокрытые вещи и освободить карманы одежды. После объявления о личном досмотре гражданин обязан выдать сокрытые им предметы, ценности и не препятствовать проведению в отношении его личного досмотра. Лицо, в отношении которого производится личный досмотр, имеет право пользоваться помощью адвоката, других своих представителей и переводчика; знакомиться с протоколом личного досмотра и делать в нем заявления; давать объяснения обжаловать решение о производстве личного досмотра. Личный досмотр оформляется протоколом установленной формы в двух экземплярах и подписывается всеми лицами, принимавшими участие в личном досмотре.

· «Методика производства личного досмотра» утверждена приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 12 июля 1997 г. N 227-ОД (зарегистрирована в Реестре государственной регистрации 2 сентября 1997 года, рег. N 2050/12)

Методика разработана с учетом инструкции о порядке производства личного досмотра граждан, следующих через таможенную границу Республики Беларусь, утвержденной приказом Государственного таможенного комитета от 23.01.97 г. N 24-ОД, и более подробно регламентирует процедуру проведения личного досмотра граждан. В частности, во время производства личного досмотра запрещается делать замечания относительно места нахождения и способов сокрытия вещей, а также личности досматриваемого. Процедура личного досмотра должна исключать возможность разглашения сведений интимного характера о досматриваемом, выявленных при производстве личного досмотра. Запрещается производить личный досмотр способом, унижающим человеческое достоинство. Помещение, в котором предполагается проводить личный досмотр и которое не является служебным помещением таможенного органа, должно быть до начала досмотра тщательно осмотрено должностными лицами таможенного органа. Двери в смежные помещения и окна должны быть закрыты, предметы, которые могут быть использованы как средства для нападения -- убраны.

Для производства личного досмотра лицу, в отношении которого получено разрешение на личный досмотр, предлагается пройти в помещение, предназначенное для досмотра. Во время личного досмотра, при необходимости, вход в помещение, в котором производится личный досмотр, должен охраняться вооруженным сотрудником таможенного органа.

Процедура личного досмотра оформляется протоколом, который подписывается всеми лицами, принимавшими участие в личном досмотре. В случае отказа гражданина подписать протокол в протоколе об этом делается соответствующая запись, которая заверяется подписями понятых, участвовавших в личном досмотре.

МИНИСТЕРСТВО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ИНВЕСТИЦИЙ, ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО НАУКЕ И ТЕХНОЛОГИЯМ

· «Порядок отнесения юридических лиц к инкубаторам малого предпринимательства» утвержден Государственным комитетом по науке и технологиям, Министерством предпринимательства и инвестиций Республики Беларусь 3 сентября 1997 года (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации 4 сентября 1997 года, рег. N 2051/12)

Инкубаторы малого предпринимательства создаются в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 4 июня 1997 года N 640. Инкубатором может стать юридическое лицо независимо от формы собственности, обладающее специально оборудованными под офисы и производственные площади помещениями, выразившее готовность работать в качестве инкубатора. Деятельность инкубаторов заключается в оказании услуг предприятиям и гражданам, занимающимся предпринимательской деятельностью. Оказывамые инкубаторами услуги могут быть различными, начиная с услуг по предоставлению информации (правовой, маркетинговой и т.п.), и заканчивая исследованиями рынков, предоставлением взаймы финансовых средств, экспертизами инвестиционных проектов.

Присваивает и лишает юридических лиц статуса «Инкубатор» Министерство предпринимательства и инвестиций Республики Беларусь. Статус подтверждается свидетельством установленного образца.

Для отнесения юридического лица к инкубатору необходимо представить в Министерство предпринимательства и инвестиций заявление, учредительные документы (устав, учредительный договор) и копию свидетельства о регистрации юридического лица. А также обоснование получения статуса инкубатора, в котором необходимо отразить сведения о наличии специально оборудованных помещений под офисы или производственных площадей, офисного и производственного оборудования; перечень и объемы услуг; сведения о кадровом, материально-техническом, методическом, информационном, финансовом потенциале. Документы рассматриваются в срок до тридцати дней с даты их представления, после чего принимается решение о присвоении статуса инкубатора или об отказе в его присвоении.

· «Порядок ведения Реестра инкубаторов малого предпринимательства» утвержден Государственным комитетом по науке и технологиям, Министерством предпринимательства и инвестиций Республики Беларусь 3 сентября 1997 года (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации 4 сентября 1997 года, рег. N 2052/12)

Регистрация инкубатора производится посредством записи в реестре юридических лиц, отнесенных к инкубаторам малого предпринимательства. В реестре инкубаторов малого предпринимательства содержатся перечень организаций всех форм собственности, получивших статус инкубатора малого предпринимательства, а также сведения о наименовании инкубатора, кодах ОКПО, юридическом адресе, дате и регистрационном номере решения и свидетельства о присвоении статуса инкубатора, дате и номере решения о лишении юридического лица статуса инкубатора.

Реестр ведется Министерством предпринимательства и инвестиций Республики Беларусь. Содержащиеся в нем сведения предоставляются заинтересованным юридическим и физическим лицам по их запросам.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЮ И ЭНЕРГЕТИЧЕСКОМУ НАДЗОРУ, ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ, МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ, МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИКИ

• «Порядок начисления и перечисления сумм штрафов (платежей) и применения экономических санкций за нерациональное использование топливно-энергетических ресурсов» утвержден Государственным комитетом по энергосбережению и энергетическому надзору 12 августа 1997 года, Государственным налоговым комитетом 13 августа 1997 года N 15, Министерством финансов 13 августа 1997 года, Министерством экономики Республики Беларусь 13 августа 1997 года N 28/3-3187 (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации 4 сентября 1997 года, рег. N 2053/12)

Порядок разработан в целях исполнения Закона Республики Беларусь от 21 февраля 1997 года N 20-3 «О бюджете Республики Беларусь на 1997 год», которым предусмотрено создание в 1997 году республиканского внебюджетного фонда «Энергосбережение».

Образование данного фонда предполагается за счет следующих поступлений:

-- платежей за перерасход топливно-энергетических ресурсов против установленных норм;

-- штрафов за несвоевременную установку приборов учета расхода топливно-энергетических ресурсов;

-- штрафов за несвоевременное утверждение норм расхода топливно-энергетических ресурсов;

-- штрафов за нарушение правил пользования электрической и тепловой энергией;

-- добровольных взносов юридических и физических лиц (в том числе в иностранной валюте).

Экономические санкции могут быть применены к любому юридическому лицу Республики Беларусь независимо от форм собственности и принадлежности, иностранному юридическому лицу, осуществляющему свою деятельность на территории республики, если они являются потребителями топлива, электрической и тепловой энергии и нарушают законодательство об использовании топливно-энергетических ресурсов. В процессе проверки проверяющие могут, кроме осмотра, потребовать предоставления необходимой документации, схем, паспортов оборудования, технологических карт, данных статистической отчетности, оперативных и эксплуатационных журналов, инструкций по эксплуатации, документов бухгалтерского учета расхода топлива и энергии и др.

Любое выявленное нарушение должно быть занесено проверяющим в протокол. В протоколе должны отражаться дата и место его составления; фамилия, имя и отчество, должность лица, составляющего протокол, а также лиц, участвующих в проверке; наименование и адрес проверяемых предприятий; место, время и характер выявленных нарушений; нормативный акт, предусматривающий ответственность за выявленные нарушения; расчеты и другие сведения, необходимые при рассмотрении материалов о совершенном правонарушении; предложения проверяющего по направлениям и срокам устранения нерационального использования топливно-энергетических ресурсов.

Протокол направляется председателю Государственного комитета по энергосбережению и энергетическому надзору или его заместителям через территориальные подразделения Госкомэнергосбережения с соответствующим заключением для принятия решения о применении к субъектам хозяйствования экономических санкций. Решение принимается в 15- дневный срок с момента получения материалов в присутствии представителя субъекта хозяйствования или без него.

Штраф должен быть уплачен субъектом хозяйствования в течение 15 дней со дня получения им копии постановления о наложении штрафа за счет прибыли, остающейся в распоряжении предприятия. При несоблюдении сроков уплаты штраф взыскивается в бесспорном порядке. Решение о наложение штрафа может быть обжаловано. В этом случае исчисление указанного срока приостанавливается до их рассмотрения.

С изданием настоящего порядка отменяются Методические указания «О начислении повышенной платы и применении экономических санкций за перерасход энергоносителей», утвержденные Комитетом по энергосбережению и энергетическому надзору при Совете Министров Республики Беларусь от 3.12.93 г., Госэкономпланом от 30.12.93 г. N 53-1/3-1447, Минфином от 31.12.93 г. N 03-4/180, Минэнерго от 29.12.93 г. N 22/01 (зарегистрированы в Реестре государственной регистрации 9 марта 1994 г., регистрационный N 256/12).

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК, ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

• Письмо Национального банка Республики Беларусь от 4 сентября 1997 г. N 943 и Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 4 сентября 1997 года N 05/118 «О порядке открытия специальных счетов»

Совместным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 8 августа 1997 N 1044/20 «Об аккумулировании денежных средств граждан» было установлено, что юридические лица и предприниматели, осуществляющие деятельность без образования юридического лица, могут аккумулировать денежные средства граждан только через безналичную форму расчетов. Этим же постановлением предусматривалось, что аккумулирование производится посредством перечисления гражданами собственных денежных средств на специальный счет юридического лица или предпринимателя, открываемый в установленном порядке.

Письмом от 4 сентября 1997 года N 943 Национальный банк разъясняет, что открытие, использование и закрытие специальных счетов для аккумулирования денежных средств граждан производятся в порядке, изложенном в главе 2 Положения о порядке открытия в банках расчетных (текущих) и других счетов от 7 июня 1996 N 742, с обязательным представлением дубликата извещения о присвоении учетного номера налогоплательщика.

Для открытия указанных счетов юридическим лицам и предпринимателям необходимо представлять справки от инспекций Государственного налогового комитета Республики Беларусь об отсутствии задолженности по налогам и другим обязательным платежам в бюджет и государственные внебюджетные фонды.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК

• Письмо Национального банка Республики Беларусь от 4 сентября 1997 г. N 942 «О Дополнении 1 к Правилам регулирования деятельности небанковских финансовых организаций от 19.08.96 N 92»

Правила дополнены приложениями 1, 2 и 3, в которых приводятся формы расчета показателей достаточности капитала (П1), текущей ликвидности (П2) и общей ликвидности (П3) -- формы 3701-3703.

Экономические нормативы достаточности капитала (П1), текущей ликвидности (П2), общей ликвидности (ИЗ) и размера обязательных резервов, размещаемых в Национальном банке (П4), рассчитываются на основании данных баланса по состоянию на 1-е число месяца, следующего за отчетным, передаваемых в Национальный банк по электронной почте ProCarry.

При составлении отчетности по формам 3701-3703 финансовые организации должны руководствоваться алгоритмами расчетов, которые приведены в приложениях 4, 5, 6.

• Письмо Национального банка Республики Беларусь от 4 сентября 1997 г. N 14032/969 «Об установлении срока нахождения государственных ценных бумаг и ценных бумаг Национального банка Республики Беларусь в собственности нерезидента»

Положением «О порядке инвестирования нерезидентами денежных средств в государственные ценные бумаги Республики Беларусь и ценные бумаги Национального банка Республики Беларусь», утвержденным постановлением правления Национального банка Республики Беларусь от 27.08.97 N 20.4, предусмотрено, что использование средств на покупку иностранной валюты со счетов типа «С» может быть произведено нерезидентом только после инвестирования денежных средств в государственные ценные бумаги и при условии, что ценные бумаги находились в собственности нерезидента не менее срока, устанавливаемого Национальным банком Республики Беларусь.

Национальный банк Республики Беларусь временно не устанавливает ограничений по сроку нахождения государственных ценных бумаг Республики Беларусь в собственности нерезидентов, и поэтому нерезидент может использовать средства со счетов типа «С», поступившие от реализации государственных ценных бумаг, на покупку иностранной валюты на внутреннем валютном рынке Республики Беларусь независимо от срока их нахождения в собственности нерезидента.

• Письмо Национального банка Республики Беларусь от 5 сентября 1997 г. N 31019/3351 «О применении Положения Национального банка Республики Беларусь о счетах и вкладах физических лиц в иностранной валюте от 5.09.97 г. N 945»

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК

• Письмо Национального банка Республики Беларусь от 4 сентября 1997 г. N 944 «Положение о порядке инвестирования нерезидентами денежных средств в государственные ценные бумаги Республики Беларусь и ценные бумаги Национального банка Республики Беларусь»

В утвержденном Положении содержатся правила проведения операций, связанных с инвестированием юридическими лицами--нерезидентами Республики Беларусь денежных средств в валюте Республики Беларусь в государственные ценные бумаги Республики Беларусь -- государственные краткосрочные облигации, долгосрочные государственные облигации, государственные долгосрочные облигации с купонным доходом и другие ценные бумаги, а также ценные бумаги Национального банка Республики Беларусь.

Для проведения операций по инвестированию средств в государственные ценные бумаги нерезиденты могут открывать в уполномоченных банках счета со специальным режимом использования типа «С». Счета типа «С» имеют право открывать и вести только банки, получившие специальное разрешение Национального банка Республики Беларусь. Зачисляются на счета типа «С» и списываются с него только денежные средства в белорусских рублях. На счет типа «С» могут быть зачислены суммы в валюте Республики Беларусь:

-- поступающие от продажи нерезидентом свободно конвертируемой валюты или российских рублей банку, в котором открыт счет типа «С», или Национальному банку;

-- полученные в результате погашения государственных ценных бумаг и ценных бумаг Национального банка, до этого купленных нерезидентом с оплатой со счета типа «С»;

-- полученные от реализации ценных бумаг, предварительно купленных нерезидентом с оплатой со счета типа «С» -- полученные в виде купонного дохода по ценным бумагам;

-- переведенные со счета типа «С» этого же нерезидента при его закрытии или при отзыве у уполномоченного банка разрешения. Зачисленные на счет типа «С» средства могут быть использованы на следующие операции:

-- на покупку иностранной валюты на внутреннем валютном рынке Республики Беларусь;

-- на приобретение государственных ценных бумаг и(или) ценных бумаг Национального банка;

-- для оплаты расходов, связанных с заключением и исполнением сделок с ценными бумагами;

-- для уплаты налогов, связанных с получением доходов по ценным бумагам;

-- для перевода на счета типа «Т» данного нерезидента (корреспондентский счет банка-нерезидента) либо на счет типа «Т», открытый на имя другого нерезидента.

На имя одного нерезидента банк, включая все его филиалы, может открыть только один счет типа «С». Счета «ДЕПО» нерезидентов, открывших в уполномоченных банках счета типа «С», открываются и ведутся в установленном порядке.

• Письмо Национального банка Республики Беларусь от 5 сентября 1997 г. N 945 «О Положении о счетах и вкладах физических лиц в иностранной валюте»

Банки открывают счета и вклады физическим лицам только в иностранных валютах, котируемых Национальным банком Республики Беларусь. Вид иностранной валюты, в которой открывается и ведется счет (вклад), устанавливается в договоре между банком и клиентом. Открываются следующие виды счетов и вкладов:

-- именные счета и вклады физических лиц;

-- совместные счета и вклады физических лиц;

-- счета и вклады физических лиц на предъявителя.

Владельцем именного счета (вклада) может быть физическое лицо, на имя которого открыт счет (вклад). Владелец именного счета (вклада) может распоряжаться им как лично, так и через доверенных лиц. В таком же порядке могут распоряжаться счетом и владельцы совместного счета (вклада), открытого на их имена. Владельцем и распорядителем счета (вклада) на предъявителя может быть физическое лицо, имеющее доступ к распоряжению счетом (вкладом).

Для открытия именного счета (вклада) в иностранной валюте банку представляется карточка с образцом подписи владельца счета, удостоверенная нотариально или уполномоченным лицом банка, открывающего счет. Карточка с образцом подписи владельца счета (вклада) может не представляться, если в договоре на открытие и ведение счета (вклада) физического лица предусмотрен и заполнен реквизит: «Образец подписи владельца счета». При этом образец подписи владельца счета (вклада) должен быть удостоверен уполномоченным должностным лицом банка, открывающего счет (вклад). Удостоверение подписи производится по предъявленному паспорту или заменяющему его документу. Именной счет (вклад) физического лица открывается банком после подписания договора на ведение и обслуживание именного счета (вклада) физического лица в иностранной валюте.

Для открытия совместного счета (вклада) в банк представляются те же документы, что и для открытия именного счета (вклада). Особенностью договора на ведение и обслуживание совместного счета (вклада) является то, что он должен быть подписан всеми физическими лицами, на чье имя открывается счет (вклад), а карточка образцов подписей владельца счета (вклада) должна содержать образцы подписей всех физических лиц, на имя которых открыт счет (вклад). Дополнительно представляется нотариально удостоверенное соглашение всех владельцев совместного счета (вклада) о полномочиях каждого из них по распоряжению счетом (вкладом), в котором указываются лимиты распоряжения денежными средствами для каждого владельца.

Банк выполняет распоряжения владельцев совместного счета (вклада), имеющих право им распоряжаться раздельно, в порядке очередности поступления распоряжений. При одновременном поступлении в банк противоречивых распоряжений банк может не принимать их к исполнению до урегулирования разногласий между владельцами счета. Счетом на предъявителя является счет, открытие и распоряжение которым производится физическим лицом без представления в банк документов, удостоверяющих его личность.

В качестве счета на предъявителя может быть использован только текущий счет физического лица, а в качестве счета для размещения вклада на предъявителя -- только счет, предназначенный для учета средств, размещаемых на условиях срочного депозита.

Счет на предъявителя открывается после ознакомления клиента с правилами проведениям операций по счетам на предъявителя и условиями банка на ведение и обслуживание этого счета. Если клиент принимает условия, то в качестве подтверждения своего решения он должен перечислить определенную сумму иностранной валюты на открытый счет. Минимальный размер суммы устанавливается договором между банком и физическим лицом.

Доступ к счету должен содержать не менее четырех степеней защиты от несанкционированного доступа. Распоряжаться счетом физическое лицо может при помощи специализированной компьютерной системы только из помещения банка. Основанием для проведения операции является распоряжение клиента с его электронной подписью.

В случае снятия со счета (вклада) на предъявителя иностранной валюты в полной сумме счет (вклад) закрывается. Что касается общих условий проведения операций с иностранной валютой, то Положением установлено, что не допускается зачисление и списание со счетов и вкладов физических лиц иностранной валюты по операциям, связанным с их хозяйственной, производственной, посреднической и коммерческой деятельностью.

Для контроля за использованием валюты физические лица должны представлять в банк платежные документы с указанием информации о характере операции, проводимой по счету (вкладу). С введением в действие Положения утрачивают силу:

-- Положение Национального банка Республики Беларусь об открытии и ведении текущих счетов и вкладов граждан в иностранной валюте от 31.03.93 N 141;

-- письмо Национального банка Республики Беларусь о текущих счетах граждан в иностранной валюте от 23.03.94 N 292 и об открытии счетов граждан в российских рублях от 11.01.95 N 463.

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

РАЗЪЯСНЕНИЕ О НАЛОГООБЛОЖЕНИИ СУММ, НАПРАВЛЯЕМЫХ НА УВЕЛИЧЕНИЕ УСТАВНОГО ФОНДА

Утв. приказом Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 17 июня 1997 г. N 03/86.

Государственный налоговый комитет Республики Беларусь в связи с многочисленными вопросами разъясняет следующее.

Согласно статье 26 Закона Республики Беларусь «О бухгалтерском учете и отчетности» предприятия (учреждения) переоценивают активы и пассивы в порядке и случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

Методика и коэффициенты переоценки (перерасчета) имущества (активов и пассивов) в связи с инфляцией утверждаются Советом Министров Республики Беларусь. Согласно постановлениям Кабинета Министров Республики Беларусь от 7.12.94 г. N 235 «О переоценке основных фондов предприятий и организаций и текущей индексации амортизационных отчислений» и от 30.03.95 г. N 166 «О внесении дополнений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 декабря 1994 г. N 235» переоценка основных фондов предприятий и организаций независимо от форм собственности и видов деятельности производится ежегодно по состоянию на 1 января, т.е. предусмотрена обязательность ее проведения.

В связи с этим увеличение уставного фонда (вклада учредителя--физического лица) за счет сумм, полученных от переоценки основных фондов, кроме переоценки оборотных средств, на основании постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь о переоценке основных фондов, подоходным налогом не облагается.

Заместитель председателя
А.А. Дорошенко

О СТАВКАХ ПОДОХОДНОГО НАЛОГА

Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 28 августа 1997 года N 1124 «О минимальной заработной плате и тарифной ставке первого разряда работников бюджетной сферы» установлена с 1 сентября 1997 года минимальная заработная плата в размере 200000 рублей в месяц. В связи с этим Государственный налоговый комитет Республики Беларусь доводит до сведения шкалы ставок подоходного налога в цифровом изложении.

1. С доходов, указанных в статьях 7 и 9 Закона Республики Беларусь «О подоходном налоге с граждан», подоходный налог взимается в следующих размерах:

Размер облагаемого месячного дохода	Сумма налога
1.До 2.000.000 рублей	9% с суммы дохода
2.От 2.000.001 до 3.000.000 рублей	180.000 руб. + 12% с суммы, превышающей 2.000.000 рублей
3.От 3.000.001 до 4.000.000 рублей	300.000 руб. + 15% с суммы, превышающей 3.000.000 рублей
4.От 4.000.001 до 6.000.000 рублей	450.000 руб. + 20% с суммы, превышающей 4.000.000 рублей
5.От 6.000.001 до 12.000.000 рублей	850.000 руб. + 25% с суммы, превышающей 6.000.000 рублей
6.От 12.000.001 до 14.000.000 рублей	2.350.000 руб. + 30% с суммы, превышающей 12.000.000 рублей
7.От 14.000.001 рубля и выше	2.950.000 руб. + 50% с суммы, превышающей 14.000.000 рублей

2.С доходов, указанных в статьях 10, 11, 13 закона, а также при исчислении налога исходя из совокупного годового дохода, подоходный налог взимается в следующих размерах:

Размер годового облагаемого дохода	Сумма налога
1.До 19.400.000 рублей	9% с суммы дохода
2.От 19.400.001 рубля до 29.100.000 рублей	1.746.000 рублей + 12% с суммы, превышающей 19.400.000 рублей
3.От 29.100.001 рубля до 38.800.000 рублей	2.910.000 рублей + 15% с суммы, превышающей 29.100.000 рублей
4.От 38.800.001 рубля до 58.200.000 рублей	4.365.000 рублей + 20% с суммы, превышающей 38.800.000 рублей
5.От 58.200.001 рубля до 116.400.000 рублей	8.245.000 рублей + 25% с суммы, превышающей 58.200.000 рублей
6.От 116.400.001 рубля до 135.800.000 рублей	22.795.000 рублей + 30% с суммы, превышающей 116.400.000 рублей
7.От 135.800.001 рубля и выше	28.615.000 рублей + 50% с суммы, превышающей 135.800.000 рублей

Обращаем внимание, что ставки применяются:

-- к заработной плате и другим выплатам, связанным с исполнением трудовых обязанностей (в том числе за работу по совместительству), за работы, выполненные с 1 сентября 1997 года;

-- к доходам за выполнение разовых работ и других работ, осуществляемых на основе договоров гражданско-правового характера, начисленным после 1 сентября 1997 года;

-- к доходам от предпринимательской деятельности при исчислении подоходного налога начиная с расчетов за III квартал 1997 года;

-- к другим доходам при исчислении налога после 1 сентября 1997 года.

Заместитель председателя
М.К.Ефимович

РЕТРОСПЕКТИВА. КОНТРОЛЬНОЕ СОСТОЯНИЕ

ОБ УСТАНОВЛЕНИИ ПОРЯДКА РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ И ВАЛЮТНЫХ ОПЕРАЦИЙ И О ПОВЫШЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Указ президента Республики Беларусь N 52 от 8 февраля 1995 г.

1. Установить, что субъекты хозяйствования Республики Беларусь всех форм собственности, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность, перечисляют денежные средства от экспорта продукции (работ, услуг) *) на счета в банках Республики Беларусь или в предусмотренных законодательством случаях -- на счета в иностранных банках.

Субъект хозяйствования должен обеспечить поступление:

выручки от продажи (реализации) продукции по экспортному контракту (договору) -- не позднее 120 календарных дней с даты отгрузки продукции поставщиком, а выручки от реализации работ и услуг -- не позднее 60 дней со дня выполнения работ, оказания услуг;

товара по импортному контракту--не позднее 60 календарных дней с даты проведения платежа за товар;

товара по импорту согласно бартерному контракту--не позднее 60 календарных дней с даты выполнения экспортной части этого контракта.

Для экспортеров-производителей (импортеров) определенный срок поступления выручки и товаров увеличивается Министерством внешних экономических связей с учетом установившихся ранее связей, до заключения соответствующего контракта.

Расчеты резидентов по внешнеэкономическим сделкам осуществляются только через счета резидентов Республики Беларусь, заключивших или от имени которых заключены контракты (договоры) с нерезидентами, если иное не определено Национальным банком.

Оплата или поставка товара за третьих лиц или третьими лицами по внешнеэкономическим сделкам допускается при наличии договора об уступке требования либо переводе долга, заключенного в соответствии с законодательством, лишь в тех случаях, когда стороне по такой сделке -- резиденту Республики Беларусь поступает иностранная валюта или сырье, материалы, комплектующие изделия и энергоносители, используемые для собственного производства.

Расчеты по внешнеэкономическим сделкам, по которым оформлены паспорта сделок, осуществляются через уполномоченные банки, где завизированы соответствующие паспорта сделок.

Датой отгрузки (поступления) продукции по внешнеэкономическому контракту (договору) считается день ее таможенного оформления. Если в соответствии с законодательством таможенное оформление не производится, датой отгрузки продукции считается день ее отпуска со склада экспортера, а датой поступления -- день оприходования в установленном порядке на склад импортера.

Датой выполнения работ (оказания услуг) считается дата подписания сторонами акта о приемке-сдаче выполненных работ (оказанных услуг), датой поступления выручки по экспортному контракту (договору) -- дата зачисления средств на счет экспортера в уполномоченном банке, а датой проведения платежа -- дата списания средств со счета импортера.

2. Предложить Национальному банку в двухнедельный срок со дня подписания указа привести в соответствие с ним документы, регулирующие проведение валютных операций.

3. Государственному таможенному комитету в двухнедельный срок определить и ввести порядок заполнения декларации «паспорт сделки».

4. Министерству внешних экономических связей совместно с заинтересованными центральными органами управления в месячный срок разработать и утвердить Положение о проведении товарообменных операций.

5. Утвердить прилагаемое Положение о порядке контроля за осуществлением субъектами хозяйствования всех форм собственности внешнеэкономической деятельности на территории Республики Беларусь.

6. Установить, что Комитет государственного контроля является органом валютного контроля.

Возложить на этот комитет и агентов валютного контроля контроль за осуществлением внешнеэкономической деятельности.

7. К субъектам хозяйствования всех форм собственности, осуществляющим внешнеэкономическую деятельность на территории Республики Беларусь, применяются экономические санкции:

за несанкционированное изменение условий контракта или формы расчета после пересечения товаром государственной границы Республики Беларусь -- в размере до 50 процентов контрактной стоимости;

за несанкционированное превышение сроков проведения экспортно-импортных операций -- в размере 5 процентов не полученной в установленный срок выручки (стоимости оплаченного, но не полученного в установленный срок товара) за каждый день превышения срока, но не более суммы неполученной выручки (стоимости неполученного товара);

за непредставление в срок органам валютного контроля необходимых документов -- в размере 1 процента невозвращенной экспортной выручки за каждый день задержки, но не более контрактной стоимости;

за превышение суммы пересчитанных валютных средств в сравнении с контрактной стоимостью импортных закупок -- в размере разницы между ними;

за представление недостоверной информации при получении лицензии на ввоз и вывоз товара, заполнении таможенных документов, паспорта сделки -- в размере до 20 процентов контрактной стоимости товара;

за нарушение установленного порядка перемещения товара через таможенную границу Республики Беларусь (отсутствие лицензии, разрешения или регистрации контракта при осуществлении внешнеторговой операции) -- в размере стоимости ввозимого или вывозимого товара;

за экспорт товара, оплаченного национальной валютой за нерезидента, -- в размере до 100 процентов его контрактной стоимости;

за нецелевое использование валютных средств, в том числе приобретенных на Межбанковской валютной бирже, -- в размере до 100 процентов суммы средств, использованных не по целевому назначению;

за несоблюдение сроков реализации валютных средств, приобретенных на Межбанковской валютной бирже, -- в размере 1 процента суммы нереализованных валютных средств за каждый день просрочки, но не более суммы, подлежащей реализации;

за проведение несанкционированных экспортно-импортных операций с использованием платежей без получения товара от получателя платежа и поставку товара без получения платежа от получателя товара -- в размере до 100 процентов суммы платежа или стоимости поставленного товара;

за осуществление несанкционированных расчетов в иностранной валюте между резидентами Республики Беларусь -- в размере до 100 процентов суммы платежа с плательщика и получателя платежа (с каждого);

за нецелевое использование и невозвращение в установленный срок средств в иностранной валюте, выданных под отчет, в том числе на оплату расходов по заграничным командировкам, -- в размере до 10-кратной суммы этих средств;

за непредставление Министерству статистики и анализа информации о внешнеэкономической деятельности по установленным формам отчетности и в установленные сроки -- в размере 10 процентов стоимости реализованного на экспорт или полученного по импорту за отчетный период товара.

Применение указанных экономических санкций возлагается на Комитет государственного контроля, а по основаниям, предусмотренным в абзаце четырнадцатом части первой настоящего пункта, -- также на уполномоченные органы Министерства статистики и анализа. Экономические санкции взыскиваются в доход республиканского бюджета на основании материалов проверок, представленных государственными органами, с юридических лиц в бесспорном порядке, а с предпринимателей, осуществляющих деятельность без образования юридического лица, -- в судебном порядке. Взыскивание их производится в иностранной валюте, предусмотренной условиями контракта. При ее отсутствии санкции взыскиваются в валюте Республики Беларусь по курсу Национального банка на день списания валюты со счета или уплаты штрафа, при товарообменных сделках -- в валюте Республики Беларусь по курсу Национального банка на день списания валюты со счета или уплаты экономических санкций.

В случае совершения субъектом хозяйствования по внешнеэкономической сделке нескольких предусмотренных настоящим указом нарушений экономические санкции применяются за каждое нарушение, но в совокупности не превышающие стоимости поставленного на экспорт или оплаченного по импорту товара.

Применение экономических санкций к субъекту хозяйствования не освобождает его от обязанности обеспечить поступление выручки (товара). В случае невыполнения указанной обязанности субъект хозяйствования может быть лишен Комитетом государственного контроля права проведения внешнеторговых операций.

8. Предоставить Комитету государственного контроля право приостановления по согласованию с Национальным банком операций по счетам субъектов хозяйствования, нарушивших порядок осуществления внешнеэкономической деятельности.

9. Кабинету Министров Республики Беларусь в I квартале 1995 г.:

разработать и представить президенту Республики Беларусь для внесения в Верховный Совет Республики Беларусь проект закона Республики Беларусь «О внешнеэкономической деятельности» и предложения о дополнении Кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях в части установления административной ответственности должностных лиц за нарушение нормативных актов в области внешнеэкономической деятельности;

представить президенту Республики Беларусь предложения об установлении предельных минимальных цен на поставляемые на экспорт товары, производимые на предприятиях Республики Беларусь, а также на импортируемую продукцию;

привести в соответствие с настоящим указом нормативные акты правительства Республики Беларусь, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность.

Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент Республики
Беларусь А.Лукашенко

*) Далее -- товар, если иное не предусмотрено настоящим указом.

РЕТРОСПЕКТИВА. КОНТРОЛЬНОЕ СОСТОЯНИЕ

ПОЛОЖЕНИЕ О ПОРЯДКЕ КОНТРОЛЯ ЗА ОСУЩЕСТВЛЕНИЕМ СУБЪЕКТАМИ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ ВСЕХ ФОРМ СОБСТВЕННОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ТЕРРИТОРИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Утверждено указом президента Республики Беларусь N 52 от 8 февраля 1995 г.

Общие положения

1. В данном Положении определяется порядок осуществления валютного контроля за поступлением в Республику Беларусь экспортной валютной выручки, импортных товаров, поставляемых по товарообменным сделкам или оплачиваемых с использованием иностранной валюты.

2. В этом Положении употребляются следующие термины:

«экспортер (импортер)» -- резидент Республики Беларусь, который является субъектом хозяйствования Республики Беларусь и заключил с нерезидентом Республики Беларусь внешнеторговую сделку купли-продажи, мены, комиссии или консигнации, а также внешнеэкономическую сделку на выполнение работ (оказание услуг);

«банк» -- уполномоченный банк или его филиал, где открыт счет экспортера, на который поступает валютная выручка от внешнеторговой сделки, или где открыт счет импортера, с которого проводятся платежи в иностранной валюте;

«паспорт сделки» -- основной документ валютного контроля, который оформляется экспортером или импортером, зарегистрирован в таможенных органах и содержит известия о внешнеторговой сделке, необходимые для осуществления такого контроля;

«отчет о внешнеторговых операциях» -- документ, который направляется таможенными органами в инспекцию валютного контроля и содержит обобщенные сведения о выданных за определенный период таможенными органами (на основании представленных паспортов сделок) разрешениях на размещение товаров за пределами Республики Беларусь или на ее территории;

«отчет о платежных операциях» -- документ, который направляется банком в инспекцию валютного контроля и содержит обобщенные данные о поступлении валютной выручки на счет экспортера или о проведении платежей в иностранной валюте со счета импортера в соответствии с оформленным паспортом сделки;

«ответственные лица» -- сотрудники банков, таможенных органов и Министерства внешних экономических связей, уполномоченные подписывать, регистрировать паспорта сделок и исполнять от имени названных органов другие действия по осуществлению валютного контроля;

«инспекция» -- главное и областное управления инспекции валютного контроля, управление инспекции валютного контроля по г.Минску;

«агенты или органы валютного контроля» -- таможенные органы, банки, инспекция валютного контроля, Министерство внешних экономических связей.

Порядок оформления паспорта сделки

3. По каждой внешнеторговой сделке экспортер или импортер обязан до предъявления товаров для таможенного оформления представить в таможенные органы паспорт сделки с контрактом, сведения из которого заявлены в паспорте сделки.

Порядок заполнения паспорта определяется Государственным таможенным комитетом.

4. По сделкам, в которых предусматривается проведение платежей, паспорт сделки и контракт до представления в таможенные органы должны быть завизированы ответственными лицами банка и заверены его печатью.

5. Порядок визирования паспорта сделки и контракта устанавливается Национальным банком.

6. Таможенные органы проверяют заполнение формы заявки в паспорте сделки, соответствие завизированных в банке паспорта сделки и контракта предъявляемым требованиям, образец печати банка.

7. Список служебных лиц таможни, которые имеют право на подписание и регистрацию паспортов сделок, утверждается приказом по таможне и с образцами номерных печатей этих лиц передается в инспекцию валютного контроля.

8. Первый, второй, третий экземпляры паспорта сделки и контракт после регистрации в таможне возвращаются экспортеру или импортеру.

Первый экземпляр этого паспорта используется им для таможенного оформления каждой партии товара, поставляемого согласно паспорту сделки.

Второй экземпляр паспорта сделки служит подтверждением его регистрации в таможенных органах и сохраняется экспортером или импортером в личном деле «Паспорта сделок» в порядке возрастания регистрационных номеров.

Для осуществления контроля третий экземпляр паспорта сделки передается экспортером или импортером в банк, а четвертый экземпляр его остается в таможне.

9. В случаях, когда срок поступления экспортной валютной выручки на счет экспортера, поставки товаров по импорту превышает срок, предусмотренный пунктом 1 указа «Об установлении порядка регулирования экспортно-импортных и валютных операций и повышении ответственности за нарушение законодательства в сфере внешнеэкономической деятельности», экспортер-изготовитель (импортер) обязан до представления в таможенные органы паспорта сделки и контракта согласовать с Министерством внешних экономических связей вопрос об увеличении срока.

Обязанности таможенных органов по осуществлению валютного контроля

10. Таможенное оформление товаров по внешнеторговым сделкам для необратимого размещения их в Республике Беларусь или за ее пределами проводится при наличии паспорта сделки, оформленного в соответствии с данным Положением.

11. Таможенные органы еженедельно передают в банки и инспекцию реестр зарегистрированных ими паспортов сделок и ежемесячно представляют ей отчет о внешнеторговых операциях согласно паспортам сделок, в том числе в электронном виде на магнитных носителях или по каналам связи.

Форма отчета и порядок его передачи определяются инспекцией.

12. По инициативе инспекции таможенные органы участвуют в расследовании причин несвоевременного и неполного поступления экспортной выручки импортных товаров при товарообменных операциях или проведения платежей в зарубежной валюте за импорт товаров.

Обязанности банков по осуществлению валютного контроля

13. Банки:

13.1. Проверяют соответствие данных о проведении валютных операций, предусмотренных в контракте, сведениям, заявленным в паспорте сделки, и при отсутствии оснований для отказа визируют этот паспорт;

с подписанием паспорта сделки уполномоченный банк обеспечивает расчетное обслуживание по данному контракту и выполнение функций контроля за обоснованностью платежей в иностранной валюте или поступлением валютной выручки по этому контракту.

13.2. По мере осуществления платежей по контрактам относят их на соответствующий паспорт сделки и готовят отчет о платежных операциях.

13.3. Ежемесячно представляют в инспекцию этот отчет в соответствии с оформленными паспортами сделок, в том числе в электронном виде на магнитных носителях или по каналам связи.

Форма отчета и порядок его передачи определяются инспекцией.

Обязанности Министерства внешних экономических связей по осуществлению валютного контроля

14. Министерство внешних экономических связей:

14.1. Рассматривает обоснования экспортеров-производителей (импортеров) по превышению сроков с учетом связей, которые были установлены ранее, до заключения соответствующего контракта, над сроками, установленными законодательством Республики Беларусь, и в случаях принятия этих обоснований визирует паспорт сделки и контракт.

14.2. По инициативе инспекции участвует в расследовании причин несвоевременного и неполного поступления экспортной выручки, импортных товаров при товарообменных операциях или проведения платежей в иностранной валюте за импорт товаров.

Обязанности инспекции по осуществлению валютного контроля

15. Инспекция:

15.1. Формирует банк данных валютного контроля на основании отчетов о платежных и внешнеторговых операциях, обрабатывает их и готовит необходимые оперативные и стратегические сводки.

15.2. При выявлении отклонений от порядка осуществления валютного контроля проводит расследования, по итогам которых применяет экономические или административные санкции к другим агентам или органам валютного контроля, их служебным лицам, субъектам хозяйствования в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

15.3. Привлекает к расследованию причин нарушения порядка осуществления валютного контроля другие органы государственной власти в соответствии с их компетенцией.

15.4. Оперативно информирует других агентов валютного контроля о выявленных нарушениях норм валютного регулирования и проведения товарообменных операций экспортерами и импортерами.

Обязанности экспортеров и импортеров по осуществлению внешнеторговых операций, которые являются объектами валютного контроля

16. Экспортеры и импортеры до предъявления для таможенного оформления первой партии товаров, поставляемых или получаемых по внешнеторговому контракту, обязаны оформить паспорт сделки в соответствии с требованиями данного Положения.

17. Экспортеры должны в полном объеме и в установленные сроки засчитать выручку от экспорта товаров на валютный счет в банке согласно заключенному ими контракту.

18. Импортеры обязаны в полном объеме и в установленные сроки обеспечивать поступление товаров в соответствии с заключаемым ими контрактом.

19. Экспортеры должны обеспечивать наличие реквизитов контракта в межбанковских документах (кодированном телексе, SWIFT-послании, авизо, выписке и др.), направляемых зарубежными банками в белорусский банк и подтверждающих начисление средств на корреспондентский счет банка в пользу экспортеров.

20. При установлении Министерством внешних экономических связей увеличенного срока поступления валютной выручки или товаров по импорту экспортер-производитель (импортер) должен указать его в соответствующем контракте и паспорте сделки.

21. Экспортеры и импортеры должны представлять по требованию агентов или органов валютного контроля запрашиваемые ими документы в указанные сроки.

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

О ПОРЯДКЕ ПЕРЕАДРЕСОВКИ ГРУЗОВ

Указание Министерства путей сообщения Российской Федерации от 2 июля 1997 г. N В-780у (зарегистрировано в Минюсте России 13 августа 1997 г. N 1375).

В связи с многочисленными фактами нарушений переадресовки грузов, использования процесса переадресовки для хищения грузов, в том числе путем представления фиктивных заявлений об изменении договора перевозки, в целях своевременного пресечения таких случаев, улучшения обслуживания грузоотправителей (грузополучателей) и сокращения непроизводительного простоя вагонов Министерство путей сообщения РФ приказывает:

1. Установить следующий порядок переадресовки грузов:

1.1. Переадресовку грузов в местном, прямом сообщениях, а также в государства--участники СНГ производить по письменному разрешению начальника службы грузовой и коммерческой работы железной дороги, а в пределах отделения железной дороги -- начальника железной дороги.

1.2. Переадресовку домашних вещей, перевозимых мелкими отправками и в контейнерах в местном и прямом сообщениях, производить по разрешению начальника железнодорожной станции либо начальника механизированной дистанции погрузочно-разгрузочных работ (при наличии в его распоряжении грузового района железнодорожной станции).

1.3. Переадресовку негабаритных грузов с негабаритностью выше нулевой степени в прямом сообщении производить с разрешения начальника службы перевозок железной дороги после письменного согласования с департаментом управления перевозками МПС России.

2. Переадресовку грузов, следующих в международном сообщении, производить в порядке, установленном соответствующими международными соглашениями при соблюдении следующих условий:

2.1. Переадресовку грузов, следующих транзитом по железным дорогам России, производить по первоначальным перевозочным документам через начальника входной пограничной железнодорожной станции, с оплатой провозных платежей по транзитным железным дорогам в соответствии с Инструкцией о порядке оформления перевозочных документов, взимания провозных платежей при перевозке грузов в межгосударственном и международных сообщениях.

2.2. Переадресовку импортных грузов, прибывших на железнодорожные станции назначения, производить:

-- в местном, прямом и международном (в государства--участники СНГ) в соответствии с пунктом 1.1 настоящего указания;

-- в международном сообщении (кроме государств--участников СНГ) по новым перевозочным документам по письменному разрешению департамента управления перевозками МПС России.

3. Перадресовку импортных грузов, перевозка которых оплачена экспедиторской организацией в СКВ через центр «Желдоррасчет», производить по первоначальным перевозочным документам после получения письменного разрешения на переадресовку с подтверждением об оплате перевозки до новой станции назначения этой же экспедиторской организацией в СКВ через центр «Желдоррасчет».

4. Переадресовку грузов в прямом, местном и прямом смешанном железнодорожно-водном сообщениях производить в порядке, установленном настоящим указанием и правилами перевозок грузов в прямом смешанном железнодорожно-водном сообщении при наличии письменного согласия нового грузополучателя о приеме груза.

5. При отсутствии в районе железнодорожной станции назначения получателя, указанного в накладной, переадресовку груза по указанию отправителя (через начальника железнодорожной станции отправления) производить в прямом и местном сообщениях по первоначальным документам со взысканием провозных платежей с грузополучателя на станции нового назначения.

6. Организовать прием заявлений об изменении договора перевозки грузов через дорожные центры фирменного транспортного обслуживания.

7. Обеспечить через начальника железнодорожной станции, на которой произведена переадресовка, уведомление о факте переадресовки груза начальника железнодорожной станции отправления и железнодорожной станции первоначального назначения.

8. Начальникам департаментов МПС России: управления перевозками В.С.Захаренко, грузовой и коммерческой работы В.М. Логунову, начальникам железных дорог, начальникам отделений железных дорог довести настоящее указание до сведения всех причастных работников и обеспечить контроль за его выполнением.

9. Пункт 1.4 указания МПС России от 17.12.94г. N 156у, пункт 1.4 указания МПС России от 28.06.96г. N М-557у, телеграммы МПС России от 14.12.94г. N С-14281, от 30.01.95г. N С-950 от 23.08.96г. N М-7954 считать утратившими силу.

Абзацы 1-3 параграфа 4, абзац 1 параграфа 8 и параграфа 9 раздела 17 Правил перевозок грузов, утвержденных МПС СССР 9.08.65, на территории РФ не применяются.

Первый заместитель министра путей сообщения В.Ковалев

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ РАЗЪЯСНЯЕТ

ВОПРОСЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ИСЧИСЛЕНИИ РЕСУРСНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ И ПРОЧИХ ДОХОДОВ

Письмо Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 24 июня 1997 г. N 02-04-3/5374.

НАЛОГ НА НЕДВИЖИМОСТЬ

1. ВОПРОС: *Облагается ли у белорусского предприятия налогом на недвижимость стоимость оборудования, ввезенного во временное пользование (1 год) на территорию Республики Беларусь по договору аренды с иностранной фирмой?*

ОТВЕТ: Законом Республики Беларусь «О налоге на недвижимость» предусмотрено, что плательщиками налога на недвижимость являются юридические лица, включая предприятия с иностранными инвестициями и иностранные юридические лица, а также филиалы, представительства и другие структурные подразделения юридических лиц, имеющие обособленный (отдельный) баланс и расчетный (текущий) счет.

Налогом облагаются стоимость основных производственных и непроизводственных фондов, являющихся собственностью или находящихся во владении плательщиков.

В соответствии с Методическими указаниями Главной государственной налоговой инспекции от 21.05.96 г. «О порядке исчисления и уплаты налога на недвижимость юридическими лицами» налог на недвижимость со стоимости ввезенных основных фондов на территорию Республики Беларусь по договорам аренды (лизинга) и иным договорам с иностранными предприятиями и физическими лицами и используемых для осуществления хозяйственной либо иной деятельности на территории республики уплачивается в соответствии с законодательством.

2. ВОПРОС: *Вправе ли предприятие в связи с переводом на режим консервации основных фондов путем представления уточненного расчета по налогу на недвижимость скорректировать уплату его в течение квартала?*

ОТВЕТ: Нет, т.к. сумма налога на недвижимость рассчитывается исходя из остаточной стоимости объекта обложения по состоянию на первое число первого месяца отчетного квартала. Т.е. в случае, если предприятием осуществлена консервация в течение отчетного квартала и соответственно приостановлено начисление амортизации, то сумма стоимости переведенных на консервацию основных фондов не будет облагаться налогом на недвижимость лишь начиная со следующего квартала.

3. ВОПРОС: *Открытым акционерным обществом в 1993-1994 гг. были получены импортные основные средства. Для получения ОС предприятием был взят кредит в иностранной валюте. Расчеты по кредиту до настоящего времени не произведены. Часть основных средств согласно актам введена в действие в 1993 и 1994 гг. Каков порядок проведения переоценки импортных основных средств?*

ОТВЕТ: Письмом Госкомстата от 20 ноября 1992 г. N 15-05/02 разъяснен порядок переоценки основных фондов, проводимой в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 30 марта 1992 г. N 173 «О переоценке основных фондов по состоянию на 1 января 1993 г.».

Таким образом, действие пункта 7 этого письма, в котором говорится о переоценке основных средств, приобретенных за валюту в соответствии со специальным курсом Национального банка, распространяется только на переоценку основных фондов по состоянию на 1 января 1993 г.

При переоценке основных фондов по состоянию на 1 января 1994 г. предприятия и организации руководствовались порядком переоценки основных фондов, утвержденным постановлением Госкомстата Республики Беларусь от 21 февраля 1994 г. N 12, и изменениями к нему, внесенными постановлением Госкомстата от 15 марта 1994 г. N 17, согласно которым переоценка проводилась только при помощи коэффициентов.

При переоценке основных фондов по состоянию на 1 января 1995 г. предприятия и организации руководствовались порядком переоценки основных фондов предприятий и организаций, утвержденным приказом Минстата от 27 декабря 1994 г. N 22, в соответствии с которым они могли проводить переоценку двумя способами: при помощи коэффициентов и путем прямой рыночной оценки.

При переоценке основных фондов по состоянию на 1 января 1996 г. предприятия и организации руководствовались порядком переоценки основных фондов предприятий и организаций, утвержденным приказом Минстата от 27 декабря 1994 г. N 22, и дополнениями к нему, утвержденными приказом Минстата от 19 марта 1996 г. N 83, пункт 12 которых предписывал предприятиям и организациям, имеющим кредиторскую задолженность в иностранной валюте по импортированным основным фондам, переоценивать их по единому курсу Национального банка Республики Беларусь на 1 января. Однако действие этого пункта распространяется на предприятия и организации, начиная с переоценки по состоянию на 1 января 1996 года.

ВНЕБЮДЖЕТНЫЙ ФОНД ПОДДЕРЖКИ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ

4. ВОПРОС: *Каким образом уплачивать налог на поддержку производителей сельхозпродукции, если часть договора выполнил генподрядчик, а часть субподрядчик?*

ОТВЕТ: Согласно Положению о порядке формирования и использования республиканского внебюджетного фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия в 1996 г. отчисления сумм во внебюджетный фонд производятся предприятиями и организациями, занимающимися согласно их уставу разными видами деятельности (производство продукции, работ, оказание снабженческо-сбытовых, торговых и др. услуг), от выручки (валового дохода) по каждому из видов деятельности при условии раздельного учета затрат.

Методическими указаниями «О порядке исчисления и уплаты в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия» ст. 5, п. 10 установлено, что «по строительным организациям налог уплачивают тресты, объединения, комбинаты, фирмы и другие объекты, являющиеся единым производственно-хозяйственным комплексом по выпуску конечной продукции».

Отчисления в указанный фонд генподрядчик и субподрядчик организации производят исходя из объема работ, выполненных собственными силами.

5. ВОПРОС: *Предприятие занимается в основном торгово-закупочной деятельностью. Наряду с оптовой куплей-продажей бумаги предприятие приобретает бумагу и передает ее в качестве давальческого сырья сторонней организации-фабрике для изготовления тетрадей, которые затем самостоятельно реализует на рынках Республики Беларусь и за ее пределами.*

Производится ли исчисление предприятием отчислений во внебюджетный фонд поддержки сельскохозяйственных производителей в размере 1% от выручки от реализации тетрадей в полном объеме или выручка от реализации тетрадей при расчете сельскохозяйственного налога уменьшается на сумму отчислений в размере 6% от дохода на пополнение собственных оборотных средств?

ОТВЕТ: В соответствии с п. 17 раздела 6 Методических указаний Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 34 от 20 сентября 1996 г. «О порядке исчисления и уплаты отчислений в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия» «отчисления во внебюджетный фонд предприятиями и организациями, осуществляющими торговую и торгово-производственную деятельность, производятся с валового дохода, уменьшенного на размер отчислений в размере 6 процентов за счет валового дохода для пополнения собственных оборотных средств».

«... Если предприятие покупает сырье (полуфабрикат), подвергает его дальнейшей переработке, самостоятельно или с помощью сторонних организаций, а затем реализует произведенную из этого сырья готовую продукцию (товары), то отчисления во внебюджетный фонд производятся исходя из выручки от реализации продукции». (Пункт 7 раздел 5 вышеуказанных Методических указаний).

ДОРОЖНЫЙ ФОНД

6. ВОПРОС: *Каков порядок уплаты отчислений в дорожный фонд, если:*

а) предприятие занимается реализацией бензина?

б) предприятие покупает нефтепродукты, с помощью сторонней организации перерабатывает их в битум, который в последующем реализуется?

в) предприятие реализует «чужие» нефтепродукты по договору комиссии?

ОТВЕТ: а) согласно письму Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 02-03/9551 от 6.11.96 г. «предприятия и организации, осуществляющие сбыт бензинов, дизтоплива, сжатого и сжиженного газа, производят отчисления средств в дорожный фонд в размере 1 процента от валового дохода, определенного как разница между выручкой от реализации нефти, нефтепродуктов и газа и расходами на их покупку, за вычетом отчислений во внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, отчислений во внебюджетный фонд на содержание жилищного фонда, налога на добавленную стоимость и акцизов»;

б) если предприятие покупает сырье, подвергает его дальнейшей переработке (самостоятельно или с помощью сторонних организаций), а затем реализует произведенную из этого сырья продукцию, то отчисления средств в дорожный фонд производятся в размере 1% от объема произведенной продукции;

в) при реализации нефтепродуктов на условиях договора комиссии отчисления в дорожный фонд производятся в размере 0,3% от товарооборота.

ЧРЕЗВЫЧАЙНЫЙ НАЛОГ

7. ВОПРОС: *Предприятие выделило работнику, состоящему в штате, материальную помощь на строительство индивидуального жилого дома (помощь безвозмездная).*

Работник нуждается в улучшении жилищных условий, имеются все документы, подтверждающие этот факт. У работника имеется также решение исполкома о выделении участка для строительства жилого дома.

Облагается ли вышеуказанная материальная помощь чрезвычайным налогом?

ОТВЕТ: Согласно Методическим указаниям N 27 от 9.07.96 г. «О порядке исчисления уплаты в бюджет чрезвычайного налога для ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС» при исчислении чрезвычайного налога следует иметь в виду, что не учитываются в составе фонда заработной платы и, следовательно, не подлежат обложению чрезвычайным налогом выплаты: раздел 13 п. 4.1.7. «... материальная помощь работникам для первоначального взноса на кооперативное жилищное строительство, на частичное погашение кредита, предоставленного на кооперативное и индивидуальное жилищное строительство». Так как работнику, имеющему индивидуальный участок для строительства жилого дома, была выделена материальная помощь не для погашения кредита, используемого на строительство жилья, следовательно, она не освобождается от уплаты чрезвычайного налога.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОШЛИНА

8. ВОПРОС: *Можно ли квалифицировать в качестве нарушения порядка взимания государственной пошлины случаи, когда государственная пошлина за регистрацию расторжения брака на основании решения суда уплачена в размере и по ставкам, действовавшим на дату принятия судом решения, тогда как на день регистрации акта гражданского состояния уже действуют иные ставки?*

ОТВЕТ: Нет, т.к. согласно Методическим указаниям Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 11 от 5.09.95 г. «О государственной пошлине» размер подлежащей к внесению в доход бюджета государственной пошлины за расторжение брака определяется судом по ставкам, действующим на дату вынесения им соответствующего решения. Иными словами, государственная пошлина за регистрацию расторжения брака должна быть уплачена в размере, указанном в решении суда, вне зависимости от даты обращения в органы ЗАГСа.

КОНФИСКОВАННОЕ ИМУЩЕСТВО

9. ВОПРОС: *Применим ли порядок возврата стоимости конфискованного имущества, определенный инструкцией ГГНИ при КМ РБ N 13 от 20.09.1995 г., в отношении алкогольных и табачных изделий, решение налогового органа об обращении которых отменено в установленном порядке, а изделия реализованы?*

ОТВЕТ: Нет. Предложенный названной инструкцией порядок не распространяется на табачные и алкогольные изделия, подлежащие маркировке, т.к. в отношении названной категории изделий разработано специальное Положение (утверждено Минторгом, ГТНИ и Минфином; NN 05-1-09/203-1; 2535-1 и 44-1 соответственно), согласно которому сумма, вырученная от реализации за пределы республики алкогольных и табачных изделий, поступившая в порядке предоплаты, зачисляется на счет Министерства финансов Республики Беларусь. Тогда как суммы, выручаемые от реализации имущества в соответствии с требованиями 13 инструкции, поступают на открываемые налоговым органам счета для последующего зачисления в доход соответствующего бюджета.

В связи с изложенным возврат стоимости товара, когда на дату извещения налогового органа об отмене принятого ею решения товар уже реализован, осуществляет Министерство финансов Республики Беларусь по представлении в его адрес соответствующего сообщения (заключение) налогового органа. К сообщению прилагаются все документы (копии), характеризующие процедуру реализации товара: акт описи и оценки; подтверждение об оплате стоимости товара; решение об отмене предыдущего решения об обращении товара в доход государства и т.п.

10. ВОПРОС: *Каков порядок возмещения расходов по хранению конфискованного имущества?*

ОТВЕТ: В соответствии с п. 8 Инструкции «О порядке учета, оценки и реализации конфискованного, бесхозяйного имущества, имущества, перешедшего по праву наследования к государству, и кладов» N 13 от 20.09.95 г. Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь, а также письмом от 26.02.96 г. N 16-3/98 Главного государственного казначейства Министерства финансов Республики Беларусь, письмом от 29.02.96 г. N 02-10/50 Министерства финансов Республики Беларусь и письмом N 03-03-5/1892 от 11.03.96 г. Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь расходы по хранению, реализации и экспертизе безхозяйного и конфискованного имущества, а также имущества, находящегося в распоряжении местных Советов, возмещаются за счет средств, вырученных от реализации этого имущества.

В разъяснениях N 03-03-05/1892 от 11.09.96 г. Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь приведена выписка из письма Министерства финансов Республики Беларусь от 29.02.96 г. N 02-10/50, которым разъяснено, «что расходы по хранению, реализации и экспертизе другого имущества (наследственного и кладов), имущества, поступившего в собственность государства, имущества, в отношении которого законодательством установлен специальный порядок учета, оценки и реализации (например, конфискованного на основании Положения о взыскании налогов и неналоговых платежей, не внесенных в срок в бюджет и во внебюджетные фонды, задержанного таможенными органами, изъятого и конфискованного по делам об административных таможенных правонарушениях, бесхозяйных или конфискованных драгоценных металлов и драгоценных камней, иностранной валюты и государственных ценных бумаг и др.), возмещаются соответственно налоговыми инспекциями из республиканского бюджета, а финансовыми органами из местного бюджета за счет доходов, поступивших от реализации этого имущества.

Оплата расходов по хранению осуществляется после представления субъектом хозяйствования, осуществившим хранение, расчетов с указанием: площади, расценок, количества хранимых ТМЦ, суммы. После проверки расчет заверяется государственной налоговой инспекцией.

Для объективности оценки отраженных в расчете данных государственным налоговым инспекциям необходимо провести тематическую проверку субъекта хозяйствования по вопросу достоверности показателей, использованных в расчете».

Таким образом, хранитель получает за хранение вознаграждение по установленной таксе, но не свыше 1,5% от стоимости имущества (если подобное предусмотрено договором). Кроме того, ему возмещаются произведенные необходимые расходы по хранению имущества за вычетом фактически полученной выгоды от использования этого имущества.

11. ВОПРОС: *Предоставляются ли налоговые льготы субъектам хозяйствования, выполняющим работы по строительству жилых домов по заказам ЖСК и населения?*

ОТВЕТ: В соответствии с п. 2 указа президента РБ от 22.12.95 г. N 516 «О некоторых мерах по развитию жилищного строительства» «с 1.01.96 г. приостановлено взыскание налогов и неналоговых платежей (кроме обязательных взносов на государственное и социальное страхование), относимых на себестоимость и НДС по результатам реализации работ по строительству домов ЖСК и физических лиц».

Кроме того, согласно положениям «О порядке создания и использования внебюджетного фонда ведомственных дошкольных учреждений» и «О порядке образования и использования внебюджетного фонда на финансирование расходов по содержанию ведомственного жилого фонда» от уплаты в указанные фонды освобождаются строительные организации по объемах работ, выполняемых по заказам населения, ЖСК и ГСК.

Заместитель начальника инспекции -- начальник управления применения методологии налогообложения С.А. Яцкевич

Информация предоставлена агентством «Деклеф», тел. 2443661.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЛИЗИНГА

МНОГОЛИКИЙ ЛИЗИНГ

Виталий САХАРЧУК

Лизинг представляет особой самостоятельную разновидность обязательств по передаче имущества в пользование. Как правило, он оформляет отношения по долгосрочной аренде различного дорогостоящего оборудования, относящегося к основным производственным фондам. Однако в отличие от обычной аренды он предполагает участие в данных отношениях не только арендодателя и арендатора, но и третьей стороны -- изготовителя (поставщика) оборудования. С этим изготовителем и арендодатель, и арендатор могут вступать в непосредственные правоотношения.

Как правило, лизинг представляет собой трехсторонний комплекс отношений, в состав которого входят два договора: договор купли-продажи на приобретение оборудования лизинговой фирмой и договор лизинга между лизинговой компанией и пользователем.

Любая классификация, как известно, весьма условна, поэтому единого приемлемого всеми участниками финансового рынка и правоведами разделения на виды лизинговых операций не существует.

Оперативный лизинг отличается тем, что имущество передается лизингополучателю на срок, существенно меньший экономического (нормативного) срока службы имущества. По истечении срока действия договора оперативного лизинга и выплаты лизингополучателем лизингодателю полной суммы платежей за пользование имуществом оно подлежит возврату лизингодателю.

Другими словами, к данному виду лизинга относятся лизинговые операции, не обеспечивающие полную компенсацию затрат лизингодателя, связанных с приобретением, содержанием, другим обслуживанием сдаваемого в лизинг оборудования в течение основного срока лизинга. То есть в этот срок окупается только часть стоимости предмета лизинга. Оперативный лизинг является в принципе разновидностью обычной аренды (если не учитывать отношения сторон с продавцом имущества) и поэтому не подпадает под действие основного международного документа, регулирующего лизинговые правоотношения, -- Конвенции о международном финансовом лизинге, принятой 28 мая 1988 года в Оттаве (Канада) в рамках Международного института унификации частного права.

Если при оперативном лизинге автотранспортных средств от лизингополучателя требуется гарантия того, что по истечении срока лизинга автомобиль будет иметь определенную остаточную стоимость, то лизинг с такой гарантией называется *лизингом открытого типа (open-end)*, а без нее -- *закрытого типа (closed-end)*. Компанией BMW Leasing GmbH, например, расчет лизинговых платежей за автомобили в подобных случаях производится на основе нормы пробега автомобиля за определенный срок. Если пользователем эта норма превышается -- излишки он оплачивает по факту, если пробег меньше нормы -- размер платежа уменьшается.

Финансовый лизинг характеризуется тем, что для лизингодателя срок, на который имущество передается во временное пользование, совпадает по продолжительности со сроком его полной амортизации. При этом полный объем обязанностей по страхованию, техническому обслуживанию и ремонту возлагается на пользователя имущества. В течение срока договора лизингодатель возвращает себе всю стоимость имущества и получает доход от лизинговой операции.

В финансовом лизинге участники последовательно связаны между собой двумя или более отдельными договорами. Производитель оборудования заключает договор купли-продажи с лизингодателем (обычно -- со специализированной лизинговой организацией, специальным структурным подразделением банка), а тот при необходимости -- с займодавцем (одним или несколькими), частично финансирующим сделку, а также договор лизинга с лизингополучателем. Однако именно пользователь, если иное не предусмотрено договором, определяет необходимое ему оборудование и изготовителя-поставщика, не полагаясь на мнение лизингодателя.

Порядок и условия перехода права собственности к лизингополучателю обычно определяются лизинговым договором. Однако, как правило, приобретенное лизингодателем у продавца и переданное затем лизингополучателю имущество является собственностью лизингодателя в течение всего срока действия договора.

При заключении договора купли-продажи продавцу лизингового имущества обычно известно, что приобретение изготовленного им оборудования обусловлено лизинговым соглашением, которое либо уже заключено, либо будет заключено покупателем (лизингодателем) и лизингополучателем. Иными словами, он осведомлен о том, что данное оборудование, по сути, у него приобретает в кредит лизингополучатель, действующий через лизинговую компанию. То есть в финансовом лизинге друг с другом одновременно связаны фактически все три стороны, и любое из возникающих здесь договорных обязательств можно представить как обязательство с участием третьего лица.

По общему правилу лизингодатель в финансовом лизинге не несет ответственности перед лизингополучателем за недостатки поставленного оборудования или причиненный им пользователю ущерб. Такая ответственность наступает лишь в случаях, когда пользователь доверил лизингодателю выбор поставщика и самого оборудования либо когда убытки возникли вследствие вмешательства лизингодателя в решение этих вопросов. При обычной же аренде наймодатель, как известно, отвечает за недостатки сданного в наем имущества, причем независимо от своей вины. Поэтому ответственность лизингодателя в финансовом лизинге можно считать ограниченной.

После завершения сделки финансового лизинга пользователь чаще всего выкупает оборудование по остаточной стоимости, но по договоренности сторон оно может быть возвращено лизингодателю и реализовано на рынке подержанной техники. Иногда на уже бывшее в эксплуатации оборудование заключается сделка вторичного лизинга, то есть применяется *лизинг по остаточной стоимости*.

Условия некоторых лизинговых договоров предусматривают возможность передачи лизингополучателем лизингового имущества другому пользователю. В данном случае имеет место договор *сублизинга*. При наличии установленных законодательством налоговых льгот для лизингополучателя сублизинг может быть весьма выгодным для обеих сторон этого соглашения.

По отношению к налоговым и амортизационным льготам различают *фиктивный лизинг* (если сделка носит спекулятивный характер и заключается исключительно с целью извлечения наибольшей прибыли за счет необоснованного получения льгот) и *действительный лизинг*.

Среди лизинговых сделок различают договор лизинга с полной и частичной выплатой. *Лизинг с полной выплатой (окупаемостью)* означает, что в течение срока действия договора лизинговая компания возвращает себе всю стоимость оборудования, то есть размер периодических платежей начисляется таким образом, чтобы компенсировать стоимость оборудования и принести прибыль. Финансовый лизинг обычно является лизингом с полной выплатой.

При *лизинге с частичной выплатой (окупаемостью)* за время действия одного лизингового договора лизинговая компания возвращает себе лишь часть стоимости оборудования. Предметом лизинга с частичной выплатой является оперативный лизинг. Поскольку при оперативном лизинге одно и то же оборудование сдается во временное пользование несколько раз, в конечном итоге все расходы компании компенсируются.

Законодательство некоторых стран, в частности Канады, выделяет *«растяжимый» лизинг (stretch leasing)*, который имеет место, когда лизингополучателю дается преимущественное право продолжить базовый срок лизингового договора с уплатой лизинговых платежей установленного договором или меньшего размера.

На основании классификации лизинговых сделок по способу приобретения передаваемого в пользование имущества и по составу участников сделки можно выделить:

-- *прямой лизинг* -- классический вариант, когда объект лизинга приобретается лизингодателем у поставщика и передается пользователю на основе лизингового контракта;

-- *лизинг производителя или возвратный лизинг (sale & lease back)* -- разновидность финансового лизинга, при котором собственник имущества передает право собственности на него будущему лизингодателю на условиях купли-продажи и одновременно вступает с ним в иные отношения -- в качестве пользователя этого имущества.

Данным видом лизинга, как правило, пользуются субъекты хозяйствования, осуществляющие выпуск громоздких и дорогостоящих транспортных средств (самолеты, корабли), потребность в которых возникает у компании-производителя, не имеющей в свободном распоряжении достаточных финансовых средств.

Такой вариант также широко используется в машиностроении и позволяет сочетать преимущества финансового и оперативного лизинга, так как ускоряется оборот капитала производителя и обеспечивается наиболее квалифицированное техническое обслуживание объекта лизинга.

Компания Volkswagen Leasing GmbH практикует покупку у организаций (преимущественно имеющих собственный значительных размеров автопарк) автомобилей с одновременной сдачей их в лизинг продавцу-лизингополучателю. Причем такие сделки совершаются не только в отношении автомобилей группы Volkswagen, но и в отношении других марок автомашин. Исключение составляют лишь старые, со значительным уровнем износа автомобили.

В зависимости от объема услуг, которые лизинговая компания предоставляет клиенту, различают следующие виды лизинга:

-- *чистый лизинг* (net leasing), который характеризуется тем, что техническое обслуживание полностью возлагается на лизингополучателей;

-- *комбинированный лизинг (package leasing)*, при котором лизинговая фирма обеспечивает финансирование крупных проектов, сочетая преимущества финансового, оперативного лизинга и т.д., например, при строительстве завода «под ключ» недвижимость и производственное оборудование предоставляются на условиях финансового, а строительная техника -- оперативного лизинга;

-- *полный лизинг (full leasing)*, при котором полное обслуживание предмета лизинга осуществляет лизингодатель;

-- *«мокрый» лизинг (wet leasing)*, при котором лизингополучателю наряду с техническим обслуживанием, ремонтом, страхованием оказываются услуги по эксплуатации лизингового имущества, а также осуществляются поставка необходимого для работы сырья, подготовка квалифицированного персонала, маркетинг, реклама готовой продукции и другие услуги.

В последнее время получила распространение практика заключения своеобразных соглашений между производителями оборудования и лизинговыми компаниями. В соответствии с такими договорами производитель от лица лизинговой компании предлагает клиентам финансирование поставок своей продукции с помощью лизинга. Таким образом лизинговая компания использует торговые связи поставщика, а поставщик расширяет границы сбыта своей продукции. Этот вид лизинга, получивший название *«в помощь продаже» (sale-aid leasing)*, применяется обычно для оборудования сравнительно невысокой стоимости -- от $5 до $20 тыс.

При долговременном и тесном сотрудничестве предприятий с лизинговыми компаниями возможно заключение соглашений по предоставлению *лизинговой линии (lease-line)*. Эти соглашения аналогичны банковским кредитным линиям и позволяют лизингополучателю брать дополнительное оборудование в лизинг без заключения каждый раз нового контракта.

По характеру лизинговых платежей различают:

-- *лизинг с денежным платежом* -- все платежи осуществляются в денежной форме;

-- *лизинг с компенсационным платежом* -- платежи осуществляются поставками части продукции, произведенной на оборудовании, являющемся предметом лизинга. Нередко применяется в правоотношениях с пользователем, испытывающим финансовые затруднения;

-- *лизинг со смешанным платежом* -- расчеты осуществляются комбинированием этих двух форм.

По типу финансирования различают:

-- *срочный лизинг*, когда договор заключается на определенный период, по истечении которого имущество переходит в собственность к лизингополучателю или возвращается к лизингодателю;

-- *револьверный (возобновляемый)*, если по истечении первого срока контракта договор продлевается. Объекты лизинга сменяются в определенные отрезки времени в зависимости от износа и по желанию лизингополучателя, который берет на себя расходы по замене оборудования. Количество объектов и сроки их использования по возобновляемому лизингу заранее не оговариваются. Объектами лизинга служит, как правило, оборудование, техобслуживание которого постоянно требует новых специальных знаний в связи с научно-техническим прогрессом.

По объектам сделок лизинг подразделяется на *лизинг движимого и недвижимого имущества*. При лизинге недвижимости лизингодатель строит или покупает недвижимость по поручению лизингополучателя и предоставляет ему использование в коммерческих и производственных целях. Так же, как и в сделках с движимым имуществом, контракт заключается обычно на срок, меньший или равный амортизационному периоду объекта.

Авторитетные автомобильные производители Западной Европы практикуют *частный лизинг (private leasing)*, при котором лизингополучателем является физическое лицо. Оперативный лизинг в данном случае напоминает договор бытового проката. Однако определенный интерес могут представлять подобные операции с переходом права собственности в конце срока договора. Для лизингодателя такая форма представляется гораздо более удобной по сравнению с куплей-продажей в рассрочку по причине сохранения права собственности на имущество и, в случае систематических неплатежей лизингополучателя, возможности изъять собственное имущество. Лизингополучателю же выгодно осуществить выбор имущества, а затем приобрести его в собственность (при определенных гарантиях в случае банкротства лизингодателя) путем периодических выплат частей его полной стоимости.

Частный лизинг иногда отождествляют с *потребительским лизингом*, однако думается, что эти понятия неидентичны. Получателем в потребительском лизинге может быть как физическое, так и юридическое лицо, однако лизинговое имущество используется им не в предпринимательских целях. Характерный пример подобного рода отношений -- лизинг оборудования для обустройства кино(видео)зала для внутренних нужд организации без цели непосредственного извлечения прибыли.

Одним из наиболе сложных видов лизинга является *раздельный лизинг (leverage leasing)*, или лизинг, частично финансируемый лизингодателем. Он используется при особо крупных и дорогостоящих сделках, которые осуществляются несколькими участниками (субъектами лизинга).

Основное отличие раздельного лизинга от финансового в мировой практике состоит в том, что лизинговая компания, покупая оборудование, выплачивает из своих средств не всю стоимость, а лишь ее часть, например 15%, остальную же сумму берет в кредит у одного или нескольких кредиторов (банков, страховых компаний, других финансовых учреждений). При этом лизинговая компания пользуется всеми налоговыми льготами, которые рассчитываются исходя из полной стоимости оборудования, а не из ее части. Объектом раздельного лизинга чаще всего является оборудование для предприятий коммунального обслуживания, парков грузовых автомобилей, подвижных железнодорожных составов, кораблей и пр. Особенность данного вида лизинга состоит также в том, что лизингодатель берет ссуду у заимодателей без права обратного требования. Это означает, что он отвечает перед заимодателями за выплату ссуды, которая погашается из сумм периодических платежей, вносимых пользователями. В некоторых случаях лизингодатель оформляет уступку своих прав по договору лизинга заимодателям, и пользователь вносит периодические платежи непосредственно ссудодателям.

По территории деятельности различают:

-- *внутренний лизинг* -- все участники лизинговой сделки являются резидентами в одном государстве;

-- *международный лизинг* -- когда кто-либо из участников сделки является нерезидентом в данной стране. Основная причина выхода лизинга на международную арену -- общее стремление ведущих стран мира создать условия для стимулирования экспорта и инвестиций со стороны промышленных компаний.

Отношения международного лизинга регулируются уже упоминавшейся Конвенцией о международном финансовом лизинге, за исключением возвратного лизинга, а также лизинга оборудования, используемого для личных, семейных или домашних нужд пользователя.

Международный лизинг в зависимости от местонахождения сторон, участвующих в лизинговых операциях, делится на следующие виды:

-- *экспортный лизинг* -- лизинговая компания приобретает предмет лизинга и затем передает его иностранному лизингополучателю;

-- *импортный лизинг* -- сделка, при которой поставщик находится на территории иностранного государства;

-- *международный транзитный лизинг* -- сделка, при которой все субъекты лизинга находятся на территории разных государств.

В последнее время все большее распространение получает так называемый *косвенный международный лизинг*. В этом случае все три участника трехсторонней сделки являются юридическими лицами одной страны, а финансово-кредитное учреждение, финансирующее сделку путем предоставления займа лизинговой фирме, находится в другой стране.

Разновидностью международного лизинга стали сделки *«дабл дип» (double deep)*. Их смысл заключается в комбинировании налоговых выгод в двух и более странах.

Как видим, практикой выработано много критериев, с учетом которых лизинговые сделки делятся на различные виды. Применение их на практике будет способствовать индивидуализации и наиболее точному отражению сторонами договора своих действительных потребностей в пользовании и приобретении различных видов имущества.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЕКСЕЛЬНОГО ОБРАЩЕНИЯ

ВЕКСЕЛЯ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Денис КАЛИМОВ

Характерные для Беларуси дефицит иностранной валюты и жесткие ограничения на движение денежных средств по внешнеторговым операциям сформировали потребность в безвалютной оплате обязательств по внешнеэкономическим сделкам. В связи с этим возникает особый интерес к векселям как одной из форм такой оплаты.

С одной стороны, опосредование многих валютных платежей векселями ведет к ограничению спроса на инвалюту, а это имеет важное макроэкономическое значение, так как способствует стабилизации валютного курса. В данном случае срабатывает фактор вексельной мультипликации, когда посредством одного векселя на определенную сумму (например, $100 тыс.) могут быть исполнены обязательства по оплате (в связи с передачей векселя) в объеме, в несколько раз превышающем сумму векселя (например, на $500-600 тыс.). Соответственно в такое же количество раз применительно к этой сумме может быть уменьшен спрос на инвалюту на рынке.

С другой стороны, для современного торгового права характерна тенденция к упрощению правил торговли, что, например, в области расчетов проявляется в стремительном развитии электронных платежей с нежесткими требованиями к их оформлению. Векселя же, наоборот, предполагают строгие требования к форме: вексельным правом устанавливаются обязательные реквизиты векселя, отсутствие или несоблюдение которых лишает документ вексельной силы. А это предполагает обязательную письменную форму векселя на бумажном носителе. Векселя в электронном виде существовать не могут. В этом случае они превращаются в совершенно другой платежный инструмент. Это дало повод говорить о мировой тенденции вымирания векселей, вытеснения их иными платежными инструментами.

Сфера применения векселей во внешнеэкономической деятельности с участием белорусских субъектов хозяйствования достаточно многопланова. Соответственно и возникающие в связи с этим правовые проблемы можно рассматривать с разных позиций: во-первых, с точки зрения белорусского законодательства, регулирующего внешнеэкономическую деятельность; во-вторых, с точки зрения норм международного права (женевских вексельных конвенций, Конвенции ООН 1988 года о международных векселях и др.); в-третьих, в сравнительно-правовом аспекте, то есть сопоставляя вексельное законодательство различных государств, с субъектами хозяйствования которых имеют дело белорусские предприятия. В настоящей статье речь пойдет только о правовых проблемах применения белорусского законодательства к вексельным отношениям, возникающим при осуществлении белорусскими субъектами хозяйствования внешнеэкономической деятельности.

ВЕКСЕЛЬ КАК ВАЛЮТНАЯ ЦЕННОСТЬ

Белорусским законодательством устанавливается значительное количество специальных норм, регулирующих использование векселей во внешнеэкономической деятельности и во многом отличающихся от норм, регулирующих внутренний оборот векселей. Большинство таких специальных норм содержится в валютном законодательстве. Их назначение -- установление различного рода пределов и ограничений при использовании белорусскими субъектами хозяйствования векселей во внешнеэкономической деятельности. Цель этих ограничений -- поощрение национального рынка и поддержание особого, повышенного контроля со стороны государства за субъектами хозяйствования, занимающимися внешнеэкономической деятельностью.

Как правило, во внешнеэкономической деятельности субъекты хозяйствования используют векселя, выраженные в иностранной валюте. В соответствии с Положением о порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь от 1 августа 1996 года N768 (с изменениями и дополнениями) векселя в иностранной валюте (по смыслу Положения N768 -- номинированные в иностранной валюте) относятся к платежным документам в иностранной валюте. Платежные документы в инвалюте в соответствии с п.1.4 документа относятся к валютным ценностям. Валютные ценности являются объектом валютных операций. А следовательно, проведение операций с векселями в иностранной валюте подвержено ограничительному и разрешительному режиму, свойственному валютному законодательству. Использование векселей как валютных ценностей допускается в связи с этим лишь в случаях, прямо предусмотренных законодательством. Являясь платежным документом в иностранной валюте, валютный вексель может быть использован в финансовых отношениях в тех же случаях, что и инвалюта, в которой он выражен. В частности, использование номинированного в инвалюте векселя в отношениях между резидентами, даже если вексель выписан резидентом, допускается только в случаях, когда в этих отношениях допускается использование инвалюты. Эти случаи указаны в п.4.1 Положения N768.

Однако такое категорическое признание белорусским валютным законодательством векселя, номинированного в инвалюте, валютной ценностью противоречит нормам вексельного права и является достаточно спорным. Фактически этим белорусское валютное законодательство отождествляет две разные вещи -- вексель в инвалюте и платеж в инвалюте по векселю. Эти категории разграничиваются вексельным правом, даже белорусским. В соответствии с п. 44 Временных правил выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве Республики Беларусь (аналогичная норма имеется в ст. 44 женевского Единообразного закона о переводном и простом векселе) вексель, выписанный в инвалюте, по желанию вексельного должника (например, векселедателя) оплачивается в валюте, имеющей хождение в месте платежа. То есть если вексель, номинированный в иностранной валюте, оплачивается в Республике Беларусь, то вексельный должник (предположим, белорусское юридическое лицо) вправе уплатить по этому векселю не валютой, в которой он номинирован, а белорусскими рублями по курсу согласно правилам, действующим в Республике Беларусь (то есть по курсу Нацбанка). Для этого не требуется согласия вексельного кредитора (векселедержателя, например). Его мнение по этому поводу игнорируется вексельным правом.

Таким образом, обязательства по валютному векселю могут исполняться белорусскими субъектами хозяйствования в Республике Беларусь в национальной валюте. А в связи с этим номинирование векселя в инвалюте может оказаться лишь способом определения суммы обязательства и не повлечь реального движения инвалюты. В этих отношениях будут использоваться белорусские рубли. А вексель, оплачиваемый белорусскими рублями, как правило, валютной ценностью быть не может (даже если он номинирован в иностранной валюте).

Правда, могут возникнуть ситуации, когда векселедержателем векселя, оплачиваемого в Республике Беларусь, будет нерезидент. При погашении векселя использование белорусских рублей в отношениях между резидентом и нерезидентом будет регулироваться валютным законодательством. При наличии соответствующего соглашения между центральными банками или правительствами такая оплата возможна в любом случае. При отсутствии такого рода соглашений оплата в белорусских рублях по такому векселю возможна не всегда. В этих отношениях вексель выступает как объект валютных операций.

А в связи с этим распространять на отношения, связанные с векселем, номинированным в инвалюте, такие же правила, какие установлены при использовании в отношениях между резидентами инвалюты, достаточно спорно. Однако этими ограничениями необходимо руководствоваться, так как они носят нормативный характер.

Но это лишь одна сторона проблемы. Особое внимание необходимо обратить на то, что в условиях нынешнего курсового режима возможность оплаты векселя белорусскими рублями выгодна весельному должнику ввиду нестабильности национальной валюты. Интересы вексельного кредитора в этом случае обеспечиваются посредством включения в вексель оговорки эффективного платежа. Эта оговорка включается векселедателем, который предусматривает в ней, что платеж должен быть совершен в определенной, указанной в векселе валюте (например, в долларах США). И только в этой валюте он должен произвести платеж, не имея права выбора каких-либо иных валют платежа. Соответственно приобретатель векселя может в качестве условия приобретения потребовать включения этой оговорки в вексель.

ПРОБЛЕМА ПРИОБРЕТЕНИЯ ВЕКСЕЛЕЙ В ИНВАЛЮТЕ БЕЛОРУССКИМИ СУБЪЕКТАМИ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Приобретение векселей в инвалюте рассматривается белорусским законодательством как операция, связанная с движением капитала. А по общему правилу валютные операции, связанные с движением капитала, подлежат лицензированию Национальным банком (п. 2.9 Положения N768).

В то же время проблема приобретения векселей в инвалюте белорусскими субъектами хозяйствования имеет неоднозначную трактовку, обусловленную противоречиями, имеющимися в различных одновременно действующих нормативных актах. С одной стороны, письмо НБ РБ от 23 мая 1994 года N326 «О применении Положения «О порядке проведения валютных операций, связанных с движением капитала» (с изменениями и дополнениями) устанавливает, что операции юридических лиц-резидентов по покупке иностранных векселей на рынке РБ или международном подлежат лицензированию со стороны НБ РБ. При этом белорусское законодательство не содержит понятия иностранного векселя. А в связи с этим решение вопроса о лицензировании операций с иностранными векселями сопряжено со многими трудностями. Например, в НБ РБ иностранными векселями считают векселя, выданные иностранными лицами независимо от того, выписаны они в иностранной валюте или в белорусских рублях. И в связи с этим даже операции с рублевыми векселями, выписанными иностранными лицами, рассматриваются как валютные операции, связанные с движением капитала.

В вексельном праве ряда государств (в том числе и в русском вексельном праве) часто используется термин «девиза» (иностранный вексель), под которым понимается вексель, сумма которого выражена в иностранной -- по отношению к стране обращения -- валюте, составленный или подлежащий оплате в ином -- по отношению к стране обращения -- государстве. То есть в понятие иностранного векселя заложены критерии как национальной принадлежности составителя, так и валюты векселя, а также места его оплаты. Таким образом, письмо НБ РБ N326 не разъясняет, операции с какими векселями подлежат лицензированию со стороны НБ РБ.

С другой стороны, в соответствии с Положением о порядке проведения валютных операций на территории РБ N768 валютными операциями, связанными с движением капитала, признаются операции по приобретению ценных бумаг (к которым, как известно, относятся векселя). При этом к валютным этим Положением отнесены операции, связанные с переходом права собственности и иных прав на валютные ценности, в том числе операции, связанные с использованием в качестве средства платежа инвалюты и платежных документов в инвалюте (к которым также относятся векселя), а также операции с белорусскими рублями с участием нерезидентов. Таким образом, в силу Положения N768 объектом валютных операций являются валютные ценности, а также валюта РБ в операциях с участием нерезидентов. Иные рублевые ценности (в том числе и векселя в белорусских рублях) объектом валютных операций не являются. В связи с этим главным критерием отличия векселя, который служит объектом валютных операций, от векселя, не являющегося таковым, считается не национальная принадлежность составителя, а валюта векселя.

В связи с этим определенное противоречие между рассматриваемыми нормативными актами, на наш взгляд, должно быть разрешено в пользу Положения N768, так как оно принято позже, чем письмо N326. Поэтому валютными операциями с векселями должны признаваться операции, объектом которых являются векселя в инвалюте.

Учитывая, что целью особого режима валютных операций, связанных с движением капитала, является ограничение вывоза капитала из Беларуси в другие государства, иностранный элемент в этих отношениях должен проявляться и в различной национальной принадлежности их субъектов. В связи с этим связанными с движением капитала являются не любые валютные операции с векселями, выраженными в инвалюте, а лишь с теми векселями в инвалюте, которые составлены иностранным лицом (это осуществляется, как правило, за границей). Такие операции проводятся как в Республике Беларусь, так и за границей. Не являются валютными операциями, связанными с движением капитала, операции по приобретению векселей, выраженных в инвалюте, но выданных белорусскими субъектами хозяйствования. Это обычно текущие валютные операции, кроме отдельных случаев, о которых будет сказано ниже.

Также требует пояснения понятие «приобретение векселя». Очевидно, что приобретением является получение векселя в собственность. Однако не любое такое приобретение, на наш взгляд, должно рассматриваться как валютная операция, связанная с движением капитала. Необходимо различать две функции векселя: во-первых, как объекта совершаемых на фондовом рынке сделок, как товара особого рода, по поводу которого заключаются сделки купли-продажи; во-вторых, как средства расчетов, являющегося инструментом не фондового рынка, а рынка капиталов и банковских услуг -- он опосредует в этом случае движение товаров, работ, услуг.

В связи с этим валютной операцией, связанной с движением капитала и соответственно требующей лицензии НБ РБ, может являться лишь операция по приобретению векселя на рынке (Республики Беларусь или международном), то есть в результате обращения (купли-продажи). На наш взгляд, не может рассматриваться как валютная операция, связанная с движением капитала, получение векселя в качестве оплаты за товары, работы и услуги белорусскими субъектами хозяйствования.

Попытка отнести получение валютного векселя нерезидента в качестве оплаты за товары, работы, услуги к валютным операциям критикуется и в Российской Федерации. В случае оплаты за товар нет движения капитала, нет расхода валюты на получение такого векселя.

Итак, в отношении векселей валютными операциями, связанными с движением капитала и по общему правилу требующими лицензии НБ РБ на их проведение, являются следующие:

-- операции с векселями, выраженными в инвалюте;

-- операции с векселями, составленными иностранными лицами;

-- операции приобретения векселей на рынке (то есть посредством купли-продажи), но не в связи с оплатой товаров, работ, услуг.

Не требуется получения особой дополнительной лицензии НБ РБ на эти операции уполномоченными банками, имеющими генеральную лицензию на совершение валютных операций. В свое время такого рода разъяснения давал НБ РБ.

Также обратим внимание на то, что приобретение векселей иностранных лиц рассматривается законодательством только с точки зрения валютных операций, связанных с движением капитала. На эти операции не должно распространяться законодательство РБ, регулирующее квоты ввоза-вывоза ценных бумаг (п.4 ст.2 Закона «О ценных бумагах и фондовых биржах» и ежегодно принимаемые на его основе постановления правительства и НБ РБ о квотах). Это обусловлено тем, что законом о ценных бумагах и фондовых биржах регулируются лишь отношения, связанные с выпуском корпоративных акций и облигаций. А в связи с этим регулирование операций с ценными бумагами, выпускаемыми иностранными эмитентами, может касаться только корпоративных акций и облигаций. На векселя иностранных лиц такого рода квоты не устанавливаются. По этому поводу в свое время Государственная инспекция РБ по ценным бумагам давала соответствующие разъяснения.

Однако в отдельных случаях, предусмотренных законодательством, операции по получению векселей в качестве оплаты товаров, работ, услуг могут быть отнесены к валютным операциям, связанным с движением капитала. Правда, такое отнесение обусловлено не фактом приобретения векселя, а сроками, на которые он выписан. При этом отметим, что сам по себе вексель представляет обязательство, право на получение денежной суммы спустя определенный промежуток времени. Это еще не есть получение денежных сумм. А поэтому при вексельной форме расчетов существуют ограничения, установленные белорусским законодательством в части сроков расчетов по внешнеэкономическим сделкам, то есть сроков реальной оплаты векселей. Они отражаются в сроках векселей. Одни из этих сроков устанавливаются исходя из указа президента Республики Беларусь «Об установлении порядка регулирования экспортно-импортных и валютных операций и о повышении ответственности за нарушение законодательства в области внешнеэкономической деятельности» от 8.02.95 г. N52 (с изменениями и дополнениями). Соответственно сроки векселей, выдаваемых нерезидентами, не должны превышать установленные, а в случае превышения необходимо разрешение МВЭС.

Собственно, сроки векселя и могут превратить операцию получения или предоставления векселя в качестве оплаты товаров, работ, услуг в валютную операцию, связанную с движением капитала. Если срок векселя превышает установленный НБ РБ предельный срок осуществления экспортно-импортных операций (180 дней), то получение такого векселя резидентом от нерезидента в оплату либо даже выдача такого векселя резидентом в оплату нерезиденту рассматривается как валютная операция, связанная с движением капитала, и требует согласно Положению N768 лицензии НБ РБ.

МЕСТНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ПРОИЗВОДСТВО, СОСТОЯЩЕЕ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО ИЗ МАЛЕНЬКИХ ДЕТАЛЕЙ

Вадим СЕХОВИЧ

Как ни странно, в числе десяти важнейших изобретений нынешнего столетия фигурирует самая обыкновенная застежка-«молния». Сегодня она стала настолько обычной вещью, что уже трудно представить, как человечество еще в первой половине XX века могло без нее обходиться. Появление «молнии» заставило людей изменить своим вековым привычкам, оказало огромное влияние на развитие моды и совершило переворот в ряде отраслей. В конце концов, была создана новая отрасль. В Беларуси она представлена Минским экспериментально-фурнитурным заводом.

Сегодня самая дорогая и самая качественная «молния» выпускается на японских, финских и германских заводах. В этой рыночной нише господствуют такие крупные компании, как британская Coats и японская YKK. На другом полюсе находятся производители из азиатских стран (Турции, Тайваня, Кореи и др.). Их самые дешевые «молнии» отличает не слишком высокое качество. Где-то между этими категориями производителей находится Минский экспериментально-фурнитурный завод (МЭФЗ). Его застежка дороже азиатских образцов, но качество ее ниже, чем у японской. Сегодня это единственный производитель «молний»-застежек в Беларуси. По словам генерального директора завода Ивана Самусейко, на продукцию белорусского предприятия приходится до 70% объемов продаж на внутреннем рынке. На небольшие партии «молний»-застежек поступают заказы из стран СНГ. Но охотнее там приобретают военную фурнитуру. В частности, Минобороны России закупает пряжки для офицерских ремней, которые изготовляются из латунных гильз, разделяемых на добрушском арсенале снарядов.

В Беларуси в число относительно постоянных заказчиков Минского экспериментально-фурнитурного завода входят крупнейшие обувные заводы («Белвест», «Марко», совместные предприятия объединения «Луч»), галантерейные фабрики («Галантэя» и др.), швейники и трикотажники. Объективно экономическая ситуация на многих из них лучше, чем на фурнитурном заводе. Монополия МЭФЗ давно отошла в историю, и поэтому сегодня условия диктуют потребители.



На замке...

К продукции экспериментально-фурнитурного завода предъявляются довольно серьезные требования. Любая ошибка чревата «дорогими» последствиями: в 1995 году несколько партий «молний»-застежек, поставленных в Рязань и Витебск, похоронили сотрудничество МЭФЗ с предприятием «Рязаньвест» и чуть не привели к полному разрыву с «Белвестом». А с ужесточением конкурентной борьбы за рынки сбыта требования возрастают.

> **СПРАВКА «БДГ».**
> *Минский экспериментально-фурнитурный завод основан в 1928 году как предприятие по выпуску скобяных изделий. В 1965 году включен в структуру Минлегпрома СССР и БССР. Специализировался на выпуске фурнитуры для предприятий обувной, галантерейной, швейной, трикотажной промышленности. Сегодня основные объемы производства и продаж приходятся на «молнию»-застежку (около 60-70%). В 1993 году завод был акционирован. Самый крупный пакет находится у Мингосимущества -- 43,5%. Владельцами остальной части являются около 1200 физических лиц. Штат предприятия -- 560 человек, среднемесячная зарплата -- порядка BLR 2-2,2 млн.*

«Сегодня нам кое-что удалось сделать, кое над чем работаем и надеемся в ближайшее время выйти на более-менее приемлемый уровень качества»,-- сказал Иван Самусейко. Однако по-настоящему высокого качества самостоятельно заводу не добиться. Поэтому главной задачей руководства МЭФЗ является переоснащение производственных фондов. Оборудование было установлено в середине 1970-х годов, а максимальный срок эксплуатации равен семи годам. Но для локальной технической революции нужны деньги. Где их взять -- пока остается вопросом.

Возможно несколько вариантов решения. Один из них -- задействовать внутренние резервы предприятия. Но сделать это не позволяет нехватка оборотных средств, которая особенно обострилась в текущем месяце, когда после летнего затишья резко вырос спрос. Если в июне-августе оборот составлял BLR 500-700 млн. (среднемесячный -- BLR 3 млрд.), то в сентябре МЭФЗ работает над заказами на общую сумму BLR 5 млрд. По словам генерального директора ОАО «МЭФЗ», возможный объем производства при нынешнем уровне спроса мог бы составить около BLR 7 млрд. Но это выше финансовых возможностей фурнитурного завода. Можно, конечно, попробовать прыгнуть выше головы, но авантюр с получением кредитов сегодня стремятся избегать даже директора более благополучных предприятий. А МЭФЗ до сих пор полностью не погасил кредит 1994 года (BLR 5 млрд.).

Несомненно, кое-что можно сделать и самостоятельно. Так, Иван Самусейко планирует наладить производство обувных гвоздей. Срок окупаемости оборудования составляет около 3 лет, но исключить из оборота $60 тыс. завод пока еще может себе позволить. Под более масштабные проекты денег нет.

Поэтому приходится уповать на инвестиции извне. Некоторое время фурнитурный завод «обхаживала» английская фирма Coats -- один из крупнейших в мире производителей ниток и фурнитуры. Были многообещающие встречи с руководством МЭФЗ, переговоры в «Беллегпроме». По словам г-на Самусейко, даже наметилось подписание протокола о намерениях. Интересно, правда, что за все это время английская сторона так и не сказала, что ее собственно интересует на белорусском предприятии. А в начале нынешнего лета было прислано уведомление, в котором Coats поставила условием для продолжения переговоров и каких-то конкретных действий стабилизацию как экономики завода, так и страны в целом. Ожидая этой самой стабилизации и изучая рынок, фирма пока намерена открыть в Беларуси лишь представительство.

Но поиски продолжаются. Так, сегодня руководство МЭФЗ ведет переговоры с несколькими фирмами из Финляндии, Чехии, Словакии и Германии. Иван Самусейко пока воздерживается от детальных комментариев, ссылаясь на предъявленные партнерами условия по конфиденциальности этих контактов. Правда, он отметил, что хотел бы видеть их результатом организацию СП по производству металлической «молнии»-застежки, которая импортируется Беларусью из России и Латвии.

Как уже отмечалось, «молния»-застежка -- основная, но не единственная продукция Минского экспериментально-фурнитурного завода. Значительно расширив за последние годы номенклатуру, МЭФЗ намеревается делать это и в будущем. Поэтому ведутся переговоры с итальянской фирмой о создании СП по производству обувных колодок. По оценкам маркетинговой службы завода, ежегодная потребность в них предприятий Беларуси составляет около 500 тыс. штук.

Кстати, об особенностях работы маркетингового отдела. При акционировании в 1993 году предприятие сохранило свое прежнее название «экспериментально-фурнитурный завод». Существует цех, который производит опытные партии фурнитуры и «молний»-застежек. Экспериментировать в наши дни весьма опасно, особенно на предприятии, которое не слишком уверенно держится на плаву. С другой стороны, специфика производства, сбытовая политика, зависящая от малейших изменений вкусов потребителей, новых тенденций в моде, заставляют производителя проявлять инициативу -- чтобы если не быть первым на рынке, то хотя бы успеть занять на нем определенную нишу. В конце концов, здесь действуют не только законы экономики. Никому не хочется выглядеть нелепо и смешно -- так, как в 1970-1980-х могли выглядеть и выглядели советские производители женского белья где-нибудь в Париже. Поэтому на МЭФЗ маркетинговая служба -- самый привилегированный отдел. Ни одно решение, связанное с постановкой на производство новой модели, не принимается без предварительной проработки этой службы и без получения ее одобрения. Она, в свою очередь, активно контактирует с широким кругом возможных потребителей. Например, сегодня со швейниками ведутся переговоры о поставках им вошедшей в моду на Западе потайной «молнии»-застежки для женской одежды. Мы, конечно, как всегда, отстаем от новых модных веяний, но хочется верить, что не совсем безнадежно -- в конце концов, «заметили»-таки даже потайную застежку.

КОРОТКО

ЯКУТСКИЕ АЛМАЗЫ -- ДОРОГОЕ УДОВОЛЬСТВИЕ

Отдел информации «БДГ»

Как сообщили в Комитете по драгоценным металлам, недавно этим ведомством получено письмо от компании «АЛРОС» («Алмазы России--Саха»). В нем сообщалось, что компания готова приступить к поставкам алмазного сырья на гомельский «Кристалл» в рамках подписанного в июле этого года соглашения.

Однако российская сторона включила в цену сырья НДС, что сделало ее на 20% выше мировой. Для Беларуси поставки сырья по такой цене являются просто нереальными, поскольку делают производственный процесс на «Кристалле» убыточным. Сейчас белорусская сторона пытается урегулировать эту проблему, в связи с чем было направлено письмо премьер-министру России Виктору Черномырдину. Его реакция пока неизвестна.

СОТРУДНИЧЕСТВО

БЕЛАРУСЬ НА ПУТИ К НОВОМУ «КОКОМУ»?

Вадим СЕХОВИЧ

Одним из участников белорусской выставки новых технологий в Хайдарабаде (Индия) станет государственный научно-производственный концерн точного машиностроения «Планар». Согласно договоренности с индийской стороной во время проведения этого мероприятия должна решиться судьба второй части контракта. С конца апреля «Планар» уже поставил своим индийским партнерам оборудование на сумму $180 тыс. Общая сумма контракта, по словам представителей концерна, может составить около $1 млн.

Ни для кого не секрет, что сотрудничество с индийцами и прочими представителями Азиатского континента требует от европейцев долготерпения и особых навыков. Их отсутствие может не только осложнить переговорный процесс, но и привести к его прекращению. На контакты с западными партнерами влияют различные факторы, в том числе не имеющие никакого отношения к экономике. Примером может служить наметившееся было в начале этого года сотрудничество «Планара» с американской фирмой Integrated Solutions Inc.

Первые контакты с ней начались два года назад, после некоторого перерыва они возобновились летом 1996 года. В середине января 1997 года между концерном и американской фирмой Integrated Solutions Inc. был подписан протокол и контракт, по которому белорусская сторона должна была поставить своему партнеру партию механических компонентов для оптико-механического оборудования.

Учитывая обширные связи концерна на внешних рынках, это событие можно было бы назвать вполне обычным, если бы не некоторые пункты рабочего протокола встречи. В частности, стороны обязались оказывать друг другу содействие при продвижении продукции «Планара» на рынки Западной Европы и США, а оптико-механического оборудования Integrated Solutions Inc. -- в Китай и страны СНГ. Рассматривалась возможность участия американцев в строительстве «Планаром» сервисного центра в Китае -- мечты о нем руководство концерна вынашивает с самого начала своей работы на этом рынке, то есть с 1992 года. В протоколе также предусмотрено совместное оформление стенда на выставке SEMICON EUROPA 97, помощь в реализации оборудования «Планара» через торговую сеть американской фирмы и т.д.

Однако дальше подписания документа дело не пошло. Единственным реализованным пунктом можно считать участие в выставочном стенде американской фирмы. «Планар» демонстрировал свой микроскоп, была даже достигнута предварительная договоренность о поставках партии этой продукции в США. Однако в виде реального контракта заказ оформлен не был, и в Минске уже почти потеряли надежду на это.

Оправдываясь перед белорусами, руководство американской фирмы объясняет свои действия тем, что в начале 1997 года объемы производства и продаж фирмы на традиционных рынках сбыта упали. Естественно, это сказалось на уровне деловой активности компании. В том числе и на работе на восточном рынке, который Integrated Solutions предполагала осваивать с помощью концерна «Планар». Не оправдались и надежды американцев на рост платежеспособности на нем.

Как сообщили «БДГ» в концерне, в соответствии с намеченным графиком очередная встреча должна состояться в октябре-ноябре 1997 года. На предприятии полагают, что на этих переговорах окончательно решится судьба уже подписанных документов. Что же касается причин, побудивших американцев «притормозить» свою программу в Беларуси, то, кроме официальной версии, есть еще одна. Застой в сотрудничестве с белорусскими партнерами может объясняться общим осложнением отношений между Беларусью и США в 1997 году. И неудивительно, что оно отразилось именно на контактах «Планара» с Integrated Solutions -- в бытность СССР и знаменитой «КОКОМ» сотрудничество Запада с Востоком в области микроэлектронной промышленности было одной из самых закрытых тем. Хотя СССР и «КОКОМ» больше нет, есть Россия, которая по-прежнему вызывает опасения у Запада, и есть Комитет по ограничению экспорта технологий. Его задачей является контроль за ввозом передовых технологий, особенно военных или двойного назначения, в страны с одиозными режимами (Ирак, Корею, Кубу и т.д.). Беларуси в этом списке нет.

НОВОСТИ

ДЕЛО — ТАБАК

Отдел информации «БДГ»

В результате проведенной УКГБ по Гродненской области проверки и допроса 300 свидетелей были выявлены факты нарушений и злоупотреблений на Гродненской табачной фабрике.

Как заявил на конференции трудового коллектива фабрики начальник управления КГБ Владимир Матюшко: «...Руководством и работниками фабрики систематически и грубо нарушались правила приема табака, его учет, складирование, передача в производство и списание. Наиболее значительные нарушения действующего законодательства, прежде всего налогового и таможенного, были допущены руководством фабрики при выполнении в 1995-1996 гг. договоров на производство продукции из давальческого сырья и ее реализацию за СКВ».

В материалах уголовного дела, по утверждению представителя КГБ, имеются свидетельства служебного подлога, подделки документов, сознательного нарушения служебных обязанностей с целью уклонения от уплаты акцизов. Изготовленная по 319 валютным договорам продукция отпускалась фабрикой в адрес 109 коммерческих фирм 8 стран СНГ, из которых 62 фирмы были фиктивными. Но именно на долю этих фирм выпало более 90% реализованных сигарет. Следствие предполагает из «табачного дела» выделить до 20 криминальных дел. Видимо, создание СП с участием американских табачных фирм на базе Гродненской табачной фабрики откладывается на неопределенное время.

Кстати, по сведениям «БДГ», старший следователь следственного управления КГБ по Гродненской области, старший лейтенант юстиции Борис Рагимов, известный журналистам как главный обвинитель Павла Шеремета, к расследованию дела по гродненской «табачке» также имел самое непосредственное отношение.

К НИМ ЕДЕТ РЕВИЗОР

Отдел информации «БДГ»

Сформирована рабочая группа по изучению финансово-экономического состояния предприятий радиоэлектронной и оборонной промышленности.

Именно эти отрасли белорусской экономики находятся сегодня в наиболее критическом положении. В состав группы, которую возглавил заместитель министра промышленности Александр Русецкий, вошли представители министерств экономики, финансов, промышленности, налогового комитета, а также Федерации профсоюзов Беларуси и входящих в нее организаций.

Группа создана в соответствии с протоколом встречи премьер-министра Сергея Линга с руководством ФПБ, прошедшей в августе. На первом заседании, состоявшемся на днях, члены группы проанализировали работу и финансово-экономическое положение предприятий радиоэлектронной и оборонной промышленности, а также их возможную реструктуризацию. До 20 октября должны быть выработаны предложения по реальному оздоровлению ситуации в этих отраслях.

ЧЬЮ ТУШЕНКУ БУДЕТ ЕСТЬ БЕЛОРУССКИЙ СОЛДАТ?

Отдел информации «БДГ»

30 сентября продовольственная служба тыла вооруженных сил Беларуси проведет тендер на закупку продовольствия.

По сведениям «БДГ», закупить, в частности, планируется свежемороженую рыбу, подсолнечное масло, рис, горох, чай, сухофрукты, мясные консервы. Ожидается, что в тендере примет участие большое количество предприятий и организаций различных форм собственности. Так, во время проведения последнего тендера -- 4 сентября -- в нем участвовало около двадцати только коммерческих фирм.

ОЧЕРЕДНОЙ КРУПНЫЙ КОНТРАКТ МАЗ

Отдел информации «БДГ»

Завершился визит в Минск делегации руководителей фирм-членов Ремесленной палаты Франкфурта-на-Одере (Германия).

На этот раз нашу страну посетили представители фирм, специализирующиеся на торговле сельскохозяйственной техникой и запасными частями к ней, изготовлении и монтаже светорекламных установок и электронадписей, ремонте и торговле новыми и подержанными автомобилями «Опель», торговле автозапчастями, вентиляционной, климатической и холодильной техникой, обработке дерева, продаже оптики.

Состоялись переговоры немецких бизнесменов с большой (около 60 человек) группой руководителей белорусских предприятий государственной и негосударственной формы собственности. В ходе переговоров был заключен крупный контракт между Минским автомобильным заводом и фирмой «ФАМАС» из Франкфурта-на-Одере, специализирующейся на сервисном обслуживании большегрузных автомобилей и продаже запасных частей к ним. Руководители ряда немецких и белорусских субъектов хозяйствования высказали намерение в ближайшем будущем детально проработать возможность создания совместных предприятий.

ИНИЦИАТИВЫ

БАНКРОТСТВО: НЕ ТАК СТРАШЕН ЧЕРТ, КАК ЕГО МАЛЮЮТ

Светлана КАРПЕКОВА

Указом президента от 11 января 1997 года при Мингосимуществе был создан комитет по санации и банкротству. Постановлением Совета Министров от 11 апреля 1997 года утверждено Положение о комитете, где определялись его задачи и функции. Комитет призван осуществлять деятельность, направленную на предотвращение экономической несостоятельности и банкротства предприятий, относящихся к республиканской собственности, а также предприятий, имеющих в уставном фонде долю государственного имущества, относящегося к республиканской собственности.



Вторая задача новой структуры -- представление интересов государства в хозяйственных судах при рассмотрении дел об экономической несостоятельности и банкротстве государственных предприятий; третья -- консультирование и оказание методической помощи, создание нормативной базы в этой сфере. Предварительно определена численность комитета -- 23 человека в центральном аппарате и по 3-4 человека в областях.

Постоянно растущее количество экономически несостоятельных предприятий заставляет белорусское государство прилагать значительные усилия для их поддержки. Помощь эта выражается в основном в выделении финансовых средств, которые в большинстве своем идут на погашение долгов и выплату заработной платы. Что же касается развития производства, то на него денег практически не остается, и предприятия начинают понемногу «проедать» не только оборотные, но и основные фонды.

Впрочем, уже и на погашение долгов убыточных предприятий у государства не хватает средств, а потому оно вынуждено искать иные меры экономического оздоровления субъектов хозяйствования.

По словам председателя комитета Бориса Конанова, Положение о комитете, скорее всего, будет еще корректироваться, а к концу года должно быть принято правительством. В принципе, сегодня в Беларуси действует Закон «О несостоятельности и банкротстве», однако он был принят в 1991 году -- еще во времена существования БССР, и до сих пор его никто не отменял. Им пользуются судьи Высшего хозяйственного суда республики, хотя и не в полной мере, поскольку закон, по словам специалистов, носит достаточно декларативный характер и к нему нужно разработать очень много нормативных документов. Председатель комитета по санации и банкротству считает, что сегодня в Беларуси фактически не действуют такие процедуры банкротства, как назначение внешнего управления. В судах же решаются в основном конкретные исковые заявления кредитора к должнику, и до сих пор в Беларуси еще никто официально не объявлен банкротом. Закона, который позволял бы в полном объеме провести процедуру банкротства, в стране нет.

Впрочем, на протяжении последних двух лет в этой сфере активно работает Высший хозяйственный суд. Его сотрудникам удалось, изучив опыт западных стран, разработать три законопроекта -- о банкротстве, об управляющем в процедуре банкротства и о санации. Эти документы прошли два чтения в Верховном Совете 13-го созыва, однако дата введения их в действие не была определена, и сейчас законопроекты ждут своей доработки после принятия Гражданского кодекса.

По словам Бориса Конанова, вновь созданный комитет занимается анализом российского законодательства в этой сфере, которое несколько отличается от вышеупомянутых белорусских законопроектов. На территории нашего партнера по Союзу практическая деятельность в области экономической несостоятельности и банкротства продолжается уже более 4 лет, и там накоплен определенный опыт, который будет полезен для Беларуси, а в свете процессов унификации законодательств двух стран -- просто необходим. Россия сейчас выходит на более качественный этап: Дума уже рассмотрела в первом чтении новый законопроект о банкротстве. Г-н Конанов считает, что в вопросах банкротства белорусское законодательство при доработке трех законопроектов и их объединения в один закон будет ориентироваться на российские аналоги. По словам Бориса Конанова, основная задача комитета в его практической деятельности -- положительно решить вопрос кредитора и, насколько это возможно, спасти должника.

Как показывает практика, определение степени платежеспособности предприятия -- задача не из легких. Об этом свидетельствует пример нефтяного комплекса России, который внешне выглядит преуспевающей отраслью. В 1994 году российское правительство создало комиссию по неплатежеспособности, которая обследовала 94 крупнейшие предприятия нефтяного комплекса. Выяснилось, что по таким признакам, как рентабельность и прибыльность, у всех предприятий хорошие показатели. Однако анализ степени платежеспособности обнаружил, что из 94 предприятий только 4 оказались платежеспособными. Комиссия определила, что доля собственного капитала в оборотных фондах на многих предприятиях составляла лишь около 4%, остальное -- заемные средства. То есть предприятия жили за счет чужих ресурсов, а это -- громадная дебиторская и кредиторская задолженности.

Подобная ситуация сложилась и на многих белорусских предприятиях. Официальных банкротов нет, однако доля постоянных государственных дотаций, как уже отмечалось, помогает предприятию лишь рассчитаться с долгами, но не развивать производство. В условиях хронических неплатежей белорусские предприятия приспособились жить исключительно за счет государства, что, естественно, весьма негативно сказывается на общем экономическом развитии. Институт банкротства и необходим для того, чтобы решать подобные проблемы цивилизованно и эффективно. В России, например, процедура санации происходит с помощью государства: правительство может кредитовать убыточное предприятие, однако только после того, как объявлено, что рассматривается дело о банкротстве.

Конечно, в Беларуси, где никогда не было практики публичного объявления банкротства, многие предприятия не захотят решать эти вопросы гласно, через суд. Поэтому, по словам председателя созданного комитета, новые белорусские законопроекты в сфере санации и банкротства предусматривают, кроме самостоятельного обращения в суд, и принудительное обращение. Подобный механизм существует во многих странах, а практика его использования исчисляется десятилетиями.

В российском законодательстве в сфере банкротства очень большое внимание уделяется внесудебному разбирательству. Это как раз та сфера, в которой в основном будет проходить работа белорусского комитета. Некоторые страны мира (и в большей степени страны с переходной экономикой) отдают предпочтение оздоровлению предприятий через назначение внешних управляющих, что является довольно эффективной процедурой. Суть ее заключается в следующем. Когда руководители предприятий не справляются со своими обязанностями, государством назначаются так называемые суперэкономисты. Это люди, которые берутся за установленный судом отрезок времени провести реорганизационные и ликвидационные мероприятия, направленные на оздоровление субъекта хозяйствования. В России подготовлено около 2 тысяч таких суперэкономистов, которые уже осуществляют процедуру банкротства на предприятиях. В Беларуси предполагается организовать подготовку подобных специалистов на базе Института приватизации и менеджмента.

По мнению Бориса Конанова, создание комитета будет способствовать и ускорению темпов приватизации, поскольку одной из мер санации может стать смена собственника. Предполагается также, что от несостоятельных предприятий государство в лице комитета будет требовать план мероприятий по оздоровлению, а при неохходимости помогать в его подготовке. Вероятнее всего, в связи с этим в стране придется создавать систему независимых консалтинговых фирм, которые будут разрабатывать бизнес-планы по оздоровлению того или иного потенциального банкрота.

Одна из самых сложных проблем, которой будет заниматься комитет, -- трудоустройство работников предприятий, объявленных банкротами. Россия тоже столкнулась с этой проблемой, и сейчас там готовится постановление правительства по проблемам труда и социальным вопросам в процессе банкротства. В частности, предполагается, что хорошо работающие, развивающиеся предприятия заключат договоры с работниками предприятия-банкрота.

В Беларуси также будет создаваться механизм социальной поддержки работников предприятий-банкротов, однако решение этой проблемы представляется сегодня едва ли не самым сложным моментом в процедуре банкротства. Тем не менее белорусское руководство, судя по созданию комитета, намерено поступать с убыточными предприятиями более жестко, чем сегодня. Произойдет ли это на самом деле -- покажет время. Тем более, что непосредственно практической деятельностью в силу организационных и отчасти концептуальных причин комитет по санации и банкротству сможет заняться, вероятно, только в следующем году.

ОБЗОР

АВТОРЫНОК: НАДО ЖИТЬ ИГРАЮЧИ

Сергей КАНУННИКОВ, Гродно

Автомобильная общественность с интересом наблюдает за плодами совместной деятельности достойного триумвирата -- правительства РБ, компании «Форд» и предпринимателей из «Лада ОМС», за их попытками изобрести цену на два белорусских первенца -- автомобили «Эскорт» и «Транзит», 160 единиц которых вот уже более месяца ждут своего часа на складах «Форд-Юнион» под Минском. Чем объяснить эту паузу? И какой развязки ждать?

Как известно, «Форд-Юнион» изначально ориентировался на российский рынок, так как задавленный перерегистрациями и налогами белорусский предприниматель не скоро будет в состоянии приобрести новый автомобиль. А о белорусских «бюджетниках» с их $50 в месяц при продолжающемся значительном повышении цен на основные продукты питания (которые в сентябре т.г. уже практически сравнялись с российскими ценами) и говорить не приходится...

Вспомним также, что в близкой к нам по стартовым условиям Польше бум в приобретении новых автомобилей наступил лишь в 1996 году (объем продаж за год вырос на 38%). И это случилось только на седьмом году интенсивных рыночных преобразований, которые белорусам пока еще не грозят. В минувшем году среднемесячная зарплата польского рабочего достигла $357 при ценах на продукты питания, мало отличающихся от белорусских. Но основным покупателем новых «Фиатов», «ДЭУ», «Опелей» и «Шкод» стал вновь возрожденный польский «средний класс» -- предприниматель, ежемесячные доходы которого составили $1500-2000. К тому же польское правительство не позволило себе лишиться народного доверия повышением таможенных пошлин и введением других налоговых препон. Наши же власти на подобные этические нюансы давно не обращают внимания...

В России ситуация сейчас сильно отличается от ситуации в Польше в середине 1996 г., поэтому естественное желание «Форд-Юнион» овладеть российским потребителем нам кажется несколько преждевременным. Как уже сообщала «БДГ», согласно прогнозу развития потребительского рынка России там еще не наступил рост платежеспособности населения (наблюдается 4-процентное сокращение товарооборота), и прежде всего по причине невыплаты зарплат. Новый налоговый кодекс российскому предпринимателю сулит также мало хорошего. И тем не менее формально среднемесячная зарплата россиян (в госсекторе) уже перевалила за $200. Но даже при $500-600 в месяц (такой доход имеет нарождающийся московский «средний класс» -- потенциальный потребитель белорусских «Фордов») можно позволить себе приобрести лишь подержанную иномарку ценой в пределах $ 5000-8000 (см. таблицу).

В иных регионах России, значительно уступающих Москве по деловой активности населения (данные RELCOM), доходы россиян гораздо ниже московских, и ориентироваться на них в своей маркетинговой политике «Форд-Юнион» было бы опасно.

Наблюдаемая всеобщая глобализация бизнеса, и прежде всего в производстве автомобилей, сопровождается активизацией конкурентной борьбы на региональных рынках, которая вкупе с жесткими международными стандартами качества (ИСО серии 9000) нивелирует цены соответствующих автомобилей и их технические характеристики. Сейчас даже специалисту трудно выделить из общего ряда новых прекрасных моделей одного класса от разных производителей какую-либо отдельную марку авто. Поэтому так велико значение цены (при прочих равных условиях) и имиджа фирмы-производителя, который не в последнюю очередь зависит от СМИ.

Кстати, по рейтингу популярности «Форд» (и уж тем более белорусской сборки) никак не входит в первую десятку самых любимых автомарок москвичей. Поэтому минские дилеры вынуждены позиционировать свой новый товар на российском (московском) рынке путем взвешенного выбора комбинации между ценой товара, его качеством и рейтингом торговой марки, что очень непросто в условиях жесточайшей конкуренции на перенасыщенном авторынке).

Профессиональные маркетологи, чтобы не навредить репутации своей торговой марки, избегают «стратегии завышенных цен». Получается, что при ожидающейся цене белорусского «Форд-Эскорт» $10-13 тыс. (на российском рынке будет назначена более высокая цена) белорусско-американское детище сразу попадает в ценовой диапазон 4-6-летних «second hand» от престижных автопроизводителей. Из приведенной таблицы видно, что цена 4-6-летних «Ауди-80» в Москве $10-17,5 тыс., «БМВ-32570» -- $14-16 тыс., «Мазда-626» -- $12,5-17,5 тыс. Так стоит ли игра свеч?! Вероятно, стоит, хотя предполагаемая цена белорусских «Эскортов» и «Транзитов», на наш взгляд, изрядно завышена, несмотря на немыслимые для простого смертного налоговые послабления, предоставленные СП властями Беларуси.

Все мы -- свидетели триумфа технической и ценовой политики «Фольксвагена». Его новые модели -- прямые конкуренты продукции «Форд-Юнион», оценены в Беларуси пока фантастически дешево: лучший автомобиль 1997 года -- «Passat-B5, нерастаможенный предлагается за $14,7 тыс., «Transporter», нерастаможенный -- от $11,8 тыс., в то время как белорусский «Форд-Транзит» -- за $17-19 тыс. Успех «Фольксвагена» является результатом конструкторско-технологических новаций концерна: унификация деталей и узлов автомобилей, значительно снизившая их себестоимость и повысившая надежность машин. Перед руководством «Форд-Юнион» стоит архисложная задача -- вклиниться в ценовой ряд между новой калининградской конкуренткой «Clarus» (ценой порядка $9 тыс.), «Шкодой-Фелиция» (московская цена $9 тыс.), «Нексиа» от ДЭУ (цена белорусского дилера $9990, в Узбекистане можно купить новую «Нексиа» за $6,9 тыс.) и не очень старыми «second hand» от престижных производителей. И похоже, в родной Беларуси уже пошли нетрадиционным путем, столь свойственным нашей нынешней власти...

Задача дилеров «Форд-Юнион» сильно упростилась бы, если бы удалось приподнять уровень базовой цены автомобилей (в данном случае «second hand») на необозримых просторах белорусско-российского таможенного пространства. Возможно, именно этим и объясняются очередные новации в области белорусского таможенного регулирования (валютный залог и очень вероятный рост таможенных пошлин и сборов), которые предполагалось внезапно ввести с середины августа, но по требованию России притормозили до середины сентября. И уж очень подозрительно совпали месячные сроки таможенных задержек и задержка «Фордов» на белорусских складах.

СРЕДНИЕ ЦЕНЫ РАСТАМОЖЕННЫХ АВТОМОБИЛЕЙ «SECOND HAND» НА АВТОРЫНКАХ МОСКВЫ, МИНСКА И ГРОДНО (ВОЗРАСТ АВТО 1-3 ГОДА/4-6 ЛЕТ/7-10 ЛЕТ/БОЛЕЕ 10 ЛЕТ). Данные на 28-30 августа 1997 г.,тыс.$

Марка	Москва, реклама				Минск, реклама				Гродно, реклама				Гродно, рынок «Аульс»			
Альфа-Ромео	20,1	11,3	6,8	2,5	-	-	-	-	-	-	2,7	-	-	-	-	-
Ауди-80	28,8	14,1	8,3	4,6	-	-	-	-	-	-	5,4	2,0	-	7,1	5,1	2,6
Ауди-100	21,9	19,6	7,9	4,8	-	-	-	-	-	-	5,3	2,5	-	-	5,0	3,2
БМВ-318	18,0	16,3	6,3	4,6	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3,7	2,9
БМВ-320	-	17,6	6,1	5,5	-	16	-	-	-	-	-	-	-	-	6,6	-
БМВ-520	25	17,6	11,6	3,3	-	-	2,3	-	-	-	-	-	-	-	7,7	-
БМВ-730	-	19	12,4	4,5	-	14	-	-	-	-/	8,7	3,6	-	-	12,7	-
Вольво-240	-	-	7,5	3,6	-	-	-	2,5	-	-	-	1,7	-	-	-	-
Вольво-440	14,8	9,2	8	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	4,5	-
Вольво-740	-	-	9,2	6,1	-	-	8,5	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Вольво-940	-	15	-	-	-	16	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Вольво-960	38	23	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Додж	24,5	16,7	9,3	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Мерс-180 и 190	22	13,7	8,1	7,2	-	-	-	-	-	4,5	3,7	-	-	-	-	4
Мазда-626	16,8	11,8	7,1	4,2	-	-	5,3	2,3	-	-	-	1,5	10,5	5,9	4,8	3
Опель «Кадет»	-	6,9	5,8	3,2	-	-	4,6	2,6	-	-	-	1,5	-	-	2,6	-

МИРОВЫЕ ЛИДЕРЫ

VARIANT ДЛЯ БЕЛАРУСИ

Алексей УРБАН

В Минске появился новый VW Passat Variant, заинтересовавший на последних московском и франкфуртском автосалонах как посетителей, так и специалистов. В белорусской столице это произошло настолько незаметно, что момент появления упустили даже конкуренты. В пресс-релизе презентованной 21 августа Mazda-626, посвященном ее преимуществам перед автомобилями того же класса, новый «универсал» от VW отмечен не был. Хотя оценить практичную версию широко разрекламированного VW B5 стоило.

Появившийся в Минске «универсал» вряд ли будет у нас активно рекламироваться. Новая версия дороже VW B5 в среднем на $850 (стоимость B5 колеблется от $17,7 тыс. до $23 тыс.). Похоже, что местный дилер VW -- «Атлант-М», координирующий рекламные действия VW в Беларуси, не возлагает больших надежд на variant популярной новинки. Клиенты, заинтересовавшиеся VW B5, получат возможность выбора между хорошо известным «седаном» и менее популярной на белорусском рынке сделавшему первые шаги по обеспечению присутствия марки в нетрадиционной ценовой и классовой нише (А-класс), «Фольксваген Груп» стремится создать автомобиль, одинаково приемлемый для среднего класса (по цене) и бизнес-класса (по престижности). Казалось бы, нелогичное соперничество внутри группы между VW и Audi, не «опускающегося» ниже среднего класса, призвано подстегнуть конкуренцию между структурными подразделениями. Учитывая, что конкуренция двух автопроизводителей



«семейной» версией -- «универсалом». Версия -- кузов «универсал» -- что характерно для большинства марок -- пользуется здесь меньшим по сравнению с кузовами «седан» и «хэчбэк» спросом. Хотя уже сегодня заказ на VW Passat Variant «расписан» на несколько месяцев вперед не только у белорусских и российских дилеров, но и в Германии.

Стратегия продаж именно группы «Фольксваген» характеризуется, как известно, в первую очередь удовлетворением спроса сначала внутреннего потребителя, затем -- европейского, а уж после -- восточноевропейского. Промежуток в несколько месяцев между рождением новинки и поступлением ее в региональные сейлпойнты позволяет местным дилерам провести продолжительную и эффективную рекламную кампанию и сформировать портфель заказов. Подозрение в применении «нерыночных» методов продаж, обеспеченных уже «сделанным» именем и эффективной рекламной кампанией, вынуждает некоторых экспертов называть это новой стратегией продаж на рынке автомобилей.

В случае с VW отмечается следующая особенность: спрос на новинки опережает предложение примерно в полтора раза. Этот показатель еще выше для VW B5. Таким образом, уже не спрос влияет на предложение, а наоборот. Подобно «Даймлер-Бенц», не касается сферы разработок, можно предположить, что появление новых продуктов одного семейства в одной нише и классе позволит не только гибко корректировать ценовую политику, но и оставить меньше места иным конкурентам. Устойчивое положение на закрепленных рынках сбыта стало неким ограничителем роста объемов продаж, обусловленного как традиционными, так и новыми факторами.

Надежность такой марки, как VW (среди продукции «second hand» VW дешевеет с наименьшей скоростью) становится причиной, сдерживающей рост объемов продаж: зачем приобретать, к примеру, новый Passat, если и «старый» исправен и надежен? Решить эту проблему можно ориентацией новой продукции на иные классы и воспроизводством «новых старых» марок (Гольф 2,3,4, «Жук», «Поло»).

Беспокойство мировых и европейских производителей вызывает экспансия и агрессивная политика молодых автопроизводителей Азиатско-Тихоокеанского региона: защита собственного рынка квотированием не страхует экспортные направления сбыта. Эта проблема разрешима с помощью гибкой ценовой политикой -- путем снижения цен. Это стало заметно в деятельности VW: его новинки заметно подешевели. В самом концерне предпринимаются попытки снижения себестоимости продукции, причем не столько за счет удешевления интерьера или производственных технологий, сколько за счет унификации платформ: до 1994 года автомобили группы производились на 17 платформах, в настоящее время -- на 4 (так, например, «Шкода-Октавия» и Ауди A6 производятся на одной платформе, «Гольф», Ауди A4, A3 -- на другой).

В общем, концерн в своем развитии поддерживает мировые тенденции автомобилестроения -- современный мегаполис требует компактного, но просторного, экономичного, недорогого городского автомобиля. Технологически будущее направление, вероятно, будет рассматриваться как унификация облика и свойств (многофункциональность), но многообразие марок и модельного ряда. То есть мировые лидеры, сохраняя уже завоеванные ниши, будут предпринимать осторожные попытки расширить сферы влияния.

Возращаясь к специфике местного рынка, нужно отметить ряд особенностей, оказавших влияние на его формирование. Как ни странно, успех той или иной марки на белорусском автомобильном рынке больше всего зависит от активности дилера -- местной компании, представляющей интересы производителя и координирующей рекламные работы и продажи. Примером может служить «Шкода». Выросшие объемы продаж новых автомобилей за прошедший период года почти у всех дилеров свидетельствуют о том, что те методы работы, которые апробированы торговыми представительствами в течение последних полутора лет, себя оправдали.

Тем не менее сказать что-либо определенное о прогнозах развития этого рынка не способен, похоже, никто. Отмечается лишь явное влияние соседних рынков сбыта: несмотря на активную работу московских дилеров, потребители новой автомобильной техники «пограничных» российских регионов нередко делают выбор в пользу белорусских дилеров. Очевидно, причиной этого являются более низкие цены.

СПРАВКА «БДГ».

К 2000 году концерн планирует произвести полное обновление модельного ряда производимой продукции. Кроме сохранения позиций в уже завоеванных нишах, компания стремится работать и в других классах. Например, VW еще до конца второго тысячелетия предполагает представить собственный внедорожный и представительский автомобили. В начале третьего тысячелетия свет может увидеть VW с двенадцатицилиндровым двигателем. Новинка от VW -- Lupo, автомобиль «сверхмалого» класса -- меньше, экономичнее и дешевле Polo.

-- К концу 1998 года планируется возрождение легендарного «Жука» в новом облике.

-- К 2000 году на базе A8 VW намерен начать производство представительского автомобиля.

-- К 2000 году на базе VW-ского бестселлера Golf появится первый в истории концерна внедорожник.

-- В ноябре 1997 года в Европе появится Polo Variant (с кузовом «универсал»). Местным покупателям он станет доступен скорее всего к весне будущего года.

-- В декабре этого года -- на Западе, в феврале будущего года -- в Беларуси появится новый Golf -- «седан» и «универсал».

АНАЛИЗ

ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗМ



Ирина НОВИКОВА,
доктор экономических наук, профессор

Рассматривая мировую социально-экономическую динамику 1960-1990 гг. и перспективы мирового экономического развития, можно выделить основной тренд, определяющий все политические, экономические и культурные явления современности. Начиная с 1980-х гг. процесс растущей экономической взаимозависимости стран, который преобладал до этого периода, отражаясь в высоких темпах торговой экспансии по сравнению с ростом выпуска продукции, перерастает в глобализацию.

Коэффициент эластичности мировой торговли в конце 1980-х гг. составил 1,4. Это больше, чем за период 1973-1985 гг. (1,3), но меньше, чем в 1965-1973 гг.(1,7). По прогнозу ООН, темпы роста мировой торговли будут обгонять темпы роста мирового производства и в 2000 г. составят 7,5% против 4,5%. Несмотря на несколько замедлившиеся темпы роста торговли по отношению к темпам роста выпуска продукции, можно утверждать, что интернационализация хозяйственной жизни стран (особенно промышленно развитых) происходит более динамично, чем процесс воспроизводства.

По оценкам западных экспертов, развитие событий в ближайшие 50 лет будет определяться действием сил интеграции -- через регионализацию к глобализации. При этом те страны, которые не примут участия в этом процессе, останутся на обочине истории.

Глобализация экономической жизни -- это процесс втягивания мирового хозяйства в рынок и тесное переплетение национальных экономик. И уже на этой основе будет происходить формирование единого мирового хозяйства. Процесс этот не характеризуется прямолинейной зависимостью, а идет через регионализацию, т.е. создание экономических блоков, включающих примерно равные по экономическому развитию страны, предполагая свободу торговли внутри них, а по отношению к третьим странам -- протекционизм (чтобы создать необходимую экономическую и технологическую инфраструктуру как подготовку к требованиям глобализированного рынка и свободной конкуренции).

Все это потребовало не только перестройки взаимоотношений между государствами, но и изменения модели государственного регулирования в рыночных системах, и прежде всего отхода от кейнсианской модели регулирования спроса и деловой активности, начавшегося в начале 1980-х гг. с приходом к власти Рональда Рейгана в США, Маргарет Тэтчер в Великобритании, Гельмута Коля в Германии.

Можно констатировать, что в мире в конце XX в. начались процессы, идентичные созданию государственно оформленных рыночных экономик, имевших место в средние века, но на качественно новом уровне.

В связи с этим возникает вопрос об эволюции западных рыночных систем, ее направленности, закономерностях и последствиях. Ибо без решения данной теоретической проблемы нельзя определить вектор движения нашей экономики, возможности и закономерности ее трансформации в современных условиях, а также перспективы.

Любая система, в том числе и рыночная, проходит в своем развитии пять стадий: возникновение, становление, зрелость, регрессивные преобразования и исчезновение. Каждая стадия характеризуется определенными чертами и развивается по определенным законам.

«Кирпичик» рыночной системы, ее единица -- обмен. Именно из актов обмена, сначала имеющих спорадический, нерегулярный характер, через натуральный, а затем товарно-денежный, складывается движение к рынку.

Обмен превращается в рынок в том случае, если его элементы (продавцы и покупатели) «замкнутся на себя» и отойдут от базовой системы, его породившей -- натурального хозяйства. Иначе говоря, когда отдельные хозяйства начинают организовывать производство не только для себя, для удовлетворения своих собственных потребностей, но и для продажи того или иного продукта (а позднее только для продажи), чтобы приобрести им самим необходимые продукты и ресурсы для собственного производства. «Замкнуться на себя» элементам -- хозяйственным единицам позволяет наличие товарного производства. Товарное производство -- это производство не для собственного потребления, а для обмена посредством купли-продажи товаров.

Таким образом, рынок -- это механизм, в основе которого лежит обмен, замкнутый на себя, вызывающий свободное колебание спроса, предложения, цен, ориентирующий производство на потребности потребителя. Он возникает там, тогда и постольку -- где, когда и поскольку имеют место следующие черты, характеризующие взаимоотношения продавцов и покупателей:

-- экономическая свобода продавца и покупателя;

-- отсутствие монополии как со стороны продавца, так и со стороны покупателя;

-- ориентация на потребности потребителя.

При отсутствии хотя бы одной из вышеуказанных черт нельзя говорить о существовании рынка и рыночных отношений. Вот почему наличие государственной собственности на средства производства не позволяет создавать свободное колебание цен и рынок. Ибо у различных хозяйственных субъектов один собственник -- государство.

В свою очередь, рыночный социализм невозможен по той же причине. Социализм предполагает единую государственную собственность и равенство в распределении, а рынок может существовать только при наличии различных собственников -- хозяйствующих субъектов, работающих на свой страх и риск.

Условиями возникновения рынка -- «замкнутости на себя» -- являются:

-- общественное разделение труда через рост производительности труда, ведущее к появлению товарного производства;

-- множественность товаропроизводителей-собственников, обусловливающая колебания спроса, предложения, цен;

-- регулярность обмена.

Почему рынок возник и развился в Западной Европе, став ее достоянием и начав шествие по всем континентам примерно с XII века? Ответ на этот вопрос не совсем однозначен. На протяжении более чем 200 лет он дискутировался в работах таких ученых, как А.Смит, К.Маркс, М.Вебер, В.Ленин, Э.Дюркгейм, У.Ростоу, Д.Норт, Р.Томас, Ф.Бродель, и продолжает дискутироваться по сей день в западной литературе.

Предпосылки, обусловившие вхождение рыночной системы из стадии возникновения в стадию становления, или переход от рынка к рыночной экономике в Западной Европе можно структурировать следующим образом:

-- уровень развития культуры, в том числе экономической, способствовал возникновению различных форм собственности (частной, коллективной) хозяйственных субъектов, их законодательному и религиозному объяснению (Б.Спиноза, Н.Макиавелли, Ф.Аквинский, М.Лютер, Ж. Кальвин, Дж.Локк, Д.Норс, Я.Гус и др.);

-- наследование Римского права, положенного в основу сначала королевского, а затем буржуазного законодательства для регулирования частнособственнических отношений. Еще А.Смит отмечал, что без моральных сантиментов, таких как справедливость и собственность, общество дегенерирует в *«сцену кровопролития и беспорядка»*;

-- роль государства в реализации нормативного порядка. *«Дорога к свободному рынку*, -- отмечал историк К.Поланьи, -- *была проторена и поддерживалась открытой огромными усилиями последовательного, централизованного и контролируемого интервенционизма»*;

-- протестантская этика в контексте иудо-христианской религии (М.Вебер);

-- развитие науки и техники, отделение производственных предприятий от домашнего хозяйства;

-- развитие западных городов.

В течение средних веков в Западной Европе происходит рост рыночных элементов, т.е. идет так называемая функционально-компонентная дифференциация. В связи с открытием новых земель, веществ, прогрессом науки и техники, углублением разделения труда и ростом специализации появляются все новые и новые производители, стимулирующие все новые и новые потребности.

Начинается также и функциональная дифференциация, которая порождает рыночную инфраструктуру и способствует расширению структуры рынка. Сначала возникают посредники, затем банки, биржи (труда, фондовые, товарные), страховые компании, почта, газеты, торговый флот и т.д., то есть элементы, обслуживающие акт купли-продажи.

Данный процесс функционально-компонентной дифференциации продолжался в Западной Европе с XII по XIX века. Но постепенно система начинает выходить из состояния динамического равновесия. Что это означает? Свобода порождает монополию. Возникновение монополий, выросших из свободы продавца и покупателя, т.е. превращение элементов в свою противоположность означает необходимость механизма настройки системы. В противном случае она может погибнуть.

Именно это позволило В.Ленину заключить, что империализм -- высшая стадия капитализма, главной характеристикой которого является монополия, -- *«есть полнейшая материальная подготовка социализма, есть преддверие его, есть та ступенька исторической лестницы, между которой (ступенькой) и ступенькой, называемой социализмом, никаких промежуточных ступеней нет»* и призвать таким образом пролетариат к революционному свержению существующего строя. Однако на Западе на эту проблему посмотрели иначе...

Роль настраивающего механизма в рыночной системе начинает выполнять государство. Возникает так называемое государственное регулирование в рациональном смысле этого слова. Это есть четко выраженная начальная граница перехода системы в стадию зрелости. В данном случае рыночная экономика превращается в экономику рыночного типа.

Государственное регулирование начинается в США с принятием антимонопольного Акта Шермана (1890 г.). С принятием ряда антимонопольных актов и поправок к ним 1976 г. сложилось антитрестовское (антимонопольное) законодательство США. Подобного рода законодательства имеют место во всех развитых странах -- Японии, Швеции, Франции и др.

Затем в США, а в последующем и в других странах встраиваются еще три блока настройки рыночной системы:

1. Антикризисный, или антициклический. Основы его функционирования были заложены в 1930-1940 гг. XX в. Дж.М. Кейнсом, реализованы в «Новом курсе» президентом США Ф. Рузвельтом и сводились главным образом к бюджетно-налоговому и кредитно-денежному регулированию воспроизводства рыночной системы.

2. Социального регулирования. Этот блок нашел свое отражение в идеях реформизма и концепции государства благосостояния. Идеи социальной политики получили развитие в начале века в Великобритании, Германии и России, позже -- в США. Однако открытие социальных идей и их реализация принадлежат прежде всего германскому канцлеру О. Бисмарку. Он первый ввел в Германии систему социального страхования как одно из средств защиты от социальных потрясений во второй половине XIX в. На уровне государственной политики данные идеи реализовались в Швеции. Это именно та сила, которую проигнорировал К.Маркс, рассматривая побудительный мотив к революционному движению в постоянно ухудшающемся (и абсолютно, и относительно) положении наемных рабочих. Рыночная система позволила обеспечить такой экономический рост и увеличение национального дохода, которые дали возможность собственникам капитала поделиться частью создаваемого в обществе «пирога» в обмен на социальный мир. Результат этого -- институциональное оформление социальной политики.

3. Регулирование отрицательных «внешних эффектов». С ростом индустриализации во второй половине XX в. перед промышленно развитыми странами (ПРС) встала проблема защиты окружающей среды, так называемого экологического регулирования, оказавшего впоследствии значительное влияние на рост издержек производства национальной продукции.

При вступлении рыночных систем в стадию зрелости и превращении рыночной экономики в экономику рыночного типа государство приступило к регулированию в рациональном смысле слова, осознав необходимость настройки государственно оформленных рыночных систем и выбора инструментов регулирования. На протяжении последних 100 лет был создан сложный механизм параметризации системы, оценки ее параметров (темпы экономического роста, уровень монополизации, уровень безработицы, стимулы к инвестированию и т.п.) и настройки самой системы.

Тем не менее эволюция рыночных государственно оформленных систем привела к осознанию необходимости трансформации сложившегося механизма государственного регулирования, превратившегося в тормоз экономического развития. В общем виде этот настраивающий механизм был направлен на стабилизацию системы через перераспределение доходов и стимулирование совокупного спроса как фактора экономического подъема.

Решая в государственно оформленных рыночных системах задачи развития конкуренции, борьбы с кризисами, стремясь к стабильности, государственное регулирование не могло не порождать других негативных явлений, таких как инфляция, хронический дефицит государственных бюджетов, разрушение стимулов к инвестированию, снижение темпов экономического роста. Все это в совокупности стало несовместимо с общими тенденциями мирового экономического развития, с новым этапом НТР, требующим ломки устоявшейся структуры экономики и государственного регулирования, общей подвижности капитала и инноваций. Достижение стабильности в ее прежнем понимании, во многом привнесенном сначала марксизмом, а затем социалистическим движением, перестало быть положительной целью экономической политики, особенно за последние 50 лет.

Таким образом, отход от сложившейся модели государственного регулирования породили две основные причины:

-- исчерпание возможностей прежней либерально-реформистской модели государственного регулирования, эффективно существовавшей в рамках государственно оформленных рыночных систем, имеющих достаточно низкий уровень открытости и незначительную долю внешнеэкономического сектора в ВНП;

-- новый этап НТП, приведший к усилению интернационализации всей хозяйственной жизни ПРС, возникновению транснациональных корпораций, являющихся индустриальными элементами формирующейся мировой рыночной системы.

Неудовлетворенность экономическим положением 1970-х гг. (высокий уровень инфляции, дефициты государственных бюджетов, высокие налоговые ставки и т.п.) привела к тому, что в ПРС избиратели отвергли социал-демократические правительства и привели в начале-середине 1980-х гг. к власти консерваторов -- М.Тэтчер в Великобритании, Р.Рейгана в США, Г.Коля в Германии.

Там же, где к власти пришли социалисты (Франция, Испания), они вынуждены были учесть сложившуюся макроэкономическую ситуацию, и прежде всего принять антиинфляционные меры.

Все эти процессы обусловили изменение экономической политики, повлекшей за собой целый шлейф социальных и структурных сдвигов производственного и организационно-хозяйственного характера. Изменение шло по двум направлениям:

-- дерегулирование экономической деятельности внутри страны;

-- расширение открытости внутреннего рынка по принципу Бад-Годесбергской программы: *«Свобода как правило, ограничения как исключение из него»*.

Например, в Японии в середине 1980-х гг. в рамках административно-финансовой реформы (АФР) взят курс на создание «международного государства», получивший отражение в программе, суть которой состоит в осуществлении реформ японских экономических, социальных и политических институтов с тем, чтобы вывести их на уровень международных стандартов, сблизить с Западом и сделать более «открытыми, эластичными и адекватными новому статусу Японии».

В результате в экономике Японии происходят серьезные изменения:

-- трансформация вертикального типа международного разделения труда, сложившегося в период высоких темпов роста экономики, когда 70% импорта приходилось на сырье и 98% экспорта -- на готовую продукцию, в такое горизонтальное разделение труда, когда осуществляется переход к структуре экономики, обеспечивающей глубокую вовлеченность в международное разделе-

АНАЛИЗ

МИРОВОГО МАСШТАБА

ние труда;

-- ориентация на внутренний рынок и решение социальных вопросов, отражающихся на уровне и образе жизни народа, которые неадекватны высоким темпам экономического роста (чрезмерная урбанизация, экологические бедствия, запустение провинциальных районов и т.д.).

Внимание в программе Маэкавы сосредоточено на тех сферах, которые имеют социальное значение: жилищное строительство, городское хозяйство, социальная инфраструктура (здравоохранение, образование, культура, отдых), экономическая инфраструктура (транспорт, связь, финансы, кредит). Конкретные направления в рамках АФР: дерегулирование экономической деятельности внутри страны и расширение открытости внутреннего рынка.

Процесс интернационализации экономик и НТР потребовали изменения форм и направлений государственного вмешательства в экономику. В 1970-1980 гг. в ПРС важнейшим приоритетом стала научно-техническая политика, обусловившая переход к так называемому V-му технологическому укладу, а соответственно неразрывно с ней связанное структурное регулирование (1-й технологический уклад начал складываться в 1790 г. с использованием в производстве угля и пара, а также новых технологий в текстильной промышленности; 2-й -- в 1840 г., связан с развитием железнодорожного транспорта, механизацией производства; 3-й -- в 1890 г., связан с внедрением в производство электроэнергии, двигателя внутреннего сгорания, химическими технологиями; 4-й -- в 1940 г., связан с внедрением в производство открытий электроники.)

На первый план выдвинулась проблема реиндустриализации этих стран, внимание сосредоточилось на развитии высокотехнологичных производств, а также на индустриальной политике как основе структурного регулирования и структурной адаптации. Последняя предполагает устранение препятствий для долгосрочного экономического роста, таких как недостаточность стимулов для инвестирования, государственный контроль за ценами, ставками процента и валютным курсом, чрезмерно высокий уровень таможенных тарифов и субсидий.

Многоаспектный характер задач структурного регулирования вызвал необходимость его тесного взаимодействия с другими функциональными направлениями политики: научно-техническим, внешнеэкономическим, в области развития и подготовки трудовых ресурсов, без чего в современных условиях невозможно развитие сложной материально-технической базы экономики и формирование элементов индустриальной системы.

Еще в 1960-х гг. XX в. Дж.Гэлбрейт писал, что развитие производительных сил в рыночных системах на определенном этапе порождает элементы так называемой индустриальной системы. Рынок функционирует более надежно там, где имеется достаточно несложная техника. Если же фирма сильно зависит от определенного вида сырья и других составляющих издержек (например, от поставок сырой нефти, железной руды или бокситов, тем более от высокотехнологичных комплектующих) и *«неблагоприятные рыночные колебания могут оказаться чрезвычайно дорогостоящими»*, она прибегает к стратегии, предполагающей устранение неопределенности рынка или пытается вовсе избавиться от него, т.е. использует контрактную систему. Таким образом, рыночный механизм заменяется тем, что принято называть вертикальной интеграцией. *«... В экономике, где существуют крупные предприятия,* -- отмечает Дж.Гэлбрейт, -- *фирмы могут устранять неопределенность, связанную с рынком, в отношении друг друга, заключая контракты, в которых устанавливаются цены и объем поставляемой или закупаемой продукции на достаточно длительный период времени... Следовательно, в мире крупных фирм может быть построена своеобразная матрица контрактов, с помощью которых устраняется присущая рынку неопределенность во взаимоотношениях между фирмами»*.

В 1960-х гг. XX в. только 500-600 фирм представляли, по словам Гэлбрейта, индустриальную систему и находились главным образом в США. Процесс формирования элементов индустриальной системы особенно усилился в 1980-е гг. с возрастанием роли и расширением сферы деятельности транснациональных корпораций (ТНК). ТНК -- это международные по сфере деятельности, но национальные по капиталу фирмы.

Если в предыдущие годы -- 1950-1960-е -- на международную арену фирмы выносили свои снабженческо-сбытовые проблемы, которые были связаны с до- и послепроизводственным движением капитала (закупка ресурсов -- реализация продукции), то в 1970-1980-х гг. за национальные рамки выходит сама производственная стадия. Это ведет к еще более усиливающейся интернационализации хозяйственной жизни, проявляющейся в слиянии, переплетении производственных звеньев вплоть до создания межгосударственных и наднациональных производственных комплексов. Последние обладают высокой эффективностью и конкурентоспособностью, ибо в них эксплуатируется эффект сравнительных преимуществ отдельных стран.

Как отмечал в 1970-е гг. английский экономист К. Тьюгендхет, *«международная компания выступает одновременно и как продавец, и как покупатель. Ее заводы в различных странах могут быть скооперированы для производства одного продукта. Хотя их разделяют сотни и даже тысячи миль, они могут быть такими же звеньями производственной цепи, как две поточные линии, установленные в разных цехах одного завода. Их размещение -- не случайный плод свободной конкуренции, а результат решения руководящих органов о местах постройки и задачах каждого из предприятий»*.

В данном случае производственные связи внутри ТНК принимают лишь форму импорта-экспорта, а на деле не являются торговлей в традиционном понимании, ибо цены по своему характеру -- трансферные.

Гэлбрейт подчеркивал: *«С развитием техники рынок становится более ненадежным... таким образом, сделки, в которых предметом торга служат цены и объем продукции, уступают место передаче продукции внутри планирующей организации»*.

А в 1970-1980 гг. новый этап НТР, связанный с разработкой высоких технологий и производством продукции, созданной на их базе, потребовал невиданной ранее концентрации огромных людских и финансовых ресурсов. Транснациональное корпорирование еще более усиливается.

Как свидетельствуют статистические данные, обработанные Центром ООН по транснациональным корпорациям, наблюдается рост всех показателей деятельности ТНК, особенно их зарубежных операций. Так, за 1971-1985 гг. общие обороты крупнейших ТНК (с оборотом более $2 млрд. каждая) выросли примерно в 6 раз, прибыли -- более чем в 4 раза, а занятость -- примерно в 1,5 раза. В то же время соответствующие показатели по зарубежному сектору их деятельности возросли соответственно в 9,5 и более чем в 2 раза. В результате доля зарубежного сектора в оборотах крупнейших ТНК увеличилась за этот период с 17 до 31%, по прибыли -- с 16 до 17,6%, а по занятости -- с 14,8 до 24,0%.

Объем продаж крупнейших ТНК в 1980-х гг. колебался в диапазоне $10-100 млрд. Однако ряды ТНК стали пополняться и компаниями поскромнее -- с объемом продаж до $1 млрд., в том числе компаниями из развивающихся стран, особенно из названных «молодыми азиатскими драконами».

По официальной статистике ООН, к началу 1990-х гг. в мире насчитывалось уже примерно 37 тыс. ТНК с объемом продаж $5,5 трлн. Они контролировали 1/3 частного сектора в мире и почти 95% мировых патентов и лицензий. Практически они определяли все высокотехнологичное производство в мире. Общая сумма их иностранных инвестиций составляет $2 трлн.

В 1993 г. объем продаж крупнейшей ТНК «Иточу» составлял $184,2 млрд. За ней следовали еще четыре японских гиганта -- «Мицуи», «Мицубиси», «Сумитомо» и « Марубени» -- компании, выросшие непосредственно из старых торговых монополий, существовавших еще в феодальную эпоху. Американские «Дженерал моторс», «Форд моторс» и «Эксон» занимали соответственно шестое, седьмое и восьмое места.

С развитием электроники и компьютерных технологий значительно облегчилось управление многонациональными комплексами. Электронизация и компьютеризация, расширив деятельность ТНК, повлекли за собой рост торговли услугами, в том числе и новыми их видами, а также технологиями. Наряду с традиционными транспортными, банковскими и другими услугами появились новые в таких сферах, как телекоммуникации, информатика, строительно-монтажные услуги. Темпы расширения торговли услугами в три раза превышают аналогичный показатель по торговле товарами. На сегодняшний день самыми крупными поставщиками услуг являются ПРС, но по некоторым видам также и РС.

Процесс транснационального корпорирования как направления формирования элементов индустриальной системы в условиях становления единого мирового хозяйства особенно усилился в 1980-е гг. Это связано с либерализацией финансовой деятельности транснациональных банков на национальном уровне.

В 1960-1970-е гг. для того чтобы избежать налогового, финансового контроля и давления со стороны местных национальных органов власти, многие банки открыли зарубежные филиалы. Эта тенденция легла в основу образования так называемого рынка евровалют и банковских центров в налоговых гаванях, к которым относились так называемые оффшорные банковские центры -- Багамские острова, Бахрейн, Каймановы острова, Гонконг, Ливан, Нидерландские Антиллы, Панама и Сингапур.

В 1985 г. на эти 8 центров приходилось 13%, или 606 зарубежных отделений, принадлежащих 100 крупнейшим банкам мира. 19% общего количества представительств банков в оффшорных центрах имели США, Япония -- 20,1%. Именно эти центры дали подавляющую часть заимствований развивающихся стран, облегчая деятельность ТНК. Это было одной из причин расцвета бывших стран так называемого «третьего мира», сориентировавших свое производство на экспорт и использовавших капитал ТНК, -- Южной Кореи, Гонконга, Сингапура, Тайваня, Новой Зеландии.

Например, правительство Южной Кореи понимало, что страна с достаточно узким внутренним рынком достойное место в складывающейся единой системе мирового хозяйства может занять только благодаря ориентации производства на экспорт. Для стимулирования экспорта и привлечения иностранного капитала правительством Южной Кореи был намечен ряд мероприятий:

-- регулярный пересмотр курса обмена национальной валюты;

-- либерализация импорта для расширения экспортного производства;

-- сырье, промежуточная продукция, необходимые для экспорта, получили режим наибольшего благоприятствования для ввоза; были ликвидированы пошлины на ряд необходимых для экспортного производства сырья и материалов;

-- снижение налогов или освобождение от них предприятий, осуществляющих экспортное производство;

-- предоставление кредитов экспортирующим фирмам на льготных условиях;

-- создание экономических зон, ориентированных на экспорт товаров;

-- создание организаций,. способствующих развитию экспорта.

Все эти мероприятия позволили некогда третьеразрядной стране попасть в когорту так называемых новых индустриальных стран (НИС), избежав «долговой ямы» при становлении рыночной системы, в отличие от Бразилии, Аргентины и Мексики осуществив перестройку экономик за счет получения огромных доходов от экспортного производства.

В то же время долги Аргентины, Бразилии и Мексики -- стран, сделавших ставку только на банковские заимствования и начавших шествие вместе с Южной Кореей в 1960--1970-х гг., к началу 1990-х гг. в результате кризиса платежеспособности продавались банками ПРС на вторичном рынке соответственно за 48,8; 39,5 и 64,6% от их полной стоимости. Не ждет ли подобная участь Беларусь, долги которой растут не по дням, а по часам, приближаясь к критической отметке (внешние долги страны составляют более 30% ВВП).

С расширением сфер и объемов деятельности ТНК выросла международная торговля во всех группах стран. Темпы роста экспорта товаров и услуг из ПРС в 1980-х гг. превысили 5%, а импорта -- 6%.

В странах Юго-Восточной Азии (ЮВА) темпы роста внешнеторгового оборота сохранялись на высоком уровне на протяжении всех 1980-х гг. Экспорт готовой промышленной продукции НИС ЮВА в 1980-х гг. осуществлялся более высокими темпами, чем в 1970-х гг., хотя темпы роста импорта товаров и услуг в эти страны превышали 10%, быстрый рост экспорта привел к образованию положительного сальдо торгового баланса НИС ЮВА.

Что касается развитых стран, то снижение цен на традиционно экспортные товары этих стран осложнило для них проблему внешней задолженности и привело к значительному сокращению темпов роста их импорта в 1980-е и начале 1990-х гг.

Все эти данные свидетельствуют о росте открытости экономик рыночного типа, переплетении их, об интенсивных процессах глобализации и формирования единого мирового хозяйства. Практически на качественно новом уровне в 1980--1990-е гг. начался процесс, аналогичный становлению рыночных государственно оформленных экономик, который имел место в Западной Европе в средние века. Именно в этот период началось формирование национальных рынков через расширение городских и локальных рынков.

В тех условиях рынок, расширяясь, втягивал в себя домашние хозяйства. В современных условиях в конце XX в. рынок и новый этап НТР, связанный с высокими технологиями и в целом с переходом к новому технологическому укладу производства, разрывают национальные границы, требуя открытости, втягивают в себя национальные экономики.

В рамках стадии зрелости государственно оформленных рыночных систем, для которой характерна экономика рыночного типа, начинает свое развитие стадия становления, но уже мировой рыночной системы. Для стадии становления рыночной системы характерна не экономика рыночного типа, а сугубо рыночная экономика со значительной долей либерализма.

Формирующиеся мировые рынки капиталов, труда, инноваций, ресурсов, существующие и возникающие ТНК, все процессы глобализации, идущие в различных сферах и прежде всего в экономической, требуют межгосударственного регулирования, наднациональных органов регулирования и разработки свода правил и законов нападобие Римского права, сыгравшего важную роль в становлении государственно оформленных рыночных систем в средние века в Западной Европе. Эти функции начинают выполнять международные организации, такие как ВТО (ГАТТ), МВФ, совещания «семерки», Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) и т.п.

Возникающие элементы индустриальной системы существуют пока разрозненно. Они еще «не замкнулись на себя», образуя новую систему по аналогии с «замыканием» актов обмена и возникновением рынка. Но они постепенно будут определять техническое и технологическое развитие в мире, подчиняя себе нижние элементы рыночной системы.

Таким образом, рыночная система в своем развитии прошла три стадии: возникновение (рынок), становление (рыночная экономика), зрелость (экономика рыночного типа). Начав формировать элементы более высокой индустриальной системы, подготавливая четвертую стадию -- рыночно-индустриальную, -- в государственно оформленных рамках рыночная система разрешает все противоречия за счет своего расширения. Она выходит за национальные рамки, возвращаясь к стадии становления рыночных систем, но на качественно новом уровне -- формируется рыночная экономика, где происходит как бы возвращение к исходному пункту. Здесь на новой ступени повторяются некоторые стороны и моменты исходного состояния -- рыночной экономики. Но если в первом случае рынок, втягивая в себя домашние хозяйства, формировал национальную рыночную экономику, то во втором случае -- в современных условиях -- становление и развитие мирового рынка обусловливает втягивание национальных экономик. Отличие заключается в том, что в первом случае происходило отделение домашнего хозяйства от производственной единицы, а во втором -- отделение транснациональных корпораций от национального хозяйства, рост открытости последних в направлении формирования мирового хозяйства.

Вот почему стратегия формирования сугубо рыночной экономики в национальных рамках не может быть продуктивной, ибо ее конечная цель -- создание структуры национальной экономики, характерной для Западной Европы средних веков. Наряду с рыночными элементами необходимо формировать элементы индустриальной системы, которые помогут национальной экономике встроиться в формирующуюся мировую рыночную систему. Традиционными отраслями войти туда мы вряд ли сможем. Они -- неконкурентоспособны.

Интеграцию с Россией следует рассматривать как процесс подготовки экономической и технологической инфраструктуры к требованиям глобализированного рынка на базе формирования индустриальных элементов. Только в таком направлении интеграция будет продуктивной. В противном же случае интеграция на базе восстановления существующих кооперационных связей бывшего Союза по производству устаревшей, неконкурентоспособной техники и технологии приведет экономики обеих стран к консервации технической отсталости.

Таким образом, интеграция через регионализацию должна вести к глобализации, созданию единого мирового хозяйствам. Целенаправленное же формирование элементов индустриальной системы на базе высоких технологий и вывод их на мировой рынок позволят экономике РБ плавно и достойно встроиться в мировую экономику. Сегодня элементы индустриальной системы должны стать локомотивами всей экономики.

НОВОСТИ

БЕЛОРУССКИЙ ШОУ-БИЗНЕС ОБЗАВЕДЕТСЯ КАТАЛОГОМ

Отдел информации «БДГ»

Сегодня в Беларуси действует большое количество фирм и компаний, занятых в шоу-бизнесе, однако единой информационной базы для них до сих пор создано не было. Судя по всему, это упущение вскоре будет устранено. В октябре нынешнего года компания «ПанРекордз» совместно с ООО «Ковчег» впервые в Беларуси выпустит в свет каталог «Шоу-бизнес Беларуси. 97/98».

Сведения об отечественном шоу-бизнесе будут представлены в двенадцати разделах, касающихся артистов и исполнителей (джаз, классика, рок, поп, фольк), клубов, дискотек, концертных залов, организации и проведения концертов, изготовления рекламной продукции, дистрибьюции, музыкальных средств массовой информации. Предполагается, что объем каталога составит 350 страниц, а тираж -- 10 тысяч экземпляров.

Любопытная деталь: издатели планируют распространять его не только в Беларуси, но и в других странах СНГ, что, безусловно, свидетельствует о высоком уровне развития национального шоу-бизнеса.

У БЕЛОРУССКИХ КИНЕМАТОГРАФИСТОВ -- СОБСТВЕННЫЙ ФЕСТИВАЛЬ

Анатолий БАБЕНКО

С 22 по 26 октября в Бресте будет проходить 1-й национальный фестиваль белорусских фильмов, учредителями которого выступили Министерство культуры, Белорусский союз кинематографистов, администрация г.Бреста, национальная киностудия «Беларусьфильм», республиканское производственно-творческое предприятие «Белорусский видеоцентр» и Национальная телерадиокомпания.

На фестивале будут демонстрироваться 62 фильма разных жанров -- от игровых полнометражных до анимационных. Их представляют как национальная киностудия «Беларусьфильм», так и негосударственные киностудии, такие как «КиноПарк», «Валидиа», «Экофильм», студии «Татьяна» и «Кадр-2» Белорусского союза кинематографистов, телекомпания «Свой круг».

Жюри фестиваля, которое возглавит народный артист Российской Федерации Владимир Меньшов, будет определять победителей по шести номинациям. Главный приз -- «За лучшее воплощение национальной темы».

Похоже, что этот фестиваль станет традиционным и будет проходить один раз в два года в одном из областных центров Беларуси. Финансируется он Министерством культуры и горисполкомом Бреста. Цели этого начинания -- содействовать популяризации национального кино, расширять международные контакты в сфере кинопроизводства.

СПОРТ И БИЗНЕС

ФУТБОЛЬНАЯ ОСЕНЬ. ВРЕМЯ СЧИТАТЬ ДЕНЬГИ

Дмитрий ЕРМАК

Футбольный матч между национальными сборными Беларуси и Австрии, состоявшийся на минском стадионе «Динамо» 10 сентября, подвел черту под «домашними» выступлениями белорусов в отборочном турнире чемпионата мира.

Хотя до завершения этого цикла остался еще один тур (заключительную встречу подопечные Михаила Вергеенко проведут на выезде 11 октября против тех же австрийцев), футбольная общественность уже вовсю обсуждает его итоги. А они для белорусской команды пока таковы: четыре очка в девяти встречах и лишь последнее место в группе среди шести сборных. С надеждами попасть на мировой финал-98 во Францию пришлось расстаться еще задолго до финиша. Впрочем, оценивать выступление нашей сборной со спортивной точки зрения мы не будем, а рассмотрим финансово-экономическую сторону дела. Итак, какой же «урожай» собрала главная спортивная арена страны по итогам «домашнего» выступления национальной сборной в текущем отборочном цикле?

За год с небольшим сборная Беларуси провела на «Динамо» пять встреч. В таблице отражены все необходимые данные, в том числе и выручка с каждой домашней встречи. Таким образом, суммарный доход столичного стадиона составил чуть более BLR 700 млн., средняя посещаемость пяти матчей -- 46 тыс. зрителей (динамовская «чаша» способна вместить 50 тыс. человек).

По сравнению с доходами арены от размещения на ней вещевой ярмарки эта сумма мизерна. По правде говоря, прибыль от футбола вполне могла оказаться более внушительной, будь зрители поактивнее. Однако на этот показатель, кроме продолжающейся реконструкции арены (из-за чего количество секторов для просмотра оказалось сокращенным), в немалой степени повлияло и не слишком выразительное выступление наших футболистов. С другой стороны, приезжавшие в Минск маститые сборные Шотландии и Швеции, а также австрийцы заслуживали гораздо большего внимания столичной публики.

Но, пожалуй, самый весомый фактор, повлиявший на доход стадиона от футбольных матчей, -- это несоответствие количества посетивших игру зрителей числу проданных на нее билетов. К примеру, в июньской встрече против Шотландии присутствовало, как явствует из протокола, пятнадцать тысяч человек, в то время как проданных билетов оказалось чуть менее десяти тысяч. Нетрудно догадаться, что остальные болельщики наблюдали за игрой бесплатно. Конечно, чаще всего данные о количестве зрителей выставляются в протокол «на глазок», а потому едва ли можно назвать их абсолютно объективными. Но огрехи в подсчетах если и есть, то небольшие. Здесь важнее другое: большинство болельщиков, действительно, предпочитает обходиться без билетов. А уж пути проникновения на стадион, надо полагать, у каждого свои. В том числе и вполне легальные -- при помощи так называемых контрамарок.

Но даже если исключить из рядов безбилетников журналистов, спортивных функционеров и упомянутых «контрамарочников», то количество любителей «халявы» все равно окажется более чем внушительным. Таковых на каждом матче, если верить статистике, бывает как минимум две-три тысячи. Так что, по нашим подсчетам, в свой бюджет динамовский стадион недобрал примерно столько же, сколько заработал.

Дата	Соперник	Кол-во зрителей	Продано билетов	Цена билета	Выручка (BLR)
31.08.96	Эстония 1:0	7000	2856	20 тыс.	57.120.000
9.10.96	Латвия 1:1	8000	2166	20 тыс.	43.320.000
8.06.97	Шотландия 0:1	15000	9800	30-40 тыс.	310.640.00
20.08.97	Швеция 1:2	9000	5497	50 тыс.	218.090.00
10.09.97	Австрия 0:1	7000	2428	50 тыс.	78.240.000
Итог		46000	22747		707.410.00

КИНО

ШАГ К РАЗРУШЕНИЮ ГОСУДАРСТВЕННОЙ МОНОПОЛИИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Долгое время Беларусь оставалась единственным государством, в котором национальное кинопроизводство финансировалось исключительно из государственного бюджета (не считая фильмов, созданных на «Беларусьфильме» иностранными режиссерами). Сегодня возникли предпосылки для ликвидации этой монополии: группа белорусских кинематографистов ведет активную работу по созданию первого в стране национального продюсерского центра кинематографии.

Человеку, имеющему какое-либо отношение к кинематографу, хорошо известен развенчиваемый ныне самой исполнительной властью миф о том, что Беларусь -- единственная страна в СНГ, сохранившая национальное кинопроизводство, так как московская, санкт-петербургская, киевская и другие киностудии якобы практически не работают. Однако статистика говорит об обратном: за прошлый год в Беларуси было создано 3 художественных фильма, а в той же России -- 22.

Так же далеко ушли наши «потерявшие свое кинопроизводство» соседи и в плане финансирования кино. Государственный заказ Беларуси на производство кинокартин в 1996 году составлял BLR 24 млн., что чуть меньше $1 млн. Для сравнения: на съемку одного только «Сибирского цирюльника» Никита Михалков планирует потратить около $20 млн. То есть в России расходы на съемку одного фильма превышают годовой белорусский государственный кинозаказ в 20 (!) раз.



Михаил Пташук придумал...

Впрочем, представители белорусской исполнительной власти не кривят душой, говоря о кризисе в кинопроизводстве соседних стран. Московская, петербургская и прочие киностудии, когда-то являвшиеся гордостью отечественного кинематографа, действительно, простаивают. По-другому и быть не может, ведь в России и других сопредельных с Беларусью государствах сегодня организована принципиально новая система финансирования кинопроизводства. Речь идет о так называемом продюсируемом кинематографе, который не нуждается в государственной дотации и ориентирован прежде всего на самоокупаемость и принесение прибыли. Основной объем художественных лент, создаваемых в соседних странах, снимается именно по этой схеме небольшими частными студиями, так как именно у них больше шансов выиграть в конкурентной борьбе на этом специфическом рынке. Так что можно говорить о том, что глобальная кинематографическая реформа в России уже произошла, кинематограф начал работать по западной схеме. В результате на киновидеорынке появилось огромное количество кинопродукции российского производства, конкурировать с которой белорусским фильмам будет достаточно сложно.

Ситуация в Беларуси с ее «процветающим» кинематографом абсолютно другая. С доперестроечных времен в системе организации национального кинопроизводства практически ничего не изменилось. Государство по-прежнему дотирует «Беларусьфильм». Немногочисленные частные киностудии занимаются в основном производством рекламных роликов, так как снимать кино в нашей стране пока не прибыльно. Как и в Советском Союзе, авторские права в сфере кинематографии никем не защищаются.

Надежда на небольшую кинореформу в стране появилась после того, как в Национальное собрание был направлен законопроект о кино, который был практически скопирован с «прогрессивного» российского аналога. Однако он пока не принят. Более того, есть все основания полагать, что изучать его парламентарии будут еще очень и очень долго -- слишком уж он хорош и смел для страны, в которой кинопроизводство рассматривается властью исключительно как часть агитационной и пропагандистской работы.

Что касается прокатной инфраструктуры, то в свое время большинство кинотеатров было переведено государством на самоокупаемость. Однако, почувствовав, каково работать в нереформированной системе кинопроизводства, они уже просятся под крыло подчиняющихся исполкомам киновидеопрокатов.

Для того чтобы как-то повлиять на ситуацию в белорусском кинематографе, унифицировать систему производства картин, объединить в одно целое всех участников этого рынка, группа белорусских кинематографистов подготовила проект создания национального продюсерского центра кинематографии. Идеологом и вдохновителем его является белорусский режиссер Михаил Пташук -- кстати, один из немногих белорусских авторов, осуществляющих сегодня съемки по западному образцу -- с привлечением частного капитала. Нынешним летом этот режиссер закончил работу над телефильмом «Макбет». Средства на производство картины (около $60 тыс.) нашел продюсер Пташука Олег Буренков. (Сейчас г-н Буренков ведет переговоры о продаже прав на демонстрацию фильма с четвертым каналом британского телевидения).

Первоначально разработчики проекта (среди которых -- сам Михаил Пташук, Олег Буренков и Анатолий Волков, исполнительный продюсер ленты «Макбет») предполагали создать национальный продюсерский центр кинематографии при Министерстве культуры. В ведомство был представлен проект положения «О национальном продюсерском центре кинематографии РБ». Сфера деятельности создаваемого центра согласно положению достаточно широка -- от поиска зарубежных и белорусских инвесторов для производства кинокартин до организации учебного центра по подготовке молодых киносценаристов и кинорежиссеров.

Юрий Цветков, заместитель министра культуры, курирующий вопросы, связанные с кинематографией, одобрил проект документа, представленный инициативной группой во главе с Михаилом Пташуком. Тем не менее дальше дело не пошло. В связи с этим разработчики подготовили альтернативный сценарий создания национального продюсерского центра. Он предполагает учреждение организации, зависящей от государства значительно меньше, нежели та, которую предполагалось создать совместно с Минкультом. Суть проекта сводится к следующему: в Министерстве юстиции регистрируется общественная организация «Национальный продюсерский центр кинематографии». После этого центр начинает активную работу по привлечению капитала частных инвесторов и формированию бюджета, из которого впоследствии будут черпаться средства на кинопроизводство. Вслед за этим национальный продюсерский центр кинематографии заключает индивидуальные контракты на производство фильмов с авторами сценариев, продюсерами, исполнительными продюсерами, режиссерами, операторами, художниками, композиторами, монтажерами -- словом, начинается конкретная работа по созданию кинолент.

Сегодня ближе к реализации второй вариант создания национального продюсерского центра кинематографии. Разработчики проекта занимаются подготовкой пакета документов для представления в Министерство юстиции. Впрочем, вопрос о том, будет ли центр закреплен за Министерством культуры или станет абсолютно независимым от государственных денег, пока не столь важен. Главное, чтобы эта организация была создана -- тогда в Беларуси будут сделаны первые шаги по формированию нормальной схемы кинопроизводства, основанной на принципе окупаемости кинематографа.

СУДЫ

ОТ СУМЫ И ТЮРЬМЫ...

Отдел информации «БДГ»

В уже известном по «делу Шеремета» Ленинском районном суде Гродно в настоящее время рассматривается дело бывшего управляющего филиалом «ЗападКомплекс-банк» Василия Тиунчика и бывшего директора ООО «Котра» Леонида Добина.

Вина Тиунчика якобы состоит в том, что в 1995-1996 гг. он, превышая служебные полномочия, выделил ООО «Котра» несколько крупных и до сих пор не возвращенных кредитов, по которым потери «ЗападКомплекс-банка» составили BLR 6 млрд. 540 млн. 500 тыс. Старший следователь прокуратуры Гродненской области Ершов считает, что Василий Тиунчик совершил преступление согласно ч.2 ст.166 УК РБ. Если вина подсудимого будет доказана, то ему грозит до 8 лет лишения свободы.

Леонид Добин обвиняется сразу по пяти статьям: выманивание кредитов, утаивание доходов, срыв уплаты стоимости потерь, лжебанкротство и воровство в крупных размерах. Тот же следователь Ершов считает, что Добин обворовал свою же фирму «Котра» на BLR 5 млрд. 759 млн.838 тыс.979 рублей, за что ему грозит 15 лет лишения свободы.

Адвокат Добина Галина Ивановна высказывает сомнения в объективности ведения следствия. Она считает, что *«обвинения носят некорректный и абстрактный характер, много фактов искажено, а из 20 дополнительных свидетелей 17 до сих пор не допрошены следователем»*.

АРХИВ

УБИЙСТВО ГУБЕРНАТОРА: ЧЕТЫРЕ ГОДА СПУСТЯ

Отдел расследований «БДГ»

Вопреки расхожему изречению о неизбежности наказания за любые злодеяния есть преступления, раскрыть которые практически невозможно. И прежде всего это заказные убийства. Подтверждение тому -- покушение на председателя Гродненского облисполкома Дмитрия Арцименю.



Минуло четыре года с тех пор, как 20 сентября выстрелы не установленного до сих пор киллера оборвали жизнь гродненского губернатора. Это преступление можно назвать одним из самых громких в Беларуси. Никогда еще в нашей стране не отстреливали чиновников столь высокого ранга. И хотя раскрытием этого убийства занимался, как тогда считалось, всесильный и всезнающий КГБ, ни организаторы, ни исполнители преступления не найдены. По всей видимости, правоохранительная система, объединяющая мощные структуры КГБ, МВД и прокуратуры, признала свое поражение: пользуясь угасанием общественного интереса к делу Арцимени, силовики готовятся отправить все материалы следствия в архив.

А между тем среди сыщиков бытует мнение, что это дело не так уж безнадежно. Напомним, что гродненский губернатор был убит 20 сентября 1993 года, примерно в 21.00, возле своего особняка. Пуля калибра 7,65 мм пробила легкое, слегка задев один из сердечных клапанов. Несмотря на то, что особняк председателя облисполкома расположен в центре Гродно, киллеру удалось быстро и незаметно скрыться.

Сразу же после убийства г-на Арцимени было возбуждено уголовное дело по факту терроризма. Расследование преступления поручили Комитету госбезопасности, который до сих пор ищет мифических террористов. Абсурдность версии о возможном теракте стала очевидной уже через несколько дней после совершения преступления, когда в сейфе служебного кабинета губернатора было обнаружено более $30 тысяч. Ясно, что это были отнюдь не трудовые сбережения председателя облисполкома, поскольку, как заявил тогдашний руководитель Верховного Совета Станислав Шушкевич, даже спикер ВС честным трудом мог бы заработать столь внушительную сумму не менее чем за 30 лет.

Вывод напрашивался сам: глава облисполкома имел какие-то «левые» доходы, и весьма немалые. Однако КГБ почему-то вначале уцепился именно за политическую версию убийства губернатора. На ней, кстати, настаивала и жена Дмитрия Арцимени Галина Афанасьевна. Впрочем, убитую горем супругу понять можно: не станет же она после смерти мужа рассказывать о его темных коммерческих делах. Куда привлекательнее выглядит образ политика, погибшего от руки идеологического врага. КГБ эту абсурдную версию подхватил и даже попытался разработать. К примеру, лидеры Гродненских отделения демпартий и движений были вызваны на допрос к следователям, ведущим дело Арцимени. Понятно, что демократы были этим возмущены. Правда, вскоре комитетчики оставили их в покое и взялись за разработку новой версии, согласно которой Дмитрий Арцименя стал жертвой мафии.

Дело в том, что за два месяца до убийства в Свислочском районе Гродненской области на границе с Польшей было задержано 20 железнодорожных цистерн с желтым фосфором стоимостью более $1 млн. Груз был конфискован, и «принципиальный» губернатор якобы решил, что дальнейшую судьбу товара должен определить суд Октябрьского района Гродно. Действительно, за это мафия могла рассчитаться с председателем облисполкома. Но уже после убийства г-на Арцимени стало известно, что акция по вывозу желтого фосфора за границу была тщательно подготовлена в Минске людьми, имевшими связи в тогдашнем правительстве, с которыми опытный аппаратчик Арцименя вряд ли стал бы ссориться. А срыв этой контрабандной операции произошел благодаря бдительности свислочских пограничников и местных сотрудников КГБ. Кстати, груз все-таки был вывезен за границу. Областные власти приняли решение реализовать желтый фосфор одному гродненскому СП, имевшему лицензию на экспорт такого сырья.

Тем не менее сыщики были на верном пути, разрабатывая версию о коммерческо-криминальном характере убийства губернатора. А о том, что покойный председатель занимался бизнесом, свидетельствовала не только внушительная сумма наличной валюты, найденной в сейфе.

17 декабря 1990 года решением Гродненского исполкома была зарегистрирована внешнеэкономическая ассоциация «Неман». Ее учредителями выступили крупнейшие предприятия Гродненщины: ПО «Азот», ПО «Химволокно», табачная фабрика. 24 января 1991 года был создан совет ВЭА «Неман», который возглавил Дмитрий Арцименя. Однако 18 апреля того же года ему пришлось отказаться от этого поста, поскольку председателям облисполкомов запрещалось подобное совместительство. Правда, в этой внешнеэкономической ассоциации остался работать его сын, и поэтому неудивительно, что ВЭА «Неман» пользовалась покровительством губернатора. В частности, ей оказывалось содействие в осуществлении сверхприбыльной торговли цветными металлами, конфискованными у контрабандистов. Следует напомнить, что через территорию Гродненской области в соседнюю Литву тогда, как и сейчас, шли огромные потоки контрабандных меди, никеля и алюминия. Часть этого нелегального груза задерживалась и хранилась на базе «Облопторга», а затем реализовывалась коммерческим структурам. Естественно, получить столь лакомый кусок могли не все частные предприятия. В числе счастливчиков неизменно оказывалась ВЭА «Неман».

Понятно, что кроме фирм, не охваченных опекой губернатора, неприязнь к г-ну Арцимене испытывали также нелегальные экспортеры цветных металлов. А в этой сфере, как известно, царят жестокие нравы. За несколько месяцев до убийства в Гродненской области был задержан эшелон со 130 тоннами контрабандного никеля. Металл был конфискован, и дальнейшая его судьба также решалась не без участия губернатора.

Вообще, глава облисполкома был влиятельной фигурой в сфере торговли не только цветными, но и драгоценными металлами. Его жена в то время работала директором ювелирной фирмы «Топаз». Компаньоном губернатора в этом бизнесе являлся известный московский ювелирный магнат Георгий Хаценков, который, кстати, был не очень доволен деловым сотрудничеством с кланом Арцимени. (Хотя это, конечно же, не может служить свидетельством причастности г-на Хаценкова к убийству губернатора).

Поисками киллера сыщики взбудоражили весь криминальный мир Гродно. Местные авторитеты и рядовые бандиты из-за пристального внимания к ним правоохранительных органов были лишены возможности заниматься теневым бизнесом. Поэтому на одной из сходок, состоявшейся в городском кафе, они приняли решение довести до сведения сыщиков информацию о их непричастности к преступлению и готовности оказать помощь в розыске убийцы.

Вскоре комитетчикам удалось выйти на след одного из предполагаемых преступников. Им оказался лидер криминального мира Борисова Гуринович, который в момент преступления якобы находился в Гродно, а затем через территорию Литвы выехал в Россию. Следы этого человека были обнаружены в Санкт-Петербурге, где его задержала совместная российско-белорусская бригада оперативников. Окрыленные успехом силовики заявили, что в ближайшее время в деле об убийстве Арцимени будут расставлены все точки над «i». Но подведение итогов растянулось на долгих четыре года.

Все факты, подтверждающие наличие интересов председателя облисполкома в прибыльных и небезопасных сферах бизнеса, говорят о том, что у следствия было и есть немало шансов если не найти убийц, то хотя бы докопаться до истинных мотивов преступления. Но расследование одного из самых громких уголовных дел почему-то зашло в тупик.

Примечательно, что даже оперативники, участвующие в расследовании, осознают бесперспективность дальнейшей работы по розыску и изобличению истинного убийцы. Об этом свидетельствует анонимное письмо, поступившее в сентябре 1995 года в редакцию одной из газет. Автор, скрывающийся за подписью «Черные бригады» (Прокуратура, МВД, КГБ), отмечает: *«В качестве мотива убийства выступал железнодорожный состав с фосфором, который Арцименя отказался пропустить на Запад. По этому ж/д составу имелся выход на окружение президента РФ Б.Н.Ельцина (то ли Шохина, то ли Шахрая)»*. Что касается личности Гуриновича, то автор письма утверждает: *«Вряд ли кто из свидетелей видел его на месте совершения преступления. Его прихватили по случайной оперативной информации, а поскольку за ним кое-что числилось, то Гуриновичу постарались вменить убийство Арцимени»*. Заканчивается послание фразой: *«Вообще, практическая сторона жизни наших правоохранительных органов -- интересная штука»*. Что ж, учитывая, насколько результативно ведется расследование данного уголовного дела, с этим выводом трудно не согласиться.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

БАТАЛЬОНЫ ПРОСЯТ ОГНЯ

Отдел информации «БДГ»

Подразделениям 11-й механизированной бригады, дислоцированной в Слониме, в ближайшие дни предстоят большие хлопоты. В период с 6 по 8 октября они должны организовать и провести на базе Обуз-Лесновского учебного центра вблизи Барановичей показательные учения с боевой стрельбой. За мероприятием, в котором примут участие танковый батальон в составе 21 единицы «Т-80», артиллерийский дивизион, мотострелковое подразделение, батарея ПТУРСов и две установки «Тунгуска», будут наблюдать аккредитованные в Беларуси иностранные военные атташе.

Крупномасштабные войсковые учения с участием армейских группировок на территории Беларуси не проводились с 1991 года. В связи с дефицитом финансовых средств и перманентными процессами реформирования бригадам, созданным в структуре МО, удавалось «повоевать» лишь изредка. Нечастыми стали и разного рода сборы, а также соревнования специалистов различных родов войск. Так, лишь однажды за пять лет суверенитета Беларуси были осуществлены боевые пуски ракет на Дретуньском полигоне и конкурс на лучшие танковые экипажи между Варшавским округом Войска польского и гродненской 6-й мехбригадой.

По мнению большинства специалистов, качественные и количественные характеристики боевой подготовки белорусских вооруженных сил, несмотря на оптимистичные заявления руководства ведомства, уже далеко не те, что были некогда у Белорусского военного округа. Во времена СССР на базе БВО, являвшегося своеобразным полигоном МО СССР, проходила апробация новых типов вооружения и техники, современных подходов к тактике ведения боевых операций и т.д. Кстати, именно на территории Беларуси осуществлялись мобилизация войск, предназначенных для ввода в ЧССР (1968 г.) и в Польшу (1980 г.), массовое десантирование личного состава и техники, фронтовые учения трех округов с испытанием автоматизированных систем управления войсками и т.д.

Сейчас относительно боеготовными могут считаться 6-я и 11-я мехбригады, аналогичной структуры брестская 50-я мехбригада и дислоцированная в Минске 120-я дивизия, а также подразделения так называемого быстрого реагирования, созданные на базе витебской 103-й воздушнодесантной дивизии и 38-й десантно-штурмовой бригады. Несколько повысился уровень профессиональной подготовки в войсках ПВО, которые получили возможность оттачивать свое мастерство на российском полигоне «Ашалук».

В военно-воздушных силах Беларуси дела обстоят значительно хуже. Старение самолетного парка, отсутствие средств для закупки новой техники, реализация за рубеж истребителей (последняя партия СУ-27 «ушла» в Перу), недостаток топлива -- все это привело к тому, что суммарный годовой налет у белорусских «асов» сегодня в два-три раза меньше, чем у их натовских коллег. Не исключено, что именно это является причиной участившихся авиакатастроф, в которых гибнут пилоты. Однако командование ВВС, сумевшее провести в текущем году первые за шесть лет независимости страны учения войск, не теряет надежд на лучшее.

Удручающую картину представляют собой гарнизоны, где ранее дислоцировались боевые дивизии, впоследствии преобразованные в базы хранения. Их командирам едва хватает сил и средств, чтобы поддерживать тысячи единиц техники в исправном состоянии.

Что же касается показательных учений слонимской бригады перед зарубежными специалистами, то первоначально они планировались на ноябрь. По мнению некоторых представителей Главного штаба МО, перенесение сроков связано с тем, что авторы пожелали продемонстрировать открытость белорусской политики во всех сферах, в том числе и в военной. Ожидается, что на учения прибудет сам главнокомандующий, которого устраивает именно эта дата.

Несмотря на хлопоты и финансовые издержки, командование 11-й мехбригады не скрывает своего удовлетворения в связи с предстоящими учениями. Ведь бригаде представляется возможность повысить свой профессионализм не в учебных аудиториях, а в условиях, максимально приближенных к боевым.

КОРОТКО

«ШУТНИКИ»

Отдел информации «БДГ»

Мозырская милиция возбудила уголовное дело по факту хулиганства, выразившегося в своеобразном чувстве юмора некоторых лиц, остающихся пока неизвестными.

Так, утром 8 сентября на крыльце мозырского межрегионального отдела по борьбе с организованной преступностью был обнаружен деревянный ящик по типу такого, которые предназначаются для транспортировки оружия. На его крышке крупными буквами было выведено: «КГБ Беларуси. Противотанковая мина. Ящик не возвращать. Нашел случайно. Наверно от русской мафии». Прибывшая на место обнаружения «презента» группа разминирования, соблюдая все меры предосторожности, вскрыла ящик и увидела там только «ногу» фотоувеличителя.

Вскоре выяснилось, что надежды оперативников на громкое дело неизвестные разрушили во второй раз. Первый же случай произошел несколькими днями раньше. Тогда нашли аккуратненькую посылку с указанием точного адреса минского офиса КГБ, «начиненную» рыболовной снастью. Это восприняли как неудачную шутку, о которой забыли ровно на пару дней до прибытия ящика с «миной». Но, видно, терпению оперативников пришел конец, и они в течение уже 10 дней пока безуспешно пытаются разыскать шутников.

КОНКУРС

СТАЖИРОВКА В ГЕРМАНИИ

Посольство Федеративной Республики Германия в Республике Беларусь совместно с Министерством образования Республики Беларусь сообщает, что Немецкая служба академических обменов (ДААД) объявляет конкурс для белорусских ученых, выпускников и студентов высших учебных заведений на соискание стипендий для стажировки в университетах Германии в 1998-1999 году.

К участию в конкурсе приглашаются владеющие немецким языком:

-- лица не старше 32 лет, имеющие высшее образование и занимающиеся научной и преподавательской деятельностью в высших учебных и научных учреждениях по всем научным дисциплинам, включая музыку и изобразительное искусство (стипендия на срок до 10 месяцев);

-- лица не старше 32 лет, имеющие высшее образование и занимающиеся исследовательской работой по всем научным дисциплинам (стипендия на срок до 6 месяцев);

-- студенты-германисты 3 курса (стипендия на срок до 1 семестра);

-- студенты-экономисты 3 курса (стипендия на срок до 10 месяцев);

-- выпускники и аспиранты-германисты (стипендия на срок до 1 семестра);

-- научные работники, имеющие ученую степень и занимающиеся научной и преподавательской деятельностью в высших учебных и научных учреждениях по всем научным дисциплинам (стипендия на срок 1-3 месяца).

Кроме того, предлагаются 3-4-недельные летние курсы для студентов-германистов и молодых преподавателей германистики и гуманитарных дисциплин (за исключением учителей немецкого языка средних школ). Документы представляются через международный отдел учебного заведения.

Всем кандидатам на получение стипендий необходимо сдать экзамен по немецкому языку (за исключением кандидатов на 1-3-месячную стипендию).

Прием документов заканчивается 25 ноября 1997 года.

Бланки заявлений и дополнительную информацию желающие могут получить по следующим адресам:

-- Посольство Федеративной Республики Германия, Минск, ул. Захарова, 26, г-н Эрнст Шольц, тел.: 213-37-52.

-- Министерство образования Республики Беларусь, Минск, ул. Свердлова, 7, комн. 204, г-н Сосновский О.А., тел.:220-71-21.

Для сдачи экзамена по немецкому языку необходимо обращаться к г-же Сабине Бронеске. Справки по телефону можно получить каждую субботу (кроме 27 сентября) с 12.30 до 13.50, тел.: 213-45-69. Консультации проводятся каждый вторник с 17.00 до 18.20 в Минском государственном лингвистическом университете, ауд. В307, Минск, ул. Захарова, 21, станция метро «Площадь Победы».

Прием экзаменов: 6-11 октября и 27 октября-1 ноября 1997 г.

Представление программ ДААД состоится 1 октября 1997 г. в 15.00 в актовом зале в Белорусском государственном университете информатики и радиоэлектроники, учебный корпус II, Минск, ул. П.Бровки, 6, станция метро «Академия наук».

Коллектив СП "ЛУКойл-Белоруссия" выражает глубокое соболезнование Председателю Правления Яляеву В.Г. по случаю безвременной кончины его отца.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ГЛАВА *VW* ОТРИЦАЕТ ПЛАНЫ ПРИОБРЕТЕНИЯ *PORCHE*

ОТДЕЛ НОВОСТЕЙ КОМПАНИЙ «БДГ»

Фердинанд Пиех, глава немецкой группы Volkswagen, развеял слухи о том, что его компания планирует выкупить Porche -- производителя спортивных автомобилей, который контролируется семьями Порше и Пиех.

«Нам хватает наших четырех марок, и мы не нуждаемся в еще одной», -- заявил г-н Пиех на пресс-конференции на Франкфуртской автомобильной выставке. Он сообщил также, что средства в размере DEM7 млрд. от нового выпуска акций VW, о котором было недавно объявлено, будут использованы для глобальной экспансии компании и для реализации ее стратегии, направленной на выпуск большего числа моделей на ограниченном количестве платформ. В то время как в Европе группа VW достигла значительного прогресса, эта стратегия лишь только начинает внедряться в Южной Америке, втором по величине рынке компании.

Данные комментарии прозвучали после того, как некоторые аналитики расценили неожиданное объявление VW как предвестник крупного приобретения, возможно, компании Porche.

HONDA ПРОГРЕССИРУЕТ БЛАГОДАРЯ ЭКСПОРТУ

ОТДЕЛ НОВОСТЕЙ КОМПАНИЙ «БДГ»

Внушительные экспортные показатели и значительные объемы продаж рекреационных автомобилей помогли японскому автопроизводителю компании Honda достичь резкого увеличения оборотов и прибылей в первом квартале ее финансового года.

За три месяца, предшествующих июню, прибыли компании без вычета налогов увеличились до Y108 млрд.($914 млн.) в сравнении с Y76,1 млрд. -- аналогичным прошлогодним показателем. Обороты компании возросли за отчетный период на 15% с Y1230,8 млрд. до Y1418,8 млрд., а чистая прибыль -- на 36% с Y45,7 млрд. до Y62,3 млрд.

Honda сообщила о рекордных объемах продаж своих рекреационных автомобилей в Японии и на ключевых рынках Северной Америки и Европы. Это помогло ей справиться с «вялостью» внутреннего рынка. Оживленный спрос в США и Европе был также и на легковые автомобили Honda. В США модель Honda Civic достигла высоких объемов продаж, да и Accord продавался весьма неплохо, несмотря на завершение «жизненного цикла» данной модели. Наметив своей задачей реализовать 50 тыс. автомобилей за текущий календарный год, компания уже достигла объемов продаж 39 тыс. единиц. Оживленный спрос наблюдался на легкий спортивный автомобиль Honda CR-V, который был запущен на рынок Северной Америки в феврале месяце. Спрос на CR-V в Европе был несколько слабее, чем в США, но зато здесь хорошо продавались трехдверный «хетчбек» Honda Civic и «седан» Prelude. В противоположность США и Европе японский рынок был менее успешным для Honda, что во многом было обусловлено увеличением здесь в апреле потребительского налога.

РАСТУТ ДОХОДЫ *NOKIA*

ОТДЕЛ НОВОСТЕЙ КОМПАНИЙ «БДГ»

Финская компания Nokia, второй по величине мировой поставщик мобильных телефонов, объявила о том, что она более чем удвоила свои прибыли во втором квартале, обращая внимание на быстрый рост международного рынка сотовых телефонных аппаратов.

Прибыль компании без вычета налогов увеличилась с FM 728 млн. до FM 1,9 млрд. ($ 343 млн.), подняв аналогичный показатель за полугодие с FM 1,1 млрд. до FM 3,3 млрд. Значительный рост доходов подразделения мобильных телефонов во многом предопределил эти результаты. При этом обороты увеличились во втором квартале на 49% с FM 4,9 млрд. до FM 7,3 млрд. Поступления Nokia от реализации мобильных телефонов возросли в первом полугодии с FM 8,8 млрд. до FM 13,5 млрд., а от реализации мобильной инфраструктуры во втором квартале с FM 3,2 млрд. до FM 4,4 млрд.

Обороты группы во втором квартале увеличились с FM 8,9 млрд. до FM 13,1 млрд., подняв аналогичный показатель за полугодие с FM 16,9 млрд. до FM 24,4 млрд. Доходы на акцию составили FM 8,49 против FM 2,97.

«БУТЕРБРОДНАЯ» ВОЙНА СТАНОВИТСЯ ВСЕ БОЛЕЕ ОЖЕСТОЧЕННОЙ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

«Бутербродная» война в Соединенных Штатах вступила в новую и более ожесточенную фазу после того как Burger King, дочерняя компания британского пищевого конгломерата Grand Metropolitan, предприняла штурм флагмана компании McDonald's -- Биг Мака, выпустив подобный продукт под названием Биг Кинг.

Это действие Burger King последовало вскоре после того, как сеть быстрого питания McDonald's, работающая в США в условиях жесткой конкуренции, тихо провела тест-маркетинг своего нового сандвича Биг-эн-Тэйсти, который весьма напоминает главный продукт Burger King -- Уоппер.

Биг Мак, который продается с 1968 года, является самым известным и наиболее успешным сандвичем компании McDonald's. Однако как утверждает Burger King, ее Биг Кинг превосходит Биг Мак, так как в нем больше мяса и меньше хлеба. Следует отметить, что выпуск новых успешных продуктов является редкостью в индустрии быстрого питания. Так, Уоппер компании Burger King появился еще в 1957 году, а Биг Кинг стал ее первым значительным нововведением с 1990 года, когда был «запущен в серию» ее куриный сандвич Бройлер.

Появление Биг Кинга происходит на фоне немалых трудностей компании McDonald's на внутреннем рынке, обусловленных резко обострившейся конкуренцией. В прошлом году доля McDonald's в США уменьшилась в пользу компании Burger King и Wendy's.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 60 (403) 18.9.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**
Издатель: **ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"**

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **2203**
Подписано в печать **17.9.97 в 14.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю